“针”功夫大比拼 全省抽纱刺绣高手齐聚沈河

本报讯 记者赫巍利 王迪报道 11月16日至17日，2026年全省纺织行业职工职业技能大赛抽纱刺绣工（手绣工）赛项在沈河区国家文化出口基地——新华集团东北区新华天玺大厦举办。

本次大赛由辽宁省纺织服装协会提供全程技术保障。来自沈阳、大连、鞍山、抚顺、本溪、锦州、盘锦等省内多地的30余名刺绣行业技能能手齐聚赛场，同台竞技、切磋技艺。大赛对标国家级职业技能竞赛标准，设置理论考核与现场技能实操两大模块，围绕刺绣类非物质文化遗产知识、传统针法原理、工艺规范等内容开展考核，重点检验选手对平绣、乱针绣、打籽绣、盘金绣等辽绣特色针法的实操运用能力及作品艺术表现力。

本次大赛组建由4位行业专家、非遗传承人组成的专业裁判团队全程执裁。裁判团队成员涵盖行业协会负责人、高级服装设计师、中国纺织非遗推广大使，以及国家级非物质文化遗产代表性项目长白山满族枕头顶刺绣代表性传承人、省级非物质文化遗产代表性项目辽绣代表性传承人。裁判团队严守竞赛纪律、规范评分流程，保障为期两天的赛程顺畅有序。颁奖仪式上，裁判长对照竞赛标准、结合选手现场表现逐一点评，既充分肯定参赛选手扎实的技艺功底与鲜活的创新意识，也针对针脚匀整度、色彩过渡层次、题材表意深度等共性问题提出具体改进建议；同时将本次赛事考核标准纳入后续常态化行业培训的重要参照。本次大赛秉持“以赛促学、以赛促训、以赛促传承”的办赛理念。赛后，省纺织服装协会将持续推动校企协同育人落地见效，推动非遗刺绣技艺进课堂、进工坊，不断夯实辽宁轻工纺织产业工匠人才培育根基。

作为东北地区唯一的国家文化出口基地，沈河区持续完善“一基地多园区”发展布局，积极支持辖区新华集团东北区集聚发展文化产业，依托柞蚕文化产业园、跨境电商产业园等平台载体，推动辽绣、柞蚕丝绸、非遗旗袍等特色文化产品实现传承创新、出海发展。本次大赛落地新华集团东北区，既是辖区企业深度参与非遗传承的生动实践，也是国家文化出口基地整合资源、搭建平台、服务文化产业高质量发展的具体体现，充分展现新华集团集聚文化业态、弘扬非遗技艺的积极成效。

下一步，沈河区国家文化出口基地将持续发挥平台优势，支持辖区文化企业开展非遗技艺交流，加强技能人才队伍培养，推进文化产品创新研发，推动辽绣等非遗文化产品走向更广阔的国际市场。



比赛现场。 沈河区供图

寿险核202611(总)509CP

平安人寿推出御享禧越系列分红险产品

提供养老、财富管理与传承一站式解决方案

日前，平安人寿推出平安御享禧越终身寿险（分红型）（以下简称“御享禧越分红”）、平安御享禧越养老年金保险（分红型）（以下简称“御享禧越养老”）两款分红险产品①，以“保证利益+分红空间”②助力客户打造养老、财富、传承综合解决方案。

创新产品设计满足养老、财富与传承多元需求

养老规划更灵活 御享禧越养老创新领取机制，对于已符合约定领取年龄的客户，最快投保21天后即可开始领取，养老资金领取等待期缩短。客户首次领取养老金时，还可额外领取一笔特别生存保险金，趸交为可领保费的1%，期交为年交保费的8%。女性客户可选择55至90周岁、男性客户可选择60至90周岁开始领取，如果选择约定领取年龄，领取前可变更起领年龄，领取后支持年领、月领切换，灵活匹配不同阶段的养老资金需求。

财富积累更稳健 两款产品均将保证利益写入合同，其中御享禧越养老的领取金额、时间及方式均有合同约定，为客户提供明确的长期利益预期。同时，两款产品均可参与分红险投资盈余分配，分享长期投资成果。

财富传承更长远 御享禧越分红支持“双投+双被”，投保人可指定第二投保人③、第二被保险人，通过延续保单价值增长及身故保险金安排，满足家庭跨代际财富规划需求，助力财富有序传承。

“五好”投资体系加持夯实稳健分红基础

分红险的长期价值离不开专业、稳健的投资管理能力。平安人寿持续完善“五好”投资体系，凭借好团队，制定好策略，找到好资产，产生好业绩，从而实现好分红，为客户带来长期价值。

专业团队与多元策略协同发力

平安人寿投资团队成员平均投资经验超过12年，90%以上拥有硕士及以上学历，40%以上拥有CFA、FRM、CPA、精算师等专业资格。投资策略方面，创新构建“三仓”策略，以短期战术仓捕捉市场机会、中期情景仓动态把握市场变化、长期战略仓追求稳健增值，提升跨周期资产配置能力。

优质资产与长期业绩筑牢根基

平安人寿积极服务国家战略，围绕国家“十五五”规划支持的重点方向布局优质资产。根据中国平安业绩报告，2016年至2025年，中国平安保险资金投资组合的平均净投资收益率达4.8%，平均综合投资收益率达4.9%。作为中国内地首批推出分红险的保险公司之一，平安人寿拥有20余年分红险经营经验。作为平安人寿保险资金的受托投资管理机构，平安资管位列全球资产管理公司500强榜单第33位、中国第2位，为长期稳健经营提供有力支撑。

未来，平安人寿将坚持以客户需求为导向，持续深化产品创新及投资能力建设，充分发挥保险在风险管理、养老保障、财富管理方面的综合优势，为客户创造长期、稳健的保障价值。



【重要提示】

1.平安御享禧越养老年金保险（分红型）简称为“御享禧越养老”，平安御享禧越终身寿险（分红型）简称为“御享禧越分红”。御享禧越分红、御享禧越养老为分红保险，保单持有人可以保单红利的形式享有保险公司分红型保险的盈余分配权，我们每年根据分红保险业务的实际经营状况确定红利分配方案。

2.分红利益演示是基于公司的精算及其他假设，不代表公司历史经营业绩，也不代表对公司未来经营业绩的预期，保单的红利分配是不确定的，在某些年度红利有可能为零。

3.申请指定第二投保人为保全业务，指定第二投保人相关规则及办理操作流程，请咨询保全人员意见。

4.本资料所载内容仅供您理解保险条款，在某些情况下，我们不承担给付保险金的责任，具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款。