

投资辽宁“洽”逢其时

本报记者 刘璐 王琦



9月23日,第七届中国辽宁国际投资贸易洽谈会在沈阳开幕。

本报记者 白琳 摄

“时间表排满”是第七届辽洽会很多嘉宾的第一感受,充实的行程释放出辽宁满满的诚意。

围绕产业对接、跨国经贸、省级协作,我省安排了辽宁江苏产业合作交流对接等10项主题活动以及9项配套活动,并举办主题展览。欧盟、中亚、韩国等国家和地区也举行了系列重要经贸活动。与会嘉宾得以在洽谈交流、推介对接、观摩考察中,感受辽宁的新活力、新变化,探求合作新机遇,共享合作新空间,为辽宁全面振兴汇聚全球智慧。

开幕式上,多位来自不同国家和地区的政企商界代表致辞发言,言语中,不仅有对辽宁产业积淀、区位优势充分肯定,更饱含着对深耕辽宁市场的热切期许。现场,107个重点投资贸易项目集中签约,它们如同一把把钥匙,开启了辽宁产业资源与全球市场对接的通道,打开了互利共赢、双向赋能的全新合作格局。

感受振兴发展脉动

灯光亮起,一段宣传片率先抓住了所有与会嘉宾的目光。短短5分钟光影,娓娓呈现辽宁向新而行的澎湃动力、蓬勃活力与坚实底气。

从新中国的第一炉钢水到高端新材料,从第一台机床到新型智能装备,大家直观感受到老工业基地向新突破的力量,开放之姿拥抱世界的决心。

“辽宁产业基础雄厚,科教资源丰富,市场空间广阔,文化底蕴深厚,区位优势独特。诚挚欢迎海内外各界朋友来辽参观考察、投资兴业,共同深化产业对接、推进科创协同、拓宽合作领域,实现更大范围合作共赢。”辽宁诚挚的主场推介,更进一步

深度

秋意渐浓,月近圆时;浑河之畔,再迎宾朋。9月23日,由辽宁省人民政府主办的第七届中国辽宁国际投资贸易洽谈会在沈阳新世界博览馆拉开序幕。

本届辽洽会以“开放新动能 振兴新篇章”为主题,来自全球50多个国家和地区的近3000位嘉宾代表赴约参会。大家带着新理念、新技术、新产品而来,亦期待带着新合作、新项目、新订单满载而归。

展现了这片沃土的综合竞争力、蕴藏的无限机遇。

对此,恒力集团董事长陈建华深有体会。作为深耕辽宁16年的老友,恒力集团已在大连长兴岛累计投资3600亿元,形成绿色石化与高端船舶和海工装备制造协同发展的产业格局,创造近10万个就业岗位。“我可以负责任地说,辽宁是个好地方!如今的辽宁,营商环境越来越好,干事创业的氛围越来越浓,今天的辽宁大有可为,来到辽宁的企业也必将大有作为。”陈建华说。

外资企业同样看好辽宁。作为扎根辽宁30年的老牌外资企业,贝卡尔特集团在沈阳的发展步履越发坚实。集团高级副总裁、北亚区钢帘线业务部负责人孙超表示,近些年,让他感受最深的是辽宁在扩大对外开放和全面振兴上的决心与信心,持续迭代的发展优势与日趋完善的营商生态,让企业发展的底气越发充足。

老朋友深情告白,新朋友也不吝夸赞。今年是大湾区进出口商会总会执行会长赵华中第二次参加辽洽会,在他看来,辽宁近年发展态势喜人,尤其在跨境电商与数字经济融合领域成效显著。“我们期待能够搭建双向互通的合作通道,一方面推动辽宁优质产

品依托大湾区的市场走向香港,走向香港标准走向世界;另一方面,发挥大湾区‘新三样’产业优势,借辽宁区位优势辐射共建‘一带一路’沿线与东北亚国家。”赵华中说。

共享辽宁发展机遇

投资,是发展信心的“晴雨表”。资本投向哪里,信心就扎根在哪里。开幕式上集中签约的重点投资项目,正是海内外市场看好辽宁、选择辽宁的最好体现。

比亚迪集团此次在辽宁一次性落子两个项目,合计129.2亿元。其中,营口零碳港城项目意向投资69.2亿元,是开幕式现场签约金额最大的项目。没有试水,直接选择“重仓”,比亚迪看中的是辽宁推进结构调整的决心,以及富集的绿色资源。

比亚迪集团电池事业群副总经理赵彤表示,营口港现有运营重型卡车约5万辆,周边区域总量超10万辆,如果这些重卡全部电动化,每年可新增150亿度电的消纳,成为绿色能源重要的消纳出口。单车每月可为司机节省2万元油费,还能大幅降低重卡尾气排放。

