# 一抹“建行蓝”闪亮“挑战杯”赛场

**本报讯** 近日，第十五届“挑战杯”建设银行中国大学生创业计划竞赛在大连理工大学落幕。作为赛事支持单位，建行大连市分行40余名青年骨干驻点赛场，在金融服务站开展政策宣讲、融资问诊和志愿服务，陪伴参赛团队走完决赛全程。

本届竞赛以“青春为中国式现代化挺膺担当”为主题，吸引全国2700多所高校、300余万名学生参赛，国赛汇聚1300余个优秀项目，终审决赛期间近2万名师生齐聚大连。赛事期间，建行在赛场醒目位置设立“科技金融 善建未来”金融服务站，发放赛事布展工具包近600份，开展科技金融政策宣讲和创业融资问诊，累计服务参赛师生、科创团队2600余人次。站点人流如梭，既是综合服务窗口，也成了项目团队咨询融资的好去处。

金融服务站里，建行青年骨干面对面为参赛项目做融资问诊：从项目发展阶段、融资难点切入，一对一梳理融资思路，介绍股贷联动等全周期金融服务。站点外，建行志愿者各司其职，引导登记、维持秩序、清点补给物资、巡检站点设备；负责宣讲的青年志愿者反复打磨讲稿、交叉试讲，力求把政策讲清楚、把产品说明白；新闻组的青年志愿者穿梭赛场各个角落，用镜头记录服务瞬间。从礼仪引导到接待登记，青年们放弃休息时间坚守岗位，在赛场留下一抹亮眼的“建行蓝”。志愿者毕芷琼是大连理工大学毕业生，这次以建行青年志愿者身份重返母校：“近距离感受学弟学妹们敢想敢创的朝气，为这场科创盛会出一份力，我倍感荣幸。”

重展示，更重转化。依托赛事项目对接会平台，建行大连市分行邀请30余名私人银行客户、青年企业家现场与参赛团队交流，围绕商业模式、市场落地路径深入对接；站内还开设融资问诊室，由该行科技金融业务骨干一对一提供创业辅导和融资规划。目前已有3名客户对优质参赛项目表达投资意向，正在跟进。赛事期间，该行还在校园开展数字人民币惠民活动，近1000名师生参与体验。

建行大连市分行相关负责人表示，赛事落幕，服务不打烊。该行将持续跟进参赛项目的融资需求，把赛场边的问诊和对接延续下去，让更多好项目顺利从赛场走向市场。 孙世炜

# 招商银行沈阳分行开展“守好钱袋子”反诈知识专题讲座

**本报讯** 为进一步强化客户金融风险防范意识，切实守护客户财富安全，近日，招商银行沈阳分行依托“营+伴你行”主题活动，邀约众多财富客户到场参与，将运营风控专业能力与财富客户经营服务有机融合，组织开展“守好钱袋子·护好幸福家”反诈知识专题讲座。

多维拆解高发骗局。近年来诈骗手段快速迭代，AI换脸拟声、虚假APP资金通道、跨境作案层出不穷，受害群体呈现高学历化、高资产化、年轻化的新趋势。

讲座现场，分行业务人员拆解了诈骗分子成熟的“心理操纵流程”，还原从精准引流、包装人设、小额利诱、大额收割的作案全链条，剖析伪造权威身份、制造稀缺性、沉没成本诱导、情感绑架、恐吓隔离这五类高频使用的心理操控手段。结合案例重点对高发风险场景深度解读。

虚拟货币骗局深度解析。在虚拟货币风险板块，分行业务人员明确解读了境内虚拟货币业务交易不属于合法金融交易的定位。梳理虚假交易所、杀猪盘、云算力传销、空气币、合约带单、搬砖套利洗钱六类典型骗局，结合企业高管深陷交易骗局案例进行警示教育，凡是境内推销炒币、挖矿理财，诱导下充值交易的行为，均属于诈骗或非法金融活动。

