

# 这家企业总部为啥落户丹东—— 政府把咱的“心上事”当作“上心事”

本报记者 黄宝锋 李曼

## 细微之处 看营商

锤声、焊声、机械声交织在一起——日牵物流装备集团有限公司的车房里，每天都是这般热火朝天。

不了解的人乍一听“物流企业”，还以为它是搞运输的。其实不然，日牵物流是实打实的制造企业——专门做物流载具，超市里的推车、摆货架、运输汽车电池包的通用架，都出自这里。企业年产量30余万吨，八成产品漂洋过海，出口创汇连续11年位居丹东市第二位。

就是这家细分市场的头部企业，今年年初决定进一步扩产，新上两条生产线，然而却卡在了“电”上——电力扩容成了燃眉之急。

“3月9日，我们董事长向市里反

馈困难，相关部门第一时间就来了。”日牵集团项目经理滕刚感叹道，“效率超出预期。”

电的问题快速解决。市县两级政府和电力等部门迅速响应，现场调研、量身设计方案。由于需要为企业单独牵一条电缆线，涉及线路规划、土地协调等环节，情况较为复杂。国网东港市供电公司多次现场踏勘，几易其稿，相关政府部门联动配合，共同打通堵点。通过“一对一”精准服务、优化用电方案、精简办电流程、压缩办理时限，目前，电力扩容的初步方案已经成形。

出口渠道的拓展也在同步推进。丹东市商务、交通等部门积极帮企业

对接海关、国际航空公司等，拓展物流航线，一点一点啃硬骨头。

政府把企业的“心上事”当作自己的“上心事”来办，日牵都看在眼里：主动帮企业用足用好国家和省的惠企政策，该享的红利一分没少；从外地引进的人才，子女就学问题政府妥善解决，解除后顾之忧；甚至连南下招商，都特意带上企业，帮助对接知名企业，拓展朋友圈……

2025年，下辖7家物流装备制造企业的日牵作了一个重大决定：将集团总部迁至丹东。

这并非一时兴起。日牵物流1995年起家于大连，2006年年底需要生产扩容，他们来到东港东港前，只考察了一次就决定在此办厂，成立了丹东日牵物流装备有限公司。如今，企业在辽宁大连、丹东，安徽滁州、四川内江以及越南海防都设有工厂。

# 中德高端泵制造项目 第6次增资扩建

本报讯 记者吕丽报道 大连海密梯克泵业有限公司技术升级与产能扩建项目近日在金普新区启动。这是该中德合作企业自落户大连以来的第6次增资扩建，将进一步推动区域高端装备制造产业提质升级。

大连海密梯克泵业有限公司由世界无泄漏泵领军企业德国海密梯克与中国石化泵业龙头企业大耐泵业于1997年合资组建，历经5次投资扩建、数次技术迭代，目前已形成21个系列440个规格的无泄漏屏蔽泵及磁力泵等核心产品，累计拥有100余项自主专利，产品应用于化工、石化、核电、轨道交通、新能源、制冷及医药等领域。大连海密梯克被德国

总部确立为全球化战略核心桥头堡，先后布局了上海、新疆、广东三大分公司，构建起覆盖全国的产供销一体化网络。

本次技术升级，将引进吸收德国总部的最新技术工艺、质量体系及智能检测技术，由中德双方研发新一代无泄漏泵核心设计、制造与智能测试技术，面向全球提供高端无泄漏解决方案，打造大连高端泵制造出口基地。项目累计总投资约8000万元，分两期新建及改扩建厂房2.3万平方米，生产面积将扩大1倍，年产能提升50%以上。项目投产后，将提升企业高铁及核电站用泵等高端产品占比，进一步巩固市场主导地位，扩大全球出口份额。

# 沈阳上线 企业登记注册免费代办服务

本报讯 记者陶阳报道 零费用、全市通办通打！记者4月2日了解到，沈阳上线企业登记注册免费代办服务。在全市各级政务服务中心统一设立的服务专区，从提出需求到拿到营业执照，全程有人免费代办。

