

从几十元到上百元 理发价格越来越贵遭网友吐槽 10元快剪店爆火 背后有何生意经

深财坊

辽沈财经工作室

作为刚需的“头等大事”——理发，是每个人都必须面对的，理发的费用也是无论如何都省不下的钱。但近年来理发的价格越来越高，它从最初的一次几元逐渐涨到现在的三五十元甚至上百元。而面对越来越贵的理发价格，一些市民回归到“10元剪发”等便民理发摊点，这些店宣称不洗头、不烫染、不办卡、不推销，那么这样的店靠谱吗？它们又是如何做到盈利的？您会去这样的店消费吗？



理发价格越来越贵，一些市民选择回归“10元快剪店”。

辽沈晚报记者 王迪 摄

网友吐槽 理发价格越来越贵

近日，不少网友都在网上吐槽：理个发，都要几十元！

理发越来越贵，是整个行业的趋势。美团平台大数据显示，与2018年相比，2020年养发客单价提升了26.4%，美甲、美发客单价分别提升了4.4%、2.9%。其中在美发行业，2020年女性平均客单价为137元/单，男性平均客单价为95元/单。而据艾媒咨询数据，截至2019年底，中国美容美发行业规模达到了3512.6亿元，到2022年市场规模将突破4000亿元。

网友@小新的芯表示：“在过去的几十年里，男生剪一个平头，从10元涨到现在至少25元，这还是最普通的理发店，如果去高级一点的，50元都打不住，这已经超出了我的承受范围。”网友@天天爱笑则表示：“我的托尼从稳定了几年的25元，涨到44元，又涨到了88元，从44元到88元仅用了一年时间。”网友@喜欢半月湾吐槽称：“我常光顾的理发店，从去年年初开始的58元，到5月份涨到68元，年底又涨到88元。换一个地方涨一次价。”



辽沈晚报记者赫巍利
为您透彻经济现象、把握经济脉搏

10元快剪理发店 在沈火了起来

任何事物都有两面性，在众多网友的吐槽理发价格贵的同时，在沈阳有一种“10元快剪店”却突然火了起来。

12月4日下午1时35分许，记者一行两人来到位于铁西区北二路星摩尔商场一楼比优特超市出口位置的一家快剪店连锁店。刚到门口时就看到“10元快剪”四个字，这家理发店面积不大，也就10多平方米，里面有一位理发师。

屋内共有三个带镜子的剪发组合柜，屋里还有几个客人排队坐的塑料凳子，再无其他设施和装饰。门口放了一个发票机，人多时顾客投进10元纸币取一张小票，等待理发师叫号理发。

店里的理发师告诉记者，老板一会儿能来。等了20多分钟后，老板终于来了。他叫赵文春，今年39岁。他告诉记者，自己从事理发

行业十多年了。他模仿风靡日本、欧洲的快剪模式，在沈阳开了10家快剪店。说到开快剪店的初衷时，赵文春表示：“10年以前吧，我自己去理发，去了好多店，理发师在剪头的时候都是不厌其烦地推销办会员卡、烫头之类的，有的还借着发质不好，推销不知名的洗发水，对于这方面，大多数人都不太喜欢这种方式，又不好意思拒绝对方，我作为男性顾客，更是不喜欢，简简单单一个理发，整得这么复杂干嘛呢？有了这个想法后，我又在网上看到深圳、广州等地有一种叫快剪模式的理发店，这种形式在日本、欧洲特别火，主打价格便宜、不推销，就这样，我开了第一家店。第一家店做了一年多，后来由于其他原因换了地址，直到今年，在沈阳和平、铁西、皇姑、于洪等区共经营了10家店。”

