

创新·兴辽·向未来 辽宁农商银行新推十款金融服务产品

本报讯 1月15日,辽宁农商银行“创新·兴辽·向未来”暨2025辽宁农商银行十款新产品发布会在沈阳举办。此举措标志着辽宁农商银行在金融服务领域迈出了新步伐,在践行金融服务实体经济和助力地方经济发展上展现更大的担当和作为。

辽宁农商银行副行长宋婷汀主持发布会并作产品推介。主持人通过数字1至7的巧妙串联,揭示了十款新产品的“财富密码”——坚守“1”个定位,铺设“2”个渠道,发挥“3”个优势,聚焦“4”类客群,谱写“5”篇文章,服务“6”地建设,赓续“7”载文明。通过讲解,使大家了解了新产品的背景、定位、适用客群以及产品优势等。聚焦四类客群,辽宁农商银行推出了老乡创业贷、返乡创业贷、兴辽人才贷和你好贷,让务工返乡、复转军人、大学毕业生与杰出人才等“创业者”有启动资金;推出了科技转化贷,让高新技术、专精特新“小巨人”企业等“创新者”有成长空间;推出了来辽投资贷、绿色兴辽贷和数字升级贷,让来辽投资落户,为经济发展作贡献的“投资者”实现财富增

值;推出了乡村振兴贷和康养幸福贷,让建设美丽乡村和养老服务机构等“守护者”实现价值传递。据悉,这十款新产品均具有充足的授信额度、便捷的申贷流程、多样的担保措施、灵活的还款方式等优势,涵盖科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融五大领域,提供了多样的金融服务方案。

发布会上,辽宁农商银行吉祥物“财稻稻”以动画形式首次亮相,并与主持人共同主持发布会,展示了该行对数字化转型的重视和探索。该行人信贷部、普惠金融部、公司金融部、机构业务部负责人倾情献唱原创主题曲《创新·兴辽·向未来》。

农发行大连市旅顺口区支行 2.47亿元贷款保障区域万家温暖

本报讯 为有效提升区域供热效率和质量,近日农发行大连市旅顺口区支行获批县域公用基础设施贷款2.47亿元,并成功向企业发放首笔贷款8000万元,用于支持大连市旅顺口区南部区域供热设施提升改造项目。

大连旅顺口区南部区域供热质量较低,供热设施和供热管网需要提升改造,但供热企业缺少改造资金。在了解到该项目的重要性后,农发行大连市旅顺口区支行主动出击,提前介入,积极与政府、企业开展对接,给予专业融资建议,量身定制融资方案,集中解决政府、企业面临的难点、痛点,全力以赴保障项目成功落地,体现了农业政策性银行助力区域经济发展的责任与担当。同时,该行不断加大“三农”领域绿色信贷投放力度,以实际行动擦亮“绿色银行”品牌的形象。

程梓原

国网辽阳供电公司与辽阳公安警电合作护安全

本报讯 为深入贯彻“四个革命、一个合作”能源安全新战略,进一步推进警电战略合作有效落地,保障电力设施安全和电力供应稳定,为辽阳市经济和社会平稳健康发展贡献力量。1月15日,国网辽阳供电公司与辽阳市公安局举行警电战略合作协议签约仪式。

多年来,国网辽阳供电公司与辽阳市公安局双方合作紧密、共建共享、互利互助,建立了良好的合作基础。在电网快速发展期间,公安机关及时处置电网建设过程中阻碍施工行为,并成功侦破连续盗窃电力设施案件,在阻碍电网建设、破坏电力设施、盗窃电能等违法犯罪行为方面展开有效打击,为推动“平安辽阳”“平安电网”建设提供坚强保障。

当日,双方签署《警电战略合作协议》,宣读了《警电战略合作协议》,明确了1个工作目标、2个工作体系、8项工作任务,建立了3个合作机制。双方将持续开展多领域深层次交流合作,围绕电力设施保护、化解涉电纠纷、打击涉电犯罪、加强网安协同和数据共享、促进党建联建和提升保障支撑等多个方面开展更为深入务实的合作,全力护航辽阳市经济发展,维护社会稳定。

此次战略合作,紧紧围绕平安辽阳建设,为警电双方进一步加强协作、共同应对电力安全挑战提供了重要契机。双方将以此次会议为新的起点,拓展合作领域、丰富合作内容、提高合作水平,推动电网新质生产力同公安新质战斗力高效融合,警电携手,为维护群众生命财产安全、服务市民美好生活作出新的更大贡献。

