

振故
兴事

ZHEN XING GU SHI
在这里感受辽宁奋进脉搏



让土产成为网红 把流量引到地头 “赵铁蛋”返乡创业记

本报记者 王晓波 文并摄

秋收至今,每次走进铁岭县镇西堡镇木厂村,总能看见田间忙碌的收割机、庭院里晾晒的粮食、一辆接一辆的货车……到处是一派忙碌的景象。

三年前,赵家琦辞别了城里的工作与繁华回村创业。如今,借助网络的力量,她将家乡的“甜掉牙”地瓜卖到了全国各地,在泥土中绽放了梦想,成了学弟学妹们眼中的榜样,也成了乡亲们们的骄傲。

乡村振兴,人才是关键。近年来,越来越多爱农村、懂技术、善经营的年轻人从“外出逐梦”到“回乡筑梦”,将所学所思实践于田间地头。在辽沈大地上,很多青年带着敢闯敢拼的勇气和韧劲,从城市返回农村,成为乡村振兴的生力军。

90后返乡创业大学生赵家琦,从城市返回农村,在广阔的乡村沃野中,用积累的知识创新农业经营模式、打通销售平台,在乡村振兴中成为连接城乡的新农人——铁岭赵铁蛋。

记者手记 SHOUJI

一场青春与乡村的双向奔赴

王晓波

曾经,走出乡村是一代人逐梦的起点,面朝黄土背朝天的农民希望自己的下一代飞出山沟沟,到城市里去闯荡,赵铁蛋的父母亦是如此。

大批从农村走出的年轻人背井离乡,去城市里求学、就业、创业,家乡逐渐成了“空巢”。乡村亟须回血,国家适时吹响了乡村振兴的号角,呼唤游子回家乡建家乡。

90后青年赵铁蛋,抓住了机遇,回到了家乡,用三年时间,通过直播带货的方式,带火了家乡的“甜掉牙”地瓜,也带动了一方百姓增收,她用实际行动证明,农村大有可为,农村有着广阔的舞台。

乡村振兴,提供了一个呼唤人才同时造就人才的舞台。采访中,赵铁蛋提到:“我很幸运,在家乡找到了为之奋斗一生的事业。”

赵铁蛋回到家乡,用知识和热爱改变传统农业经营模式,为乡村振兴添砖加瓦,广袤乡村回馈给她以出彩的人生。如今,在家乡闯出一番事业的赵铁蛋愿意留在乡村,建设家乡,也愿意扎根田野、回报家乡。

本报连续三年报道了赵铁蛋返乡创业的故事,从中,我们不难发现,乡村与返乡创业青年之间是一场“双向奔赴”,在这个过程中,只要勤思考、能吃苦、肯付出,青春之花必将在田间地头绚丽绽放。

自小就懂得农村生活的不易

在众多普通的院落中,赵家琦的家最特别:院子里停着大大小小的货车,两间仓库里堆满了秋收的地瓜,村里3名村民正熟练地将地瓜分拣、打包,一旁的赵家琦则在直播间里卖力吆喝。

直播间里,这个嗓音有些沙哑、脸蛋被晒得黝黑的东北女孩给人留下了深刻的印象,其实很多人不知道,3年前,她还是一个在大城市中打拼的普通职员。

赵家琦,1998年出生在木厂村,小时候,因为父亲头脑灵活,勤劳肯干,家里生活无忧。“我小的时候,我爸就特别爱张罗,是村里最早一批种植经济作物的农民。”赵家琦回忆道。

赵家琦的父亲赵明是一个地地道道的农民,调整种植结构,一直走在同村村民的前列。15年前,他在村里种植陆地香瓜,因为当年雨水少,管理好,香瓜亩产3000多斤,4亩地香瓜卖了近2万元,成了当时村里的大新闻。

赵明在田间不断尝试新项目,家里的经济条件在村里数一数二,不仅给赵家琦提供了富足的生活,也给了她自由和快乐。“爸爸一点儿不严肃,我们像朋友一样相处,这就养成了我的性格像个男孩一样,开朗外向,敢闯敢拼。”赵家琦说。

“她小的时候就不怯场,参加学校组织的演讲比赛,一度闯到了全国赛。”从小到大,赵家琦就是父亲眼中的骄傲,对这个女儿他充满了期许。

为了让女儿未来有更好的发展,2010年赵明开始经营大棚,然而发展却没有想象中顺利。“我家最多的时候经营了51栋大棚,一开始还可以,后来因为市场行情不好,开始赔钱。”赵明说,2017年,家里欠下许多债,多亏亲戚的帮忙,赵家琦才上了大学。

