

砸玻璃报“仇”40年不晚？误会大了

商店玻璃频繁被砸,但店主平时与人为善,也没跟别人结过怨,可这发生的一系列事件明显是寻仇而来。

然而当嫌疑人被揪出来时,店主却对其毫无印象,这下子嫌疑人还不乐意了,直嚷嚷道:君子报仇,四十年不晚!

原来此人觉得店主40年前在知青点时曾少记过给他的工分,所以到现在来报仇来了……

最近一段时间,丹东纤维派出所辖区的居民李先生遇到了一件糟心事儿——他经营的小卖部玻璃被人砸碎了,而且还发生了

不止一次,这让李先生懊恼不已。报警后,民警询问他是否是与什么人有矛盾,有没有怀疑的目标,可李先生想了半天却一无所获。

经民警和周围居民走访得知,李先生为人忠厚老实,平时守着自己的小买卖,从来没和人红过脸。和周围街坊邻居的关系也非常好,谁出门没带零钱手机,想赊个账他也会毫不犹豫地一口答应,不可能有什么“仇家”。

随后民警通过附近监控入手缜密排查,终于锁定了这位多次砸玻璃的嫌疑人王

某。将王某照片交给李先生辨认,李先生起初对这个人毫无印象,看了半天才犹豫地说道此人可能在四十多年前和他在同一个知青点上山下乡过。下乡结束返城后,两个人便再没有联系过,可这人为啥要来砸自己小卖店的玻璃啊?

带着满腔疑惑,李先生来到派出所见到了王某,也终于弄清了真相。当初李先生在知青点负责给大伙儿按照劳动成果“记工分”,等王某离开知青点算总数的时候,觉得李先生给自己记少了,影响了最后到手的收入。而当时李先生已经先一步离开了知

青点,也没法儿再找他核实此事。四十年来,王某越想这事儿越觉得“憋屈”,直到有一天得知李先生开了一个小卖店,于是便隔三差五地来砸他家玻璃。

李先生听后十分无奈,连连解释自己当初工作一丝不苟、认真负责,不可能给大家少记工分,而且离开的时候也都交接了工作,确认没有问题才离开的。

双方误会解除,但是王某故意损坏财物的行为依然触犯了法律,目前已被采取刑事强制措施,案件正在进一步办理中。

辽沈晚报特派丹东记者 王晓阳

倒卖百余套银行卡 半月端掉俩团伙

非法贩卖电话卡、银行卡是电信网络诈骗案件持续高发的重要根源,危害十分严重。“打蛇打七寸”,辽宁警方开展“断卡”行动以来,辽宁省公安厅组织全省公安机关和金融、通信等行业部门严厉打击整治非法开办贩卖银行卡和电话卡违法犯罪活动。仅近半个月,警方破获两个倒卖银行卡的犯罪团伙,其中一个团伙涉案19人倒卖银行卡上百套,获利11万6千余元。

非法收银行卡 一套能卖200元?

10月22日,买卖银行账户的犯罪嫌疑人张某和顾某被铁岭西丰县警方抓获。

犯罪嫌疑人张某供述,自2017年至2019年期间,其在从事贷款业务工作中,得知买卖银行卡可以赚钱,“一套200元左右吧。”

张某坦言,自己明知道收购人所需要大量银行卡“就不是干好事”,但由于受到利益驱使,张某铤而走险,先后组织顾某等4人在铁岭西丰、开原、铁岭市区内多家银行办理银

行卡20余套,非法获利4000余元。

张某交代,银行卡得按“套”来算,“一个身份可以办多家银行的卡,这些银行的卡加在一起算一套。”

随后,警方通过对涉案账户进一步排查发现,顾某等人出售的银行卡被用于7起电信诈骗案件中的资金流转涉嫌转移非法资金30余万元,已造成严重后果。

目前,犯罪嫌疑人张某、顾某因涉嫌帮助信息网络犯罪活动罪被采取强制措施,目前案件正在进一步侦查中。

19人卖百套银行卡 获利11.6万

10月30日,西丰警方侦办案件中又发现一专门从事办理出售银行卡的犯罪团伙,当日下午5时许,成功在其窝点内抓获3名犯罪嫌疑人,现场缴获银行卡10余套。

第二日下午,另外2名犯罪嫌疑人相继被警方抓获。至此,由5人组成的犯罪团伙全部

被抓获。

5名犯罪嫌疑人对涉嫌买卖银行卡的违法犯罪事实供认不讳。该团伙主犯孔某、曲某供述,两人于2020年7月份至10月份组织19人在辽宁西丰、吉林长春等地先后开办100余套银行卡。在明知开办的银行卡将被用于非法转账的情况下,将已经开办的90余套银行卡卖出,团伙非法获利116000余元。