投资理财诈骗风险防控。投资理财类诈骗最易造成大额资金损失，讲座现场梳理了虚假荐股导师群、伪造私募信托内部份额、外汇贵金属对赌平台、影视版权及数字藏品投资四类常见骗局剧本，结合退休教授遭遇“首席分析师直播间”受骗案例，提醒客户，保本高收益、内部渠道、稳赚不赔是诈骗最典型标签，大额投资务必选择持牌正规金融机构，转账前要给自己预留冷静期，遇到存疑业务第一时间与客户经理、网点运营人员沟通核实。

本次“营+伴你行”活动结合银行一线运营风控视角，用真实业务案例揭开新型骗局的层层伪装，参与讲座的客户纷纷表示以往认为电信诈骗距离自己较遥远，其实风险往往暗藏在金融行为的疏忽之中。

招商银行沈阳分行将持续深化“营+伴你行”特色活动内涵，保持金融为民的服务底色，针对多类型客户群体开展更多形式的金融安全宣导系列活动，护牢辽沈居民的“钱袋子”。 宋佳鑫

# 辽宁医药职业学院构建银发产业产教融合育人模式

今年以来，辽宁医药职业学院围绕服务人口老龄化需求，依托2026年省科协科技创新智库项目成果、辽宁省社会科学规划基金教育学项目和省“双高”建设项目，直面产教融合“岗教错位、赛教割裂、证课分离、评价单一”四大问题，联动泰康之家沈园、辽宁中医药大学等104家单位组建医药康养行业产教融合共同体，以“岗课赛证四维融通”和“平台科研双轮驱动”为两条主线，构建适配辽宁银发产业的产教融合育人新范式。

学校重构德技并修育人体系。走访35家医养机构，梳理五大核心岗位、132项课程标准，凝练尊老敬老、诚信服务等岗位德育规范。重构“专业群共享基础—专业核心分层—岗位方向拓展”模块化课程体系。建立“专任教师+企业技师+获奖学长”三级指导团队和“班级比武—校级康养技能节—市级大赛—省赛选拔赛”四级竞赛体系，将世界职业技能大赛、养老技能大赛标准融入课程。开展养老护理员、老年人能力评估师职业技能认定工作；形成“课程成绩+竞赛表现+证书获取+德育档案”四位一体综合评价机制，组建订单班2个，实现岗课赛证四维融通。

学校深化产教融合实践闭环。依托国家级智慧康养产教融合实训平台，落地“校内理实一体化教学+企业定岗轮岗实训+社区公益敬老服务”三段式实景育人模式，年均培养千余人。以真实科研项目牵引教改，师生团队深入5市20个社区10家养老院，研发AI体质辨识系统，完成舌苔图像AI识别模块算法验证，9种体质判定准确率89.5%。将社区和养老机构真实需求嵌入科研与教学，形成“教师科研—产业场景—学生实践”三方协同机制并进行创新创业项目转化，打通“调研—研发—验证—竞赛—转化”任务链条，实现平台科研双轮驱动。

智慧健康养老服务与管理专业吸引力持续提升，招生分数和报到人数均居全省及全国同类专业前列。2026年，斩获省级以上技能、创新创业等赛事奖项6项，职业技能获证率96.1%。共同体开展共建任务35项。参与行业标准编制4项，签订技术服务、咨询和联合研发项目4项，获批4个省级科普基地，入选中国科协科普品牌示范工程1项，育人成果获省教育教学成果奖及成果展示大赛6项奖项。

陈若冰 刘 君
（作者单位：辽宁医药职业学院）

## 农业银行葫芦岛分行
# 金融惠民助水产养殖户灾后重建

**本报讯** 近日，农业银行葫芦岛分行党委书记、行长孟祥东带队，深入绥中海参养殖一线走访调研，精准对接受灾经营主体金融需求，以金融力量护航当地水产养殖灾后重建。

近期，葫芦岛遭受风暴灾害，涉及该行信贷客户26户，贷款金额2914万元。灾情发生后，农行第一时间投放49万元重建贷款，支持养殖户抢修复产。调研组先后来到品复、海川海参养殖区，与养殖户、企业负责人面对面沟通，实地核查灾情损失，详细了解复养规划、经营难题。针对受灾养殖户资金周转紧张的困境，该行明确落实惠民纾困政策，坚持不抽贷、不断贷、不压贷，保障信贷资金稳定连续，减轻灾情带来的经营压力，维护涉农客户信贷权益。农行把金融服务送到养殖一线，以有温度的金融服务助力葫芦岛特色水产产业稳步恢复。

