

走基层·在一线 ZAIYIXIAN

以前自己找市场 如今客户追着要

本报记者 胡潇文

“以前是我们费劲推广新技术，现在是客户追着我们要。”在辽阳市宏伟区辽宁奥克化学股份有限公司的研发中心，绿色表面活性剂项目经理田威拿起一瓶透明液体，对着光轻轻晃动，“别小看这东西，你家里用的洗衣液、洗发水能不能洗得干净，全靠它。”

田威手中的这瓶液体，是奥克自主研发的绿色表面活性剂。表面活性剂是日化产品的“灵魂成分”，被誉为化工领域的“工业味精”。就在几年前，这类高端产品还是进口厂商的“专利”，国内企业因核心技术缺失，只能在中低端市场徘徊。如今，从“跟跑”到“领跑”的跨越，技术的突破正在这个实验室内悄然发生。

为找到表面活性剂的最优提纯工

艺，田威的研发团队经历了300多次试验调整。在奥克的合成实验室内，桌上摆着几十瓶不同阶段的样品，有的浑浊、有的清澈。“这是300多次试验后的结果。”田威说，经过反复试验，绿色表面活性剂液体终于清澈了，达到了试验标准。这项具有自主知识产权的技术，让产品的纯度超越日本同类产品，保质期延长一年以上。产品中的二恶烷含量更达到“未检出”的水平，这个曾经困扰行业的“卡脖子”难题被彻底攻克。

技术突破后，还有更大的挑战。新产品投产后，市场反应平平。田威坦言，原有的客户早已习惯了传统产品，对新技术有着天然的抵触心理。

“我们做出来的产品，性能好不好，

光在实验室里测不够，得放到真实场景里跑一跑。”田威说，作为环氧乙烷精深加工领域的龙头企业，奥克主动与多家下游日化企业合作，让新产品在应用端快速验证、快速迭代。

“有一次，我们在一家客户那里做了整整一天的现场测试，他们看到我们的诚意和技术，现场就完成了签约。”田威回忆说，“这个客户从最初的不敢要，变成现在每月一次性拿货30多吨。”正是靠着奥克这样的链主企业有力带动，一批中小企业开始在绿色表面活性剂这条新赛道上加速奔跑，提升企业在国际市场上的竞争力。如今，该项目的12项授权发明专利成功落地转化。

技术突围的背后，是政府、企业对

科技人才的尊重。2025年1月，田威通过“兴辽英才计划”，被评为辽宁高水平技术创新人才。她曾获得授权发明专利8项、实用新型专利1项，进行国际性专业会议报告2次。更让田威感慨的是团队的变化。“很多年轻人主动联系我们，想学习这个技术，觉得这个方向有前途。”田威说，奥克还成立了培训公司，每年为各大高校提供实习平台，她也兼任东北大学、沈阳工业大学等学校的硕士研究生导师，把创新精神传递给更多年轻人。

“现在，我们的团队已经注入了大量年轻科研人才，正在攻坚新的战场，研发低泡无泡的新型表面活性剂，新产品会更节能、更高效。”田威笑着说，“客户追着我们跑的日子，才刚刚开始。”

“神器”育秧提升效率20%

本报记者 费嘉佳

4月7日，在盘锦市大洼区长财农机合作社的育秧大棚外，工作人员将育秧盘整齐有序地送入传输带，经过床土、播种、覆土等一系列工序，一个个完整的育秧盘成品快速出炉。工人分工协作、手脚麻利，小心翼翼地将育秧盘整齐摆放在大棚内的苗床上，待育秧盘摆满后，再均匀铺上一层无纺布。随后，智能灌溉系统启动，细密的水雾均匀覆盖育秧盘，为种子萌芽蓄力。

“这层无纺布就是育秧的‘保暖保湿神器’，既能锁住苗床水分、减少蒸发，又能提升苗床温度，为种子萌发创造恒温恒湿的适宜环境。”长财农机合作社技术顾问付立东说，经过科学管护，预计5至7天，秧苗便能破土而出，经过35天左右的培育，秧苗就可以移栽到水田里。

今年，合作社精准调配育秧设备，共投入3台自动化育秧机，其中两台为毯盘育秧机，一台为亚美柯水稻钵苗移栽育秧机。在设备的协同作业下，育秧效率实现提升，一小时可完成育秧3600盘，较去年提升了20%，单日育秧量近4万盘。

