

法槌未响结已开 “趴窝”卡车跑起来

娄子建 本报驻营口记者 齐嵒

十台卡车引发的连环“死结”

2022年初,为了抓住市场机遇,大石桥市某运输企业负责人咬牙筹措资金,从一家销售公司购入了10台重型卡车。

看着崭新的卡车整齐排列,企业上下对未来充满了期待,希望这些“家伙”能多拉快跑,为企业带来滚滚财源。

但是车辆投入运营不久,问题就接踵而至。“这些车就像是得了‘哮喘’,不仅爬坡没劲,油耗还吓人!”运输企业的司机们叫苦不迭。发动机动力不足、油耗异常过高,这些问题导致车辆出勤率大幅下降,原本能跑两趟的活,现在跑一趟都费劲。随之而来的,是高昂的维修费和日益累积的停运损失,企业不堪重负,资金链

一度岌岌可危,随后就将销售公司告上了法庭。

在法理与情理间搭建“连心桥”

案件复杂性远超想象,汤池法庭的法官们在阅卷时发现,这不仅是一起简单的买卖合同纠纷,更是一个错综复杂的连环困局。技术鉴定复杂、责任界定不清、损失难以量化……如果简单地“一判了之”,不仅审理周期长,还可能导致企业彻底“休克”。

面对这块烫手的“硬骨头”,汤池法庭庭长滕丽深知,法槌虽未敲响,但责任重千钧。

“能不能真正解决问题?能不能让陷入困境的企业活过来?这才是我们最该考虑的。”在案件分析会上,滕丽这样

说道。

根据“调解优先、实质化解”的办案思路,滕丽带领法官助理李侗宸、书记员王晶开始了艰难的“背靠背”调解工作。

调解室里,气氛时而凝重,时而缓和。“企业现在的处境我也理解,每一分钱都是救命钱。”滕丽一方面安抚运输企业的情绪,引导他们理性表达诉求;另一方面,她多次联系生产厂家和销售商,从企业信誉、诉讼成本、长远合作等角度进行劝说,“我们要换位思考,运输企业最迫切的是缓解还款压力,让车队重新跑起来。而对于生产厂家来说,品牌声誉是无形资产,长期的诉讼拉扯对谁都没有好处。”

(下转02版)

深入学习贯彻习近平法治思想

司法热点观察

辽宁大地寒意浓浓,但在大石桥市人民法院汤池人民法庭的调解室里,却涌动着一股暖流。

随着原告、被告各方在调解协议上郑重签下名字,一场持续近4年、牵连多家企业的纠纷,终于尘埃落定。

从法庭上的各执一词、剑拔弩张,到调解室里的推心置腹、握手言和,这起涉案金额超百万元的“硬骨头”案件,以共赢的思路实现“破局”。