

二十余载守书香，在烟火人间读懂一座城 沈阳席殊书屋：一家老独立书店的倔强与温柔



在这里读书

24

悦读

推开席殊书屋的门，没有网红书店精致的软装，没有扑鼻的咖啡香气，扑面而来的是旧纸张沉淀下来的质朴气息。褪色的牌匾、带着时光痕迹的书架，几万册图书满满当当填满屋子。这家店自2003年正式开店，一晃二十余年，累积了7000多名会员，靠着店主二十多年的坚守，稳稳扎根在城市之中。二十多年风雨，火灾、电商冲击、房租上涨、连锁体系落幕，重重难关摆在面前，这家老书店没有退场，在沈阳的烟火里，继续为爱书人留着一盏阅读的灯。



主理人档案

名字：曹丽娟
年龄：60岁
籍贯：辽宁省丹东市
书店名称：席殊书屋
开店时长：23年
书店坐标：沈阳市沈河区大西路342号
爱好：旅游、美食、读书
书店核心宣言：读好书，找席殊。



席殊书屋一角。

从连锁繁花到独守一隅 沈阳实体书业的黄金年代

时间往回倒推二十多年，席殊书屋是国内最早的全国民营图书连锁品牌。店主曹姐最多时曾同时经营三家门店，后来几经收缩合并，最终留存下如今这唯一一间门店。

曹姐回忆起刚刚开店的岁月，满眼都是怀念。那是沈阳实体书店的黄金时代，还没有智能手机、短视频、电子书，逛书店买书是很多人阅读休闲的重要方式。

当年做社科类图书，选对书就不愁销路。但社科书利润微薄，为了能经营下去，曹姐开始穿插经营小学教辅。每年雷打不动地奔赴北京参加图书订货会，直接对接各家出版社，拿到一手图书资讯，读懂市场，读懂读者。

时代的拐点来得猝不及防。网络购书、电子书快速崛起，读者消费习惯改变，实体书店的生存空间被一点点挤压。曾经设想把书店做成百年老店，以后交给孩子的想法，也在现实面前慢慢消散。“现在年轻人谁愿意守着一家不怎么赚钱的书店耗一辈子？”曹姐笑着感慨。

曹姐也去了很多地方，看了各式各样成熟的书店经营模式。也曾动过做书吧、卖饮品的念头，可仔细观察才发现，真正愿意坐下来点一杯咖啡长时间看书的人少之又少，大多孩子买完书就要匆匆赶去补课。做书吧需要投入大量成本和精力，于是她便选择守住本心，不盲目跟风改造，保留书店原本的样貌。

斑驳牌匾背后藏着厚重故事，牌匾上的字出自冯其庸老先生，是老先生94岁高龄为数不多留下的题字之一。对店主来说，书店珍贵的不只是满屋藏书，更是这份沉淀下来的文化记忆，比起花钱大动干戈装修翻新，不如把钱花在选书、维护藏书、服务读者身上。

一场大火劫后重生 磨难面前从来没想过退场

二十多年的经营之路，从来都不是一路坦途，一场突如其来的火灾，是书店记忆里一道深刻的印记。

“我忘了具体是哪年了，过年期间的一个晚上，书店的一个会员发现店里冒烟起火就报了消防。”等曹姐匆匆赶来，眼前的景象触目惊心，屋内到处是消防灭火留下的积水，书本被水浸、烟熏，黑乎乎一片，大量图书损毁报废。

巨大的损失摆在眼前，很多朋友、会员都以为这家书店撑不下去了。不少老会员主动找上门，有人开口愿意出钱帮忙，还有人天天过来，拿着砂纸一点点打磨被烟熏过的图书，尽力抢救还能处理的书籍。一句句安慰、一双双伸出的援手，让曹姐无比感动。