亚美柯水稻钵苗移栽育秧技术以钵体为单位培育独立幼苗，每株秧苗都



▲长财农机合作社里，工作人员将育秧盘送入传输带。
▲自动化设备大幅提高了育秧效率。 本报特约记者 刘杨摄

有专属的生长空间，日常水肥管理更精准，移栽时能避免根系纠结受损，大幅提升成活率，同时兼具省种、省土、抗逆性强的特点，为后续田间管理和丰产丰收打下基础。钵苗育秧还能实现早育早播，这样，河蟹苗也能跟着早投放、早喂养10天左右，有利于河蟹早脱壳，同时也增加河蟹重量，一举多得。

合作社理事长李继财表示：“我们

从4月6日开始进行水稻育秧，今年计划育秧30万盘，其中钵苗育秧3万盘，剩余均为毯盘育秧，能满足1.3万亩水田的秧苗需求，目前已接到农户育秧订单1万余亩。”

除了先进的育秧流水线，合作社还配备播种机、高速插秧机、植保无人机等农机机械装备，构建起育秧、耕种、田间管护等全程机械化作业体系。依托

“合作社+农户”的运营模式，为周边农户提供集中育苗、农机代耕等一站式农业服务，让农户春耕更省心、更高效。

眼下，盘锦各地的水稻育秧工作正在紧锣密鼓地推进。今年，盘锦市计划种植水稻166万亩，从4月上旬开始，已经陆续开展水稻育秧工作，计划育秧4000万盘以上，育秧面积达1.37万亩，预计4月20日左右结束育秧。

清原建设项目“拿地即开工” 平均缩短开工周期40天以上

本报讯 记者崔振波报道 清原满族自治县进行“拿地即开工”改革，企业土地摘牌、完成税费缴纳当天，就能拿到所有开工必备证件，实现当日拿地、当日开工。如今，“拿地即开工”改革的红利在清原持续释放，越来越多的重点项目在这片土地上加速落地。今年以来，清原已为3个重点项目提供前置审批服务，平均缩短项目开工周期超40天。

今年首个工作日，我省召开全省优化营商环境大会，提出推进“拿地即开工”改革。清原聚焦项目建设审批流程烦琐、周期长等痛点，推进流程再造，并

联审批、前置服务等举措，破解企业“开工慢”的痛点。

在企业筹划阶段，清原自然资源局就牵头组建工作专班主动上门对接，在土地挂牌出让公示期提前开展“模拟审批”，对申报材料进行实质性审查，将原本前后衔接的审批流程变为同步推进。待企业完成土地成交和税费缴纳后，前期预审结果直接“转正”，1个工作日内即可核发全部必要证件，实现土地交付与开工建设的“无缝衔接”。

对于易和·陆号院商住楼建设项目负责人韩启忠来说，项目开工那天格外

忙碌又满是惊喜。当天10时15分完成相关税费缴纳，10时30分，抚顺市清原满族自治县国有土地不动产权证、建设用地规划许可证、建设工程规划许可证、施工许可证等证件已全部送到他手中。当日下午，项目正式开工建设。施工现场，挖掘机、渣土车陆续进场，施工人员进行基坑开挖作业。

易和·陆号院商住楼建设项目是集住宅、商业配套于一体的综合性项目，总用地面积1.76公顷，建成后，将完善区域居住和消费功能。以往，企业拿地后要开工，得逐个跑自然资源、住建、发改、税务等部门，提交多套申报材料，经

历一轮轮逐级审核，仅办齐所有证件就得耗一个月，中间材料稍有疏漏还得反复补件、来回奔波，耗时颇久。如今，这种情况不复存在。

拿地即开工改革的关键点在哪？“关键就在于打破了部门之间的壁垒。”清原县委常委副县长赵金鹏说，过去，各个部门负责各自的一摊事，企业跑审批得挨个部门递交材料。现在，把串联审批变成并联审批，涉及企业开工的自然资源、住建、发改、税务等部门提前介入，变“被动审批”为“主动上门”，推行“模拟审批”机制，把审批环节的“减法”做成项目落地的“加法”。