据沈阳市市场监督管理局的工作人员介绍，代办服务不向企业收取任何费用，免费提供申请材料打印、复印服务。企业仅需提供基础信息和相关原件，配合完成实名认证，即可完成全部登记注册流程，最大限度地节约时间、费用成本。

代办服务团队实行“线上人工客服+线下服务代办”双轨制；提供“保姆式”专属服务，从申请到领证全程跟踪，覆盖设立、变更、注销以及名称自主申报、材料梳理、表格填写、业务提报、市场监管领域“一件事”申请等全业务全流程。有跨区登记注册需求的企业，可就近选择政务服务中心代办服务专区提出申请，由所属代办服务团队代为办理。审核通过后，提供营业执照“全市通打”服务，企业可当场领取，真正实现“就近办、一次办、当场取”。

# 本溪人工增雨 织密森林防火“安全网”

本报讯 记者许蔚冰报道 天气转暖，森林防火进入关键期。本溪市气象局人影办近日开展作业，发射火箭弹数十枚，有效降低森林火险气象等级，筑牢森林防火气象保障防线。

人影作业的全称是“人工影响天气作业”。本溪市人影办此次作业旨在有效增加土壤湿度和空气湿度，从而降低森林火险气象等级，从根源上降低森林火灾出现的

潜在趋势。为进一步构建“空天地”一体化森林火险早期预警与立体防控体系，提升火险应急处置能力，本溪市气象局与本溪市林草局深化协作，依托多源卫星遥感数据，优化火点监测算法，实现火点全天候、大范围、高精度监测与快速定位，实时共享火点经纬度、火势范围、发展趋势等关键信息，打破数据壁垒，提升火情处置效率。

# 丹东为船员打造“岸上之家”

本报讯 3月31日，在丹东港区内，丹东辖区首家“船员驿站”正式揭牌并投入运营。这家“船员驿站”是为解决船员“登岸难、休憩难、办事难、维权难”而设立的，为奔波在江海之上的船员打造一个可停靠、可信赖、有温度的“岸上之家”。

为了让驿站服务贴合船员需求，丹东海事局多次组织团队，赴丹东港区实地踏勘调研，紧扣辖区国际航行、内贸运输等船舶船员的实际需求，科学规划功能布局、细化建设标准、完善服务清单、健全运营管理方案，全力推动驿站硬件设施提质、服务能力升级。

驿站实现了政务办理、休憩补给、维权咨询、文化交流等核心功能全覆盖，更打造了独具口岸特色的专属服务。干净整洁的休

憩区、24小时便民补给、快递代收代寄、票务代办等暖心服务，解决了船员登岸后的各类生活需求，让奔波的身心有处安放。同时，高频海事政务服务事项全面下沉，船员证书换发、信息变更、培训报名、违章处理等事项，在这里能实现“就近办、马上办、一次办”，彻底告别往返奔波。不仅如此，丹东海事局还深化与大连海事法院东港法庭、丹东仲裁委员会、市法律援助中心等单位的跨部门协作，将船员权益保障“一站式”服务体系深度融入驿站建设，实现法律咨询、纠纷调解、法律援助全流程闭环办理，全力守护船员的合法权益，让驿站成为船员的“维权避风港”。

王会文 本报记者 王卢莎

## 聚焦 JUJIAO

### 春天到 苗木俏

气候回暖，植树种花正当时。4月1日，记者在朝阳市双塔区他拉皋大集看到，苗木市场人头攒动、购销两旺。

大集上，水蜜桃、南果梨、帝王杏、李子、葡萄、芙蓉、玉兰等数十种适合本地生长的果树苗、观赏树苗与盆栽花卉琳琅满目，蓝莓、大西梅、凌霄花、木槿等外来品种也备受青睐。来大集卖苗木的既有本地育苗农户，也有周边县市的苗木经纪人。不少城里人专程来此挑选花苗果木装点庭院，周边果农也赶来补苗扩种，询价声、交谈声此起彼伏。热闹的市场既带动了苗木售卖，也点燃了城乡群众春植绿化、美化家园的热情。