很多人遇到这样的打击，大概率会就此收手不干。但曹姐骨子里有一股“轴”劲儿，从来没有产生过关门歇业的念头。“遇到事儿就退，那积累了这么多年的经验、对图书的了解全部归零，再转行一切都要从头再来。既然是自己选择的行业，就要扛住该面对的困难。”

不追流量，口口相传 书店经营的是人与人的联结

如今很多独立书店热衷于社交媒体营销，打卡引流，做直播、社群运营，席殊书屋却几乎不做这些。没有精致的宣传，不靠网红打卡，它的生存方式是老读者口口相传。

“社交媒体可以带来流量，但能不能留住人才是关键。”



很多绝版书都能在店里找到。

曹姐说。她不是完全排斥线上，偶尔也尝试直播，但人的精力终究有限，不想把全部时间消耗在流量博弈之中。比起追逐网络热度，她更看重人和人之间真实的情感纽带。

在这里，书店卖的不只是书，更是长久的服务与信任。有老会员搬去离书店很远的地方，依旧专门打电话过来，让书店帮忙找书快递到家；逢年过节，不少已经离开沈阳的读者，从郑州、上海等地回来沈阳，第一件事就是跑来书店看一看，确认这家承载自己青春记忆的小店还在。还有外地读者，明明当地有不少大书店，却专门在这里选购上千块的图书，只为在这里找到淘书的感觉。

店里藏着不少小众书籍、老杂志，不乏市面上难寻的绝版好书。常有读者拿着放大镜，在书架之间慢慢翻阅，一遍一遍来淘书。曹姐说，她很欢迎爱书人来翻阅品读，但并不希望绝版书被投机者高价炒卖。在她心里，珍贵的书，应该流向真正热爱阅读的人，而不是投机倒卖的商人。

二十多年时光流转，一批又一批读者在这里来来去去。有人还没结婚就常来逛店，如今孩子已经考上高中；有些当年常来买书的老人，早已不在人世；还有读者预订杂志，付了少量定金，却再也没有来取过书……

常常有久别重逢的老顾客回来，坐下叙旧，谈起逝去的亲人，红了眼眶。一句“姐，你的店还在”，就是对这家书店最温暖的肯定。会员早就不只是顾客，慢慢处成了老朋友。

除了零售，书店靠着多年积攒下的口碑维持图书团购业务。有的读者急着要一两本难找的书，即便利润微薄，甚至要自掏腰包发顺丰加急寄送，曹姐也会尽力办妥。她心里清楚，把服务做好，守住人与人之间的信任，才是小店活下去的根基。

纸质阅读不会消亡 守住微光继续向前

在短视频碎片化信息大行其道的当下，很多人很难静下心来读完一本书。那么，沈阳还需要这样朴素的独立书店吗？

曹姐给出自己的答案：任何时代，总需要有人守住纸质阅读的一方小天地。互联网可以快速检索碎片信息，但书本沉淀下来的知识、内心生出的力量，是搜索工具无法替代的。“学然后知不足，人一辈子都要不停学习。”这是冯其庸老先生题字带给她的感悟，也是她一直信奉的道理。哪怕到了六十几岁，依旧要保持学习的心态。

在她眼中，沈阳拥有厚重悠久的历史，她希望外地来客到沈阳，还能知道这里有这样一家老书店。不必声势浩大，只求做大海里的一滴水，尽自己一份热。

“读好书，找席殊。”这句最初的Slogan，至今依旧是她心中的信条。

房租、人工成本年年上涨，社科图书利润微薄，独立书店经营并不容易，但只要身体条件允许、店里人手够用，曹姐就会继续坚持下去。这家没有华丽包装的老书屋，继续守着城市里的一缕书香，等候每一个爱书人的到来。

本报记者 张帆 文并摄

结婚周年纪念

田伟宏 先生
王楚迪 女士

于2026年9月28日
结婚四周年

愿我们白头偕老，恩爱永恒
愿父母喜乐安康，福寿永延
愿将要出生的孩子平安喜乐
特此登报，敬告亲友，亦作留念。