“这一布局对港口绿色物流、零碳经济发展都具备战略价值,还将带

动装备制造、动力电池、新能源车辆、充电网络、绿电直供、储能系统等产业链在辽宁集聚发展。”赵彤说。

除大型新能源项目外,一批助推辽宁传统产业提质升级的项目也在本届辽洽会上落地。任通科技集团首次受邀参会,便有两个项目成功签约。项目依托辽宁完备的产业体系与特色资源禀赋,分别聚焦鞍山菱镁产业整合升级以及朝阳智慧绿色矿山建设等领域。

“项目前期考察调研阶段,省级多部门和各地政府部门主动靠前服务的意识让我们深受触动,帮助我们打通了多项卡点堵点,保障了项目的顺利推进。”任通科技集团总裁闫高峰表示。

辽洽会是我省打造对外开放新前沿、共享开放合作新机遇、展现辽宁开放发展形象的重要平台。采访中,多位与会嘉宾表达了这样的观点:辽洽会既是企业展示自身实力的窗口,也为各方“互通有无”创造了条件。

这样的双向互通已经有了许多落点,很多合作意向也正是以辽洽会为媒,得到了更深入的对接,并最终落地。

多特瑞大中华区副总裁、中国区总经理谢结介绍,企业是全球规模领先的芳香护理与精油企业,中国市场已是其美国本土之外的核心市场。经过前期考察,多特瑞已在丹东采购五味子作为生产原料。通过这次大会,企业计划在辽落地东北首店,深挖本土特色植物资源。

辽洽会开幕恰逢中国农民丰收节,与会者共同分享丰收的喜悦。而更多更美的“丰景”,正在辽宁这片热土上孕育!

投资带动产业集聚。用他的话说,核心是把“资本+产业+运营”打通,“争取早日让基金投下去、项目引进来、园区建起来,结出实实在在的合作果实”。

从单个项目对接到资本共同设立,从输出产品到共建产业链,十年间,辽苏合作的形态在变,服务国家重大战略、推动两地高质量发展的方向始终没变。

本次对接会上,两省工信部门分别推介了“十五五”时期产业发展主攻方向,发布重点合作需求;文旅部门专题推介优质文旅资源、共享文旅发展机遇,全方位打通供需对接渠道,助力两地合作精准发力、提质增效。

辽宁省发展改革委副主任黄卫挺表示,辽苏两省产业互补性极强、合作空间广阔、发展潜力巨大。未来,辽宁将持续优化营商环境,为赴辽投资兴业的江苏企业提供全周期保障、全要素配套、全方位服务,全力推动优质项目落地生根、开花结果,以对口合作的走深走实赋能辽宁全面振兴新突破。

十年是节点,更是新起点。辽苏两地将继续与双向奔赴之约,深耕互利共赢之路,开启两地协同高质量发展的崭新篇章。

对话 DUIHUA

韩国西斯康株式会社社会长周永哲——在辽投资兴业的信心更加坚定

本报见习记者 方子圆



作为辽洽会的“老朋友”,每一次参会,我都能深切感受到辽宁蓬勃的发展生机。我们企业深耕国际贸易领域,主营进口农产品、装配式建筑等业务。依托辽洽会这一高能级开放平台,我们持续拓宽业务版图,也亲眼见证了辽宁日新月异的发展变化。

辽宁对招商引资工作高度重视,优良的营商环境坚定了我们在此投资兴业的信心。近年来,吉利、奇瑞等头部车企相继落户辽宁,完备的产业链配套与强劲的产业集聚效应令人瞩目。辽宁雄厚的汽车产业基础,正是我们本次参会寻求合作的重点方向。

本届辽洽会,通过实地考察与多方深入对接,我们进一步明晰了在辽宁的投资优势与双方的合作契合点。下一步,我们将抢抓发展机遇,持续推进在汽车零部件领域与辽宁的务实合作,力争推动更多优质项目落地见效,与辽宁企业携手并进,实现互利共赢、共同发展。

深圳前海数字贸易科技服务有限公司董事长、总经理李良——发挥平台优势助力产业出海

本报见习记者 方子圆



我们公司依托海内外18个产业园区与服务中心,致力于为企业出海提供一站式、全托管专业服务。作为辽宁人,我始终心系家乡发展。今年7月,我们的实体项目正式落地盘锦,开启了助力家乡特色产业扬帆出海的新篇章。

首次参加辽洽会,我深切感受到辽宁优越的区位条件、

完善的物流体系和持续优化的营商环境。辽宁陆海联运的枢纽优势,与跨境电商的发展需求高度契合;各级部门主动靠前、贴心高效的服务,让企业在此投资发展更有信心、更有底气。展会期间,我们积极对接各地参展商,深度挖掘与辽宁企业的合作机遇。