大连重工28台铁矿核心装备 登陆几内亚

本报讯 记者王荣琦报道 记者4月9日获悉，近日，承载着3台额定能力7660吨/小时装船机的巨轮稳稳靠泊几内亚马瑞巴亚港码头，随着船上设备逐步滚装卸运，大连重工为WCS及SIMFER几内亚西芒杜铁矿项目量身定制的28台大型散料设备全面进入攻坚交付阶段。这一里程碑式的节点，标志着大连重工圆满完成西芒杜项目全部核心设备制造任务，充分彰显了其作为百年重工企业在大型散料设备制造领域的硬核实力。

几内亚西芒杜铁矿作为全球储量最大、品位最优的待开发铁矿资源，已探明储量近50亿吨，平均铁品位达65%以上，全面投产后，年产能最高可达1.2亿吨，将深刻重塑全球铁矿贸易格局，同时成为推动几内亚经济转型、提升当地基础设施水平的核心引擎。

作为该项目的核心设备供应商，大连重工精准对接项目

“矿山—铁路—港口”一体化建设需求，成功承接了28台大机设备的研制任务，精准匹配两大合作方需求——其中，10台设备供应给力拓SIMFER公司，用于马瑞巴亚港口的作业配套；另外18台设备供应给赢联盟，覆盖其在几内亚的矿山与港口全场景体系作业。28台设备涵盖装船机、翻车机系统、堆取料机等相关核心设备，将搭建起矿石运输的高效流水线，成为打通西芒杜“矿山—铁路—港口”全产业链的“大动脉”，助力实现矿石从开采、加工到装船外运的高效衔接，为项目2030年全面达产后1.2亿吨/年的矿石供应能力提供坚实的装备支撑。

目前，设备安装调试工作正在有序推进，大连重工派出专业技术团队远赴现场，与项目各方协同作战，严格按照标准开展调试作业，确保每台设备都能快速达到最佳运行状态，助力西芒杜项目早日实现规模化运营。

沈阳首个跨境电商服务中心 投入运营

本报讯 记者金晓玲报道 在日前举办的“辽货出海、智赢未来”沈阳跨境电商赋能大会上，沈阳市首个跨境电商公共服务平台启动运营，通过构建专业化、全链条的服务体系，为辽货出海提供助力。

此次活动聚焦“搭建服务载体、破解出海痛点、赋能企业发展”，邀请TikTok、阿里巴巴国际站、中国制造网等知名平台代理商，围绕跨境电商运营实操、平台规则解读、合规经营、获客转化等核心内容开展精准培训，帮助企业提升出海能力。同步启动的沈阳（沈北）跨境电商公共服务平台将有效整合海关、金融、物流、营销等

资源，努力破解企业出海流程繁、成本高、渠道窄等难题，加快推进“跨境电商+产业带”融合发展。

作为数字贸易的核心形态，跨境电商已成为培育壮大贸易发展新动能的关键手段。沈阳市立足实际，制定印发促进跨境电商发展行动方案，围绕发展载体、物流网络、服务生态等方面推出16项工作措施，加快建设东北内陆跨境电商发展核心枢纽城市。今年以来，沈阳市先后举办跨境电商培训活动十余场，解读行业政策，搭建对接桥梁。一季度，沈阳市已有海关备案跨境电商企业682家，新增100余家。

鞍山启动 千山湾钢铁实验室

本报讯 记者崔治报道 近日，鞍山市重点战略科创平台——千山湾钢铁实验室在辽宁科技大学揭牌启动。该实验室由鞍山市政府牵头，依托辽宁科技大学、鞍山钢铁集团，联合北京科技大学、中国钢研、东北大学等多方力量共建，是鞍山构建科技创新体系的关键组成部分。

千山湾钢铁实验室精准锚定产业痛点与前沿需求，构建起“政、校、企”三方协同创新体系，以“企业出题、实验室答题”为导向，聚焦海洋装备用钢、高端能源用钢、绿色低碳、AI智造四大核心方向，开展从基础研究到成果转化的全链条创新，全力破解“卡脖子”技术难题，打造钢铁产业“六地”发展格局。

作为产业转型升级的核心引擎，实验室重点布局绿色低碳技术研发，助力钢铁企业实现超

低排放、培育绿色制造体系；同时，聚焦海洋工程、高端装备等领域的用钢需求，攻关超高强度钢、耐腐蚀钢等高端产品，推动鞍山钢铁从“基础材料提供者”向“高端材料服务商”转型，提升产业链韧性与附加值。