抚顺市望花区 举办“多彩非遗闹新春”活动

本报讯 临近春节,抚顺市望花区朝阳社区文化广场年味十足,由抚顺市望花区委统战部联合区委宣传部、区文旅局共同举办的“多彩非遗闹新春”活动在这里精彩上演。活动现场展示区煤精琥珀雕刻、葫芦烙画、皮影戏等10余项非遗项目参展,30余名非遗传承人现场进行技艺展示。在展演区,掌声、喝彩声此起彼伏,抚顺地秧歌、京剧、评剧多个唱段接连上演,表演者通过优美的唱腔和扎实的技艺,将戏中人物表现得活灵活现,为市民带来了丰盛的文化大餐。

望花区委统战部相关负责人表示,此次非遗展示展演活动在内容设计和陈列布局上,充分融入民族团结元素,多角度、全方位展示出一幅各族群众手牵手、守望相助的和谐美好画卷。

张俏

本溪市南芬区纪委监委 督促办好民生事 解决喝水难题

本报讯 近日,经过本溪市南芬区纪委监委协调督促,南芬区南芬村1组的居民,终于在年前喝上了放心水。

因供热公司排水管道破裂,南芬村1组和尾湾子社区部分居民自家水井饮用水被污染,生活用水面临困难。本溪市南芬区纪委监委督促职能部门抓好农村供水保障问题。南芬区委、区政府多次召开协调会议,决定自筹资金150余万元实施南芬区城乡供水一体化一期工程。为确保2024年12月底前通水,会同农业农村部门多次到现场办公,并与辽东水务集团对接供水问题。截至2024年12月末,历时55天,一期工程南芬村1组部分顺利完工。107户269人喝上了辽东水务的自来水。

晓竹

电力视窗 DIANLI

国网锦州供电公司 电力服务车20年村口天天见

日前,国网锦州开发区供电公司的电力服务车如约开进锦州滨海经济开发区黑鱼汀村文化广场。村里准备交电费的居民已经排起队。20年来,电力服务车到村口已成为锦州湾的独特一景。

锦州滨海经济开发区区域内8个村的居民多为留守老人。为了让留守老人和其他村民在家门口就能办理购电交费咨询等事项,2004年5月,国网锦州开发区供电公司专门配置了一辆电力服务车,车上配有移动作业平台、营业厅表单、打印机、验钞机、保险箱等设施,尽可能还原供电营业厅功能。20年来,这辆电力服务车风雨无阻,每天都按照为8个村设定的服务时间准时到达,为村民提供服务,为当地5000余户村民大大节省了时间和交通费用。

袁子恒 文并摄



全国省级党报联盟推荐金融品牌

养老金融服务突出贡献企业

中国平安 PINGAN
专业·价值

寿险核 20250(总)268CP
专业 让生活更简单

买保险 就是买平安

平安盛世优享 养老年金保险(分红型)

深耕养老30年 盛世献礼享红利!
养老好政策 平安送回家

当下省钱,未来省心!

【重要提示】
1. 平安盛世优享养老年金保险(分红型)属分红型保险,保单持有人可以依据分红的方式享有保险合同现金价值的分配,未来的保单红利为浮动利益,其红利分配是不确定的,在某些年份可能没有。
2. 领取养老金:平安盛世优享养老年金保险(分红型)为分红型保险,保单持有人可以依据分红的方式享有保险合同现金价值的分配,未来的保单红利为浮动利益,其红利分配是不确定的,在某些年份可能没有。
3. 领取养老金:平安盛世优享养老年金保险(分红型)为分红型保险,保单持有人可以依据分红的方式享有保险合同现金价值的分配,未来的保单红利为浮动利益,其红利分配是不确定的,在某些年份可能没有。
4. 9种交费期限:50/55/60/65岁,趸交/6/10/15/20年交,交费期间:趸交/5/10/15/20年交,交费频率:趸交/年交/半年交/季交/月交,交费方式:趸交/年交/半年交/季交/月交。
5. 本合同的现金价值:现金价值是指本合同在保险期间内,保单持有人可以随时向本公司申请退保,由本公司按照本合同约定的现金价值给付,该现金价值可能高于或低于您已缴纳的保费。
6. 本合同的现金价值:现金价值是指本合同在保险期间内,保单持有人可以随时向本公司申请退保,由本公司按照本合同约定的现金价值给付,该现金价值可能高于或低于您已缴纳的保费。
7. 本合同的现金价值:现金价值是指本合同在保险期间内,保单持有人可以随时向本公司申请退保,由本公司按照本合同约定的现金价值给付,该现金价值可能高于或低于您已缴纳的保费。
8. 本合同的现金价值:现金价值是指本合同在保险期间内,保单持有人可以随时向本公司申请退保,由本公司按照本合同约定的现金价值给付,该现金价值可能高于或低于您已缴纳的保费。
9. 本合同的现金价值:现金价值是指本合同在保险期间内,保单持有人可以随时向本公司申请退保,由本公司按照本合同约定的现金价值给付,该现金价值可能高于或低于您已缴纳的保费。