李迎春 田 瑶

## 本溪市南芬区人民检察院
# 培养全科人才 提升工作质效

**本报讯** 为进一步提升检察工作质效，近年来，新的人才培养模式在本溪市南芬区人民检察院全面铺开。原本只做综合工作的干警，因熟悉地情，在跨部门办案组里成了助力线索摸排的“活地图”，也更清楚业务工作的脉络。这是本溪市南芬区人民检察院“微检全科”人才培育的缩影。

该院以“微检全科”破局，建立“一体二维多班”工作机制，横向打破部门壁垒，纵向融入本溪检察一体化工作格局，以AB岗补位、跨部门专班推动人员统筹使用。推行“案件即课堂、群众即考官”实战实训，将培训阵地前移，让身边资源成为练兵沃土。全院25名检察人员攥指成拳，24项集体荣誉见证足迹，70%以上干警胜任两类以上跨条线业务，平均办案时长同比缩短23.1%。 李 贺 荣 容




# 金融活水润沃野 善建粮安助丰收

## ——建行辽宁省分行服务乡村全面振兴纪实

**核心提示**

**辽河奔涌，沃野铺金。从铁岭平原的万顷稻浪，到盘锦蟹田的碧水青秧；从辽阳蛋鸭棚舍的声声鸭鸣，到丹东东港海产市场的车水马龙——在辽宁这片农业大省、粮食主产区的版图上，一股金融活水正沿着田间地头、产业链条、村口终端静静流淌。**

**截至2026年9月末，建行辽宁省分行涉农贷款余额达724亿元，当年新增92亿元，信贷服务覆盖全省6000余个行政村，连续五年获评人民银行乡村全面振兴考核优秀档。数字背后，是一家国有大行对“国之大者”的笃实回应：把网点建到县乡，把资金送到地头，把服务嵌进产业。**


建行本溪分行“张富清青年突击队”开展助力乡村全面振兴下乡活动。

### 守好“辽宁粮” 从种子到粮食全链条守护

粮食，是辽宁农业的底色，也是建行服务的第一优先级。在铁岭，建行把“善建粮安”行动落在产、购、储、加、销每一个环节。过去，种粮大户最怕两件事：春播时缺种子钱，秋收时缺收储钱。如今，建行围绕粮食产业打通资金流、信息流、物流，开辟审批绿色通道，推行中长期贷款，让“钱等粮”而不是“粮等钱”。

春播时节，铁岭昌图一处合作社的农机手清晨5点就下了地。理事长算过一笔账：流转土地、购置良种、检修农机，一笔笔都是硬支出。“以前这时候睡不着觉，现在建行客户经理年前就来对接，额度早备好，手机一点就能用。”

这不是个案。建行在辽宁构建起“总行—省行—市行—县行”四级联动网络，组建专项服务团队，把粮食领域作为信贷投放的重中之重。从黑土地保护到高标准农田，从烘干仓储到加工流通，金融资源顺着农业周期流动，让“中国碗”里装进更多“辽宁粮”。

### 串起“圈链群” 一个产业一套打法

辽宁的农业，从来不是单一种植。盘锦的米、辽阳的鸭、新民的菜、丹东的海货——每个地区都有自己的“金字招牌”。建行的打法，是“龙头引领、链条延伸、集群发展”的“圈链群”模式。

盘锦大米与河蟹，是“一水两用”的典型。建行聚焦大米加工与河蟹品牌，创新“蟹田贷”“蟹商贷”等金融产品，从蟹苗采购、稻田改造，到冷链仓储、电商销售，贷款跟着产业链走。一位盘锦蟹农说：“过去卖蟹前先愁钱，现在建行把额度预备在手机里，该投就投，心里有底。”

辽阳蛋鸭产业，过去多是散户经营，扩栏、防疫、饲料都卡在资金上。建行摸准集群特征，为养殖主体量身定制服务方案，通过银企对接会把金融产品和产业周期绑在一起，推动蛋鸭养殖从“一家一户”走向规模化、标准化。