在培育新质生产力方面，实验室将打造集技术研发、中试验证、人才培养、产业服务于一体的创新生态，汇聚多所高校的学科优势与鞍钢的产业场景资源，依托“揭榜挂帅”机制加速技术落地，孵化科技型中小企业，推动钢铁产业与人工智能深度融合，催生新业态、新动能。该实验室的建设是鞍山系统打造“千山湾实验室”系列品牌的重要一环。此前，千山湾矿业实验室已成功落地并发挥实效，两大实验室将协同发力，为鞍山产业升级提供全方位科技支撑。

春日经济升温



4月7日，鞍山市铁东区一家花鸟鱼市场里百花争艳，商户忙着接单，市民忙着选购，各类花卉、绿植、苗木的销量稳步攀升，释放出春日消费新活力。

随着气温稳步回升，我省各地市民纷纷出门赏花踏青，

带动乡村旅游热度升温，露营装备、户外用品销量持续上升，鲜花、时令蔬菜等备受青睐。各地相继创新推出“春日+”促消费举措，融合文化、体育等元素，延长消费链条，推动春日经济持续升温。

本报特约记者 李经川 摄

土地上的生活 SHENGHUO

49个育苗大棚一字排开，棚内的地瓜苗长势正旺，已到了扩繁的关键期。“从今年正月初六开始忙活到现在，育苗基地已经有模有样了。更让人高兴的是，种苗还没开剪就已经被预订一空，接下来还得扩大规模。”在位于阜新市彰武县西六家子镇烧锅村的200亩地瓜育苗基地里，辽宁育苗农业发展有限公司负责人董德永一边查看苗情一边说。

彰武地瓜的种植历史已超百年，它们产于科尔沁沙地南缘，依托当地沙壤土、光照充足、昼夜温差大、水源纯净等自然条件，形成糖度高、口感绵密香甜的品质。

“经过多年实践我们发现，不管是什品种的地瓜，只要是在彰武种出来的，都好吃。”彰武县农业农村局总农艺师闫凤辉说，因为不愁销路，彰武的百姓热衷于种植地瓜。目前，全县地瓜种植面积约为10万亩，年产量达20万吨，品牌价值达16.01亿元。彰武地瓜成了名副其实的“沙地金疙瘩”。

产业发展也有掣肘，那就是种苗严重依赖“外援”。“以前，地瓜苗得从河北、山东等地买，成本高、易损伤，直接影响种植效益。”董德永种植地瓜多年，早已将产业链延伸至深加工领域，开发出多款地瓜休闲食品。为解决种苗“卡

脖子”难题，实现降本增效，惠及全县地瓜种植户，董德永开始向产业链前端探索，自建育苗基地。

“自己育苗心里有底儿，在全流程把控下，苗齐、苗壮、成本低，抢抓农时，还能让地瓜提前上市，卖个好价钱。”董德永表示，沙地育出的苗根系发达、长势健壮，栽到地里成活率高，结出的地瓜品质更好。

更大的惊喜来了。“因为种苗可控，产出的地瓜数量和质量更稳，今年计划再上一条地瓜深加工生产线，用于生产爆浆薯条。产线还没上，产品已经被预订了。”董德永说，接下来，得开足马力忙生产。

董德永在地瓜种苗上的探索并非孤例。在彰武县前福兴地镇的辽宁沃土生物科技有限公司，地瓜育苗同样如

火如荼。一排排标准化育苗大棚内，原原种、原种、生产苗分级繁育，实现了高效育苗、批量供苗的完整体系。

公司总经理宋贺伟带记者走进一座大棚，拔出一根绿油油的地瓜种苗给记者展示：“这是‘辽寒薯2号’，特别适合咱们彰武沙地种植，去年小范围试种测试了口感，既甜又香还糯。今年准备测产量，理想的话，就大面积推广。”

“目前，全县有1000亩地瓜育苗基地，可稳定供应1万亩以上的地瓜种植，以此为基础，彰武正加速打造东北最大的地瓜种苗产业基地，逐步实现从‘靠外供’到‘本地育’、从‘有苗用’到‘用好苗’的转变。”闫凤辉说，未来5年，计划培育3到5个适合本地种植、市场认可度高的地瓜主导品种，进一步提升彰武地瓜种苗的市场竞争力。