男性客户是主流 1小时来了4名顾客

记者与赵文春交谈10分钟左右，顾客陆续到来。市民李先生坐上理发座，要求“鬓角剪短，刘海不要挡住眼睛，其他地方随意。”店里的理发师给顾客脖子围上一次性护领，并且从柜子里拿出剪刀、梳子和电动理发器开始剪发。大约12分钟，头发剪完，最后用毛发吸发器快速清理顾客身上的碎发。赵文春解释道，店里因为没有洗头这一项服务，但是为了给顾客清理碎发，就用到了毛发吸发器，使用该机器基本上能把碎发全都清理干净。记者数了一下，在1个小时的时间内，店里共来了4名顾客，其中3名男士、1名女士。

市民邱大姐今年54岁，她今天来主要是想把头发打薄一些。不一会儿工夫，理发师便大功告成。邱大姐称：“这也太便宜了，以前剪头发至少花三十元，一个小时还弄不完，最重要的是，理发师没完没了地跟我聊天，又让烫头、又让染发，这多好啊，10多分钟，完事了。”

市民张先生在五爱市场附近开了一家快剪店，店里一共两个座位，面积约30平方米，老板和理发师都是张先生。他告诉记者：“这家店做了一年多，之前一直做综合性的理发店，当时因为费用较高，所以让客人高价烫发染发、办会员卡

都做过。后来，我一个师弟在外地做快剪一年多，告诉我经营得还不错，最重要的是费用小，服务内容单纯，认真剪发就行，客户积累到一定量就会盈利。”张先生表示，新店刚开业时，人来得确实不太多，主要是周围的人认为，10元钱剪头，要不就是新手，要不就是手艺不行，很多人不敢来尝试，一个月之后，来的人就越来越多，基本上八成以上是回头客，还有一些都是老客户介绍来的人。

家住铁西区的居民张小宇表示，没去10元快剪店前，他主要去家附近的美发店剪头发，一次几十元不说，几乎每次都要等，浪费不少时间。自从去了10元快剪店，10分钟就能搞定头发，完事回家再洗个头，简单又便宜。

家住皇姑区的居民王月月告诉记者，现在小孩剪头特别贵，在一家理发连锁店，一个孩子理发最低居然要48元。后来她偶然间发现在单位附近有一家快剪店，没想到带孩子去剪发，只要10多分钟，理出来的效果并不比48元的差。

张先生也表示：“除子男性客户外，小孩也适合快剪，主要是小孩没耐心，剪得又快又好能满足家长的意思。”

10元剪发店 经营情况如何？

有不少人提出质疑，像10元剪发店又是以什么为盈利点呢？赵文春告诉记者，这么多年了，他至少开了有10多家快剪店，因经营不善关门的目前还没有。“赚钱的方式是以量取胜。因为已经有了丰富的经验，在沈阳开店，首先就要做市场调查、店面选址、装修等，现在沈阳地区很多快剪店都开在大超市内，这样店面费用就能便宜一些，一般情况下，月租5000元，快剪店纯靠手艺吃饭，理发师工资能拿到4000-5000元，我的这些店统一都给4000元。再加上水、电等费用，差不多一个月费用小一万元，现在平均每天剪发50人（多的时候100多人），一个月营业额1.5万元。很快就会把成本收回来，当市场时机成熟了，以量取胜的同时，开分店才是盈利的真正来源。”

王璐元在沈北一所大学附近开了理发店，他告诉记者，现在正想把自己的店改成快剪店。“因为我的客源基本都是大学生，他们大多数人理发的想法特别简单，尤其是男生，普遍是平头或圆头，基本半个月就要修一下。现在其他理发店一般都是20元左右，无非是多了一些洗头、按摩等服务，但这对于学生党来说，真的用不上。一个朋友告诉我，快剪虽然只有10元，但回头客多，我也想着把现在的店改成快剪店试试。”

赵文春坦言，快剪店的成功，会对那些传统的理发店有一些冲击，但快剪店店面选址要求比较高，不仅人流量要求大，顾客消费水平也要考虑。“消费的群体这么大，有贵的就有便宜的，至于怎么选，就让顾客根据自己的能力去决定吧，我们要做的，就是拿出更好的服务去招揽顾客。”赵文春说。

辽沈晚报记者 赫巍利