沈阳新民设施蔬菜，讲究的是“抢节气”。建行把授信、放款节奏对准育苗、定植、上市的窗口期，不让大棚在关键节点因缺钱误了农时。

丹东东港海产品市场，是东北重要的水产品集散地。建行介入市场升级、商户周转、冷链物流，让“上岸即交易、交易即结算”更顺畅。

一套模式，多地开花。从龙头企业到家庭农场，从合作社到农批市场，金融不再是“撒胡椒面”，而是顺着产业肌理精准渗透。

### 村口“裕农通” 把银行搬进乡村生活

乡村全面振兴，既要产业旺，也要服务畅。在建行辽宁省分行的版图上，“裕农通”服务点已织成一张密网。村民不用再为缴医保、查补贴、取小额现金专门跑镇里——村口超市、村委会、卫生所，一块牌子、一台终端，就能办成事。

更关键的是“裕农贷”。过去农户贷款，常卡在“没抵押、没流水、没担保”。建行引入土地、保险、补贴、产业链等多维数据，推出“裕农快贷”“辽农优产贷”等纯信用产品，把“真人、真经营”变成授信依据。

辽西一位花生种植户记得清楚：那年，承包地扩大近一倍，正赶上买种、雇工集中花钱，“建行62万元‘裕农丰收贷’及时到位，地种下去，心也定下来。”

在朝阳凌源，花卉、食用菌、设施蔬菜各有各的节拍。建行凌源支行组建专业团队，逐镇逐村做“产业画像”，整村授信、上门建档。一位鹿场主急需买饲料，从对接到80万元授信只用两天：“这钱不是锦上添花，是救急的及时雨。”

目前，建行辽宁省分行已形成“线上自助申请+线下整村推进”的双轨服务：线上靠数据和模型，秒批秒贷；线下靠人和脚板，把情况摸透、把方案做细。

### 政银企同频 把“各干各的”变成“一起干”

乡村全面振兴不是一家机构单打独斗。建行辽宁省分行的另一重底色，是“搭台子”。

在中国人民银行辽宁省分行、省农业农村厅指导下，建行主动对接市县涉农部门，把项目清单、客户需求、信贷资源对齐。政府懂产业，银行懂资金，企业懂市场——三方坐到一起，许多过去“悬在半空”的项目落了地。

在沈阳市辽中区，分行与地方政府签下县域经济战略合作协议，“裕农通”服务点覆盖全域，信贷资金持续注入重点产业；在锦州、本溪，柔性服务队开进村镇，张富清金融服务队把“一户一策”送到农户炕头；在葫芦岛，围绕“海渔改”和花生、畜牧特色，专项团队进渔港、进棚舍，把贷款、结算、政务代办打包送上门。

这种“政策+金融+产业”的协同，让金融供给从“被动接单”转向“主动伴跑”：企业扩产有项目贷，农户生产有经营贷，村集体有信用贷，基础设施有中长期资金。


建行鞍山海城新东方支行员工深入养牛大户生产基地送去金融“大礼包”。

### 向新而行 数智赋能下的“善建为民”

面向未来，建行辽宁省分行的思路很清晰：不做“给完钱就走”的银行，而做“陪着产业长大”的银行。

以数智赋能，把涉农数据变成信用资产，让贷款更准、更快、更便宜；以“善建粮安”为品牌主线，持续加码粮食安全和重要农产品供给；以县域为阵地，推动服务下沉、产品下沉、人员下沉，少些“表格跑”，多些“田间走”；以生态思维，连接政府、龙头企业、合作社、农户，让金融活水进得去、转得动、留得下。

金融的意义，从来不只是数字增长。它可以是铁岭稻田里那台按时下地的插秧机，是盘锦蟹农手机上那笔即时到账的周转金，是辽阳鸭棚里新添的自动化饮水线，是东港海鲜市场里更清爽的结算台账，是辽宁乡村傍晚炊烟升起时，一户人家松了口气的踏实。

深耕辽沈沃土，金融助农振兴。建行辽宁省分行正以国有大行的担当与温度，把资金、技术、服务与信任，一起种进黑土地等待下一个丰收季，等待乡村更好的明天。 张 雷 文并摄