上平安金管家搜 Q 搜优养老

中国平安人寿保险

养老好政策 平安送回家

平安人寿首款个人养老金保险产品 重磅上市

日前,中国平安人寿保险股份有限公司(以下简称“平安人寿”或“公司”)宣布,积极响应国家对于个人养老金发展的战略部署与政策要求,公司首款个人养老金保险产品——平安盛世优享养老年金保险(分红型)[1][2](以下简称“盛世优享”)于1月16日重磅上市,旨在满足广大金融消费者多层次、多元化的个人养老金储备及养老保障需求,并助力税收优惠政策[3]惠及更多人民群众。

平安人寿党委书记、董事长兼临时负责人杨铮表示,平安人寿践行“保险姓保”理念,深耕“产品+服务”策略,持续丰富养老产品供给,为客户带来“省心、省时、又省钱”的优质产品及服务体验,写好养老金融大文章。

当下省钱 未来省心 专业让养老更简单

养老金的储备需要科学合理的规划。平安人寿相关负责人介绍,商业养老保险是个人养老金产品的重要形态之一,在养老需求匹配方面具备三大天然优势:一是专项储备,商业养老保险以合同形式约定养老方案,按合同约定的时间、约定金额给付约定的人;二是安全稳健,商业养老保险多为传统型或分红型险种,可助力财富长期稳健增值;三是期限匹配,商业养老保险多为长期产品,保险期限适配退休年龄,契合养老需求的长期性。

据介绍,作为平安人寿旗下首款个人养老金保险产品,盛世优享具备“当下省钱、未来省心”的鲜明特点,为广大客户提供更具价值的养老资金储备选择。

一是“当下省钱”。客户可在个人养老金账户开户、缴付后,选择购买盛世优享,切实享受税收优惠。根据个人养老金政策,客户在交费期间每年最高可节省节税5400元[3]。此外,盛世优享支持多达9种交费期[4]的灵活选择。无论是经济实力较为雄厚、期望短期内完成储备的客户,还是更倾向于细水长流、长期稳定投入的人群,都能找到适合自己的交费方式。值得一提的是,交期越长,累计节税金额越多,真正做到让客户“长买长享”政策福利。

可享受3000元的税收优惠,交25年合计可节税7.5万元。如果未来安先生的收入增加,享受政策优惠的金额还会增加,每年最高可节省节税5400元[5]。

二是“未来省心”。一方面,通过保单利益的兑现,盛世优享可为客户提供充足的资金安全感。养老保险可选择一次性领取或年领[6],领取期间、领取金额均明确写入合同,客户未来退休后,仍可享受稳定现金流,真正做到安享晚年。该产品还具备保单分红功能,客户可参与分享公司分红保险业务的经营成果,提升个人养老资金储备增长潜力。

仍以上文所述的安先生为例,从60岁起至79岁,保证利益演示下,安先生每年可领取约21865元,20年累计领取养老金约43.7万元;盛世优享还可享受保单分红,保单含红利演示下,安先生平均每年可领取约27940元,20年累计领取养老金约55.9万元[5][7]。

另一方面,符合特定条件的盛世优享客户,可享受“臻享家医”服务权益[8],获得专业医疗团队的健康咨询、定期体检、就医指导等服务,为家庭健康增添保障,未来养老生活更加游刃有余。

养老好政策,平安送回家。平安人寿响应政策要求,立足市场变化,适时推出旗下首款个人养老金产品“平安盛世优享养老年金保险(分红型)”,通过专业的保险保障和服务,助力客户悠享品质晚年。平安人寿表示,未来将继续以养老承诺践行者的担当,为广大客户送去“省心、省时、又省钱”的产品与服务,守护万家幸福平安。

【(1)】【2】【3】【4】【5】【6】【7】详见左下方重要提示。