目前,我们正积极推动粤港澳大湾区区外贸优势与辽宁产业深度融合,助力盘锦石油装备、精细化工及优质大米、海鲜等特色产品乘势出海、走向全球。下一步,我们计划在辽宁布局2个至3个核心节点,辐射辽中、辽东、辽西全域,持续完善跨境电商服务网络,赋能更多辽宁优质产品开拓国际市场。

新加坡佳通集团房地产事业部执行董事谷勇——进一步加大在辽投入

本报记者 韩宇浩



这是我第二次参加辽洽会,看到了一个不一样的、充满活力的辽宁。我们企业已经进入辽宁市场,并将持续加大投入。目前,我们投入超过10亿元建设的温泉小镇项目,已于上个月顺利开业,受到很多游客的喜爱,我们也希望这个温泉小镇项目能成为辽宁文旅“新地标”。

我感觉每次来辽宁都有新

变化。8年前来辽宁,那时候老工业基地的气息还比较浓,如今各行各业蓬勃发展,老百姓幸福指数很高,营商环境也越来越好。尤其省委、省政府着力破解营商环境难题,新官理旧账,做得非常好,我们企业也是最大的受益者,这一点令我感慨颇深。

新加坡佳通集团是一家业务布局多元、产业根基扎实的企业,业务涵盖工业、商业、农业及矿产资源等领域,与辽宁有很多合作的空间。

除文旅项目外,我们也在辽宁考察工业、农业及矿产资源等领域的新项目,比如辽宁的菱镁产业,团队已在深入了解、积极对接,也希望进一步加大在辽宁的投入和布局,用实际行动支持并融入辽宁振兴发展。

丹东互贸汇电商科技产业园有限公司董事长助理杨俊龙——把握发展机遇共享开放红利

本报记者 韩宇浩



作为省内企业,我们立足丹东边境城市的区位优势,以互市贸易为切入点,打造面向东北亚进出口的全产业链数字化平台。我们做的事,就是“买遍东北亚,卖向全世界”。

我们联动国门湾与丹东港两大互贸区、“互贸汇”平台、跨

境电商产业园和出口交易市场,推动辽宁好货走向国际市场。打通互市贸易、跨境电商、一般贸易等多种贸易形态,打造覆盖“互市贸易+交易市场+跨境电商+落地加工+商文旅”的全产业链。以数字化平台为核心,集成供需撮合、跨境交易、智能通关、全渠道分销、区块链溯源和数字化监管等功能,创新边民创业孵化、边境仓等模式,让创业者一部手机做跨境电商生意。

此次参加辽洽会,我们希望广泛对接国内外货源商、加工企业、电商平台等各类经营主体,把握发展机遇,共享开放红利,助力辽宁高水平对外开放。

本专栏图片由本报记者白琳 方子圆摄

在现场 ZAI XIAN CHANG

辽宁友谊宾馆内,辽宁江苏产业合作交流对接会尚未开始,百余位企业家已经热聊起来。

现场座位安排有个细节颇有看点:会场并不按省份划分区域,两省参会人员穿插而坐,相邻的两个座位一个是辽宁口音、一个是江苏口音,但多数人见面之后并不陌生。

这份熟稔有来处。3天前,20家江苏重点企业组成的代表团就已抵达辽宁,进厂区、看园区、对接应用场景,其中有不少人在辽宁深耕多年,早已熟门熟路。

江苏代表团此行非常重要。第七届辽洽会9月23日至25日在沈阳举办,江苏应邀担任主宾省。“主宾”之位,彰显的是深度参与、深度协作的核心定位:不只是来布展、来亮相,而是带着企业、带着项目,与辽宁坐下来谈产业链协同。

这场对接会的主题,叫作“双向奔赴·向新而行”。“这是秦淮河又‘遇见’了大辽河。”对辽苏两省的携手,有人这样形象地比喻。今年,恰是辽苏对口合作第十年。



辽宁江苏产业合作交流对接会签约仪式现场。

本报记者 白琳 摄

“双向奔赴”,首先体现在人才互通、资源互融。江苏优辽宁商会常务副会长、江苏辽优农贸发展有限公司董事长邢影有感而发:“两省如此高规格对接,让在江苏的辽宁企业家更有底气推广辽宁的产业、产品、文旅。”

身在江苏、心系辽沈,众多在外辽商已然成为两地合作的桥梁。这正是十年对口合作结下的果实:江苏的资本、技术、经验向北流动,辽宁的产业、产品、文旅也借着这套机制向南走,两地要素在双向流动中

实现更优配置。

“向新而行”,则落地于实打实的合作项目、业态升级之中。随着一组组企业家上会签名,3组园区结对、10个合作事项、10个合作项目先后落笔,协议投资额达20.12亿元,为两地产业协同发展注入新动能。

锦州与苏州开展“园区运营+资本赋能”合作。“基金由双方共同设立,苏州负责筛选项目,我们结合本地产业需求共同研判。”锦州高新发展有限公司董事长梁弘也说。园区方面,双方将各自发挥优势,以基金