正是经历了种地的艰辛,赵明希望女儿大学毕业后可以选择一份安稳的工作。见惯了父母日出而作、日落而息的劳动场景,赵家琦自小就懂得了农村生活的不易。

2019年,赵家琦从辽宁经济职业技术学院毕业,听从了父亲的建议,留在沈阳,在一家私企工作,并一度从前台接待干到了大堂主管。



直播间里赵铁蛋(右)和她的小伙伴们一起介绍自己种的地瓜。



赵铁蛋在田间与网友分享丰收的喜悦。



赵铁蛋和父亲一起检查即将走卖的地瓜。

新农人

是指具备一定新理念、新技术、新业态、新生产组织方式,熟悉现代信息技术,有农业情怀、有适度规模、有持续发展性、有防风险能力的现代农业经营者。他们是有知识、有眼光、有技能、有追求的一群人,其中不乏海归回国、城市青年下乡或学成返乡的就业者以及工商业经营的成功者,也有进城务工和在外参军转业后回乡的创业者。

家乡的土特产也有网上爆火的潜质

留在大城市打拼的赵家琦,平时总是牵挂着家乡辛苦种地的父母。每逢假期回到老家,她都会帮家里干一些力所能及的农活儿。一次陪着父亲凌晨3点起来赶早市卖地瓜,给她留下了深刻的印象。

“东北深秋的凌晨,寒风刺骨。为了在早市占个好点的位置,多卖点地瓜,父亲不得不早早起床。”看着在寒风中冻得瑟瑟发抖的父亲,赵家琦内心很受触动。

“现在人们的消费习惯早已改变,传统的销售模式是否还适应现代农业的发展?”“家乡培育出的地瓜、香菇、草莓等特色农产品,是否有网上‘爆火’的潜质?”……毕业于市场营销专业的赵家琦,每次回到家乡,都会产生很多想法。

2021年,赵家琦做了一个大胆的决定:离开繁华的大都市,回到家乡木厂村,与父亲一起种地。

当得知赵家琦的决定后,家里炸开了锅,妈妈和奶奶因为劝阻不了,甚至都不搭理她了。“供她读书,不就是为了让她走出农村,没想到大学毕业后,她又回来了。”父亲赵明也不能理解赵家琦的决定,但是并没有像其他家人一样坚决反对。

赵明选择了与赵家琦谈心,在了解了她想让家乡“甜掉牙”地瓜等农特产品尽早搭上网络“快车”的想法后,他动摇了。“我没读过几年书,没啥文化,但是我知道一辈子应该闯一闯,尽量给自己留下遗憾。”为了不让女儿的人生留下遗憾,赵明成了第一个支持赵家琦的家人。

同样支持赵家琦的,还有她母校的老师

仲晓密。“在家琦读大学的时候,我们学院就在深化教学改革,在课堂教学中融入农产品因素,着重培养新营销技能。家琦返乡,正好能将所学的知识应用到实践中。”仲晓密帮助赵家琦与专业的团队对接,熟练网络直播之道,用实际行动支持了她。

有了父亲和老师的支持,赵家琦大胆地开始了自己的计划,她让父亲把家里“甜掉牙”地瓜的种植面积从30亩扩种到了60亩,自己则在抖音平台注册了“铁岭赵铁蛋”账号,开始通过短视频记录家乡的风土人情。从这天起,“赵铁蛋”这个充满了乡土味的名字替代了原来的“赵家琦”。

“这里是我的家乡木厂村,位于辽河北部,有着丰富种植经验。”“在这里,一年四季各种好吃的应有尽有,我一直认为我们村子的东西可以卖到全国各地。”“虽然回乡创业很难,但是我相信开在土壤里的花朵异常坚毅。”……通过一段段真诚的视频,“铁岭赵铁蛋”很快在网上聚拢了人气。

成为带货王 让乡亲们搭上网络快车

为了让家乡受到更多网友喜爱,赵铁蛋奔走于木厂村的各处,采集家乡风貌,成了村里一道独特的风景线,也招来了乡亲们的不理解。

“放着好好的班不上,回家种地能有啥出息!”“大学毕业,就应该去大城市打工,那才是正确的选择!”“孩子,农村的活儿太苦太

累,你受不了!”……面对乡亲们的质疑,赵铁蛋并没有反驳,而是选择了埋头苦干。

赵铁蛋和父亲坚持自己培育地瓜秧,确保“甜掉牙”地瓜味道正宗;每天天不亮,她就会起床和家人一起奔向田间,学习科学的管理;一条视频录制不好,她会情绪崩溃,调整好,再重新录制……赵铁蛋的努力,网友们看得见,短短48天,她的抖音账号获得了2.5万个赞,累积了3513个粉丝,预售地瓜1万多斤。

“这种认可,让我觉得选对了方向。”赵铁蛋坚信只要坚持就会获得好运,接下来的视频中,她更加自信,内容也更加丰富:田间的趣事、打包的艰辛、自己的返乡生活……网络上关注她的粉丝越来越多,大家不断地为她加油打气。