沈阳清理 涉案银行账户7363个

11月6日上午,辽宁省相关部门召开“两卡”违法犯罪突出问题整治工作现场会。

今年以来,沈阳市公安机与人民银行和三大基础运营商联手开展打击治理,共清理涉案银行账户7363个,其中对公账户3705,个人账户2658个,关停涉案手机卡2417张,抓获贩卖“两卡”违法犯罪嫌疑人708名,对1473名失信人员实施了惩戒措施。

辽沈晚报首席记者 吕洋

走入进博会 我触摸到“环球朋友圈”

28岁的张艾慧,通过服务进博会,有一种触摸到“环球朋友圈”的感觉。

张艾慧已经是第二年服务进博会的志愿者了。今年最明显的感受是防疫要求严格,衣食住行方方面面都能深切的感受到,她能体会到这是大会对所有参会人员的负责,但是张艾慧说,志愿者的服务热情也依旧高涨,相关服务都是高质量保证,并没有因为疫情而打折扣。



成就感:撮合三轮 有所意向

让艾慧很有成就感的是,进博会开幕当天下午的撮合工作很顺畅。利用工商银行的环球撮合荟进行了一场线上平台的磋商。她一共撮合三轮,也就是将

一家俄罗斯医药企业,根据供需匹配,依次和三家国内同行业企业撮合。艾慧说,这家俄罗斯医药企业有合作意向,撮合之后双方也都会根据线上线下的联系

渠道继续对接,定期则会反馈结果。

工行跨境撮合服务是以“环球撮合荟”跨境撮合平台为核心支撑,提供“沟通+服务+交易+运营”智慧化全流

程服务,建设信息共享、互惠互利的环球“朋友圈”,从而打造智能化、数字化的全球企业社区,构建长期稳定的银政、银企交互新生态。

科技感:环球撮合 贴心专业

今年进博会工商银行正式推出的“环球撮合荟”,是工行依托自身的客户基础和金融科技优势,为境内外企业自主研发搭建的一个开放式需求发布平台,通过该平台可实现企业招募、供需匹配、洽谈预约、线上会议、配套服务等环节。作为第三届进博会配套活动的报名与撮合系统,这套系统将

为更多外贸企业提供贴心、专业、便捷、高效的全程服务。

进博会上工商银行将通过举办线上线下跨境撮合活动,邀请境内外客户参与,促进企业之间在商品、服务、技术、项目、资本等领域达成合作,并适时提供政策资讯及跨境结算、融资支持等配套金融服务,是工商银行打

造“融商+融智+融资”全方位跨境服务与全球企业智慧生态社区的全新尝试。

作为英语翻译志愿者,张艾慧已经为商务洽谈做了近一个月的准备,了解相关企业情况及意向,查找医药领域的专业词汇,结合客户意愿进行相应的匹配。

连续三场撮合,她感觉此前有针对性准备的准备,对于医药行业这种专业性的商谈,非常有必要。一场撮合谈下来要30分钟,除了翻译还包括流程上的把控。去年张艾慧进行过线下撮合,针对线上、线下的撮合现场会更热烈,容易发现一些意向和线索,也容易有意外收获。



自豪感: 信任工行 愿意合作

通过做进博会志愿者,张艾慧坦承她更真实地了解到国际市场上进出口双方对国际结算融资的需求,这一经历让她有机会更贴近实际,也能帮助她挖掘潜在的市场。“能从磋商环节了解到客户对我们工行的看法和金融需求,从而帮助我们提升服务质量和品类。”

张艾慧特别自豪的是,客户对工行的“环球撮合荟”这一平台及工行品牌非常信任,对磋商提供的机会也非常感谢,希望以后在金融服务领域有更多的合作空间。