本报特约记者 李松娟 摄



# 老刘家的育苗棚没有淡季

本报记者 严佩鑫

建成18栋标准化育苗大棚，专心培育蔬菜苗。如今，他已是当地西红柿苗、茄子苗产销大户，四季育苗不停歇，全年服务不断档。

刘锦龙蹲在苗床边，指尖轻触茄子苗嫩绿的叶片，他的大棚共育有40万株茄子苗，眼下正值嫁接关键期，“这些茄子苗都是经过反复优选的品种，嫁接苗抗性更强，成活率更高，农户种得更省心、收益更稳。”

大棚内，温控器自动调节温湿度，光感器精准捕捉光照，智能喷水机均匀喷洒水肥，自动覆土机高效作业，搭配国内外进口的育苗土，整套系统实现环境自动管控、水肥精准供给。

“以前人工控温、浇水，费时费力还不均匀。现在设定好参数，设备自动开风、关风、喷水，省了一半人工，出苗率、成活率都稳定在90%以上。”刘锦龙指着智能控制室说。良种良法配

套、农技农艺融合，让基地的菜苗比传统育苗提前半个月出棚，牢牢抢占市场先机。

“你订多少株？啥时候提货？”“这批种子抓紧下盘，别耽误嫁接进度！”棚外，妻子苏贺的电话铃声不断，她一边耐心对客户订单，一边细致安排雇工工作。“订单已经排到6月末了，全国各地的农户都等着要苗。”苏贺笑着说。

年轻的身影在大棚里格外亮眼。女儿刘怡杉是辽宁农业职业技术学院园艺技术专业准毕业生，在赤峰大型农事企业实习后，主动回到基地助力发展。“我学的是都市园艺，正好能把课堂知识用到智能温控、品种筛选上，帮爸妈分担压力。”刘怡杉一边查看苗情数据，一边熟练操作智能设备。刘锦龙坦言，让女儿投身农业，就是希望把科技育苗的事业传承下去，让产业

发展更有后劲。

为保障嫁接质量，刘锦龙专门从海城蔬菜产业强镇请来专业技工。42岁的郝新每天工作14小时，能嫁接5000余株茄子苗，日收入500多元。育苗基地常年用工20余人，多是周边村屯的中老年村民，每月工资有4000多元，家门口就业让他们能兼顾家庭与工作。

“自己富不算富，带着乡亲们富才是真本事。”基地不仅吸纳村民就近就业，更以“订单育苗+免费技术指导”模式，辐射带动周边5000余户农户种植蔬菜近万亩。

“今年，我们自己尝试繁育，还扩建了一亩地做品种试验，筛选更适合本地气候和市场的优质种苗。”望着满棚翠绿的幼苗，刘锦龙表示，要把智能化育苗做精做强，为乡村产业提质增效添动力。

## 走基层·看春耕

4月1日，在辽阳灯塔市西马峰镇后葛针泡村，铭威农业有限公司的育苗大棚内，湿润的空气裹挟着幼苗的清香，一盘盘茄子、西瓜、西红柿、黄瓜、豇豆苗整齐排列，翠绿的叶片舒展生长，一派生机勃勃的景象。

8名来自海城市温香镇、望台镇的女工围坐在苗床旁，指尖翻飞间完成茄子苗嫁接。公司负责人刘锦龙穿梭在棚间查看苗情，妻子苏贺忙着对接订单、调度人手，女儿刘怡杉熟练操作智能设备，年过六旬的父亲刘凤柱仔细巡查大棚安全。祖孙三代各司其职，用科技与汗水精心培育优质秧苗，助力农户稳产增收。