2021年9月26日,在家里地瓜收获结束后,赵铁蛋开始了第一场直播带货。“咱镇西堡镇的‘甜掉牙’地瓜,就是地瓜中的‘扛把子’。”“正宗的‘甜掉牙’地瓜都是沙瓤的,烤完以后满屋飘香,吃了一回还想第二回。”……直播间里,赵铁蛋轻松活跃、自带喜感的风格,收获了一波热度,网友们纷纷下单,有的人甚至为了和她唠上几句,还特意开车来到她家下单。

渐渐地,赵铁蛋找到了感觉,连续多场直播,也彻底让家乡的“甜掉牙”地瓜火出了圈,短短40余天,她就把家里的10余万斤地瓜销售一空。“一开始,大家可能看我这个小姑娘返乡创业不容易,才纷纷下单。后来,大家接到货后,吃着好吃,才又来复购的。”赵铁蛋笑着说。

40余天卖了10余万斤地瓜,赵铁蛋的销售模式颠覆了乡亲们的认知。“我起大早赶早市卖地瓜,风吹雨淋一天最多卖100多斤;她足不出户,一天就能卖几千斤!”“我卖30亩地地瓜得用一年,她卖60亩地地瓜用了40

多天,这太厉害了!”“这回好了,咱镇西堡镇的‘甜掉牙’地瓜知名度更高了。”赵铁蛋用实际行动打破了乡亲们的质疑,成了村里名副其实的“流量担当”,获得了一致称赞。

“俺们村的地瓜第一次卖到了全国各地,这不,俺们也把铁蛋请来,想让她帮助俺们卖家里散养的小笨鸡和大鹅。”得知赵铁蛋成了村里的“带货王”,左邻右舍的乡亲也都想让自家的农货借助她的力量搭上网络的“快车”。

让更多年轻人看到乡村振兴的希望

乡村振兴,产业先行。返乡创业的第二年,赵铁蛋想把地瓜产业发展得更好,于是有了更长远的计划。

在母校辽宁经济职业技术学院的帮助下,她有了自己的地瓜品牌、申请注册了商标,统一了产品包装,成立了铁岭县赵铁蛋高效农业土地种植专业合作社,带领乡亲们一同扩大了种植面积。

去年丰收季,凭借两年来积累的人气,赵铁蛋第一个月就在网上卖了30余万斤地瓜,比第一年翻了一番。

然而,创业的道路并不是一帆风顺的。第二年卖地瓜,因为后期天气转凉,地瓜到了客户手里,很多被冻坏了。赵铁蛋没有犹豫,搭上一单8元的快递费,重新给客户补发,结果还是一样被冻坏。

赵铁蛋叫停了发货,原本熙熙攘攘的小

院瞬间冷清了下来。赵铁蛋并没有放弃,经过多方打听,终于找到了解决办法。“原来地瓜外面也是可以套上保温棉的,这样就能防止地瓜被冻坏。”地瓜被冻坏的问题快速得到了解决,赵铁蛋家的小院又热闹起来。

经过两年多的努力,赵铁蛋的地瓜已经从铁岭销往全国的大部分城市,今年她带领合作社再次扩大了种植面积。收获的季节,她为村里提供直接、间接就业岗位近400个,帮助村民增收130余万元。

赵铁蛋从返乡创业的青年中脱颖而出,成了铁岭的名人,也受到了社会各界的关注:共青团铁岭市委、铁岭县把她定为90后返乡创业典型,授予她“铁岭青年五四奖章”“铁岭县巾帼创业致富能手”“铁岭县乡村振兴青年先锋”等荣誉,为她送来政策礼包;母校邀请她作为乡间课堂讲师,在田间为学弟学妹上课,同时将合作社设为产教融合实训基地;铁岭市举办第二届食品节,邀请她去现场直播带货……

赵铁蛋返乡创业的故事传回母校,她成了很多学弟学妹眼中的榜样。今年毕业的学弟孙傲松更是来到合作社,成了这里的一员,与赵铁蛋从春耕一直忙到直播销售。“我的老家在营口大石桥农村,我想在这里学习学姐返乡创业的成功经验,然后也成为乡村振兴中的一员。”孙傲松说。

今年,赵铁蛋通过母校的推荐,把自己返乡创业的故事写进了“学子返乡创业联盟”项目中,获得了2023年辽宁省“互联网+”大学生创新创业大赛金奖,并以职教赛道亚军的身份,进入了全国决赛。

“广阔的乡村,大有可为。作为一名返乡创业的大学生,我的梦想其实很简单,努力种好地,搭建好网络销售平台,让更多的家乡优质农产品‘触网’销售,让更多的年轻人看到乡村振兴的希望。”赵铁蛋说。