2017年，刘锦龙怀揣助农初心返乡创业，投资600万元流转土地90亩，

# 返乡青年孙哲把地道的“家乡味”卖到全国

本报记者 田甜

## 土地上的生活 SHENGHUO

“来喽！刚出锅的荞面血肠，先尝后买！”清晨，阜新市海州区韩家店镇南瓦村鸿升元生鲜百货超市里，浓郁的香气裹挟着热气扑面而来，记者走进店内，只见大铁锅里，荞面血肠咕嘟翻滚。店主孙哲一边麻利地切肠、打包，一边举着手机直播，镜头里全是真实的乡村烟火气。

不大的店里，不断有附近村民和外地食客进出。有人提着刚切好的血肠满意离开，有人围着灶台等候出锅。“咱这血肠最远卖到了哪儿？”记者问孙哲。他点开微信展示：“昨天，有三亚的客人回购了不少，快递刚发走。线下有朝阳、锦州、沈阳的客人，常常专程开车赶来，就为这一口儿。”

小小的荞面血肠，究竟有什么魅力，能让大家远道而来？

孙哲说，在阜新市以及内蒙古自治区通辽市、赤峰市一带，荞面血肠是独有的乡土味道。和普通纯血肠不同，加入荞面之后，其口感更温润香糯，也更符合大众口味，是当地人刻在记忆里的家常滋味。

今年30岁的孙哲原本在北京从事房产销售工作。“每次回家，都能吃到妈妈做的荞面血肠，那味道，在城里根本吃不到。”谈及返乡的初衷，孙哲说，“这么好的东西，却只能在村里、镇上卖，外面的人根本不知道，太可惜了。”两年前，他毅然辞职返乡，接手了家里经营多年的小超市，也接过了母

亲传承下来的老手艺，“好东西走不出村，不是味道不行，是缺少一个‘走出去’的办法。”

找准痛点后，孙哲选择守住传统、放大特色、用真实打动人心。去年9月，孙哲试着在抖音上拍了一段自家血肠出锅、客人排队品尝的画面。这条充满生活气息的短视频很快引来大量关注，网友纷纷在评论区留言追问：“地址在哪？”“每天都卖吗？”

视频火了，不少周边地区的客人特意来到南瓦村买血肠，孙哲便开始直播，每天7点到9点准时开播，没有脚本，没有包装，镜头里只有灌肠、煮肠、切肠、卖货的日常。每场直播人流量常常达到上万人。靠着这份朴素与真诚，藏在村里的荞面血肠一下子被更多人看见。

生意越火，孙哲对品质越较真。“我们都是每天早上5点灌血肠，生

猪来自阜新周边农户，每日到正规屠宰场屠宰，全部经过检疫。荞面选用优质原料，搭配新鲜猪肉，再加上家传配比，不掺假、不减料、不随意改味。”他还坚持先尝后买，每天拿出十来斤血肠让大家现场品尝，好吃再买。“对自己的东西有底气，才敢这么做。”孙哲说。

如今，小店平日日均销量稳定在300斤至500斤，春节高峰期能突破1000斤。线上订单来自全国各地，线下食客络绎不绝，周边不少饭店也成了固定客户，一款乡土小吃，真正做出了大名气。

随着销量不断攀升，孙哲吸纳了近10名村民在家门口就业，洗肠、配料、煮制、分工有序。原材料优先采购本地农产品，既保证了风味，也帮乡亲们拓宽了销路，让小产业真正变成共同富裕纽带。

# 抢抓农时栽葱苗



春日天晴好，圆葱种植忙。4月1日，记者在葫芦岛市南票区高桥镇万家屯村的田间地头看到，村民正在栽种圆葱苗。

高桥镇土壤肥沃，气候适宜，非常适合圆葱生长。当地的圆葱

分布在孙家屯、万家屯、高城子、高丰4个村，种植面积达8000余亩，年产值达5000余万元，圆葱种植已成为当地村民致富的有力抓手。

刘丹 本报特约记者 杨兵 摄