

90后女硕士放弃大都市生活下乡教书

万雨慧,从山村走出去的90后女孩,凭借自身的努力,取得了汉语国际教育硕士学位。身处大都市的她,却在这一刻,舍弃了高薪工作,毅然选择回到老家铁岭市西丰县,在最偏远的山村,做一名乡村教师。

作这个决定时,没有豪言壮语。她说,这一切,缘于一本书和她对家乡的热爱。

小山村走出的女大学生

1992年出生的万雨慧,老家在铁岭西丰县西丰镇六安村。虽然是个“90后”,但万雨慧非常能吃苦。

2008年,家庭的原因,万雨慧一个人背起行囊来到距离家乡近百公里远的铁岭市求实高中。“那是我第一次离开家,我现在还记得,当我在宿舍收拾完行李后,跑到学校操场哭泣的情形。”万雨慧说。

三年的寒窗苦读,万雨慧考入河南周口师范学院。在大学里,每天下课之后,她都会和室友们一起去图书馆充实自己。同时,她还会利用课余时间参加各种社团活动,把每一天的生活都安排得更有意义。在校期间,她曾经连续两年被评为周口师范学院后勤管理处“优秀学生干部”。

大三下学期,她开始着手考研,她将目标院校确定为辽宁师范大学。为此,在别的同学悠闲自在享受美好大学生活的日子里,她开始了一场独自而又刻苦的生活,每天只出现在“寝室—食堂—自习室”这单调而枯燥的三点一线之间。

“河南的夏天热得难以想象,室外接近40度高温,自习室的吊扇仅能起到心理安慰的作用。”万雨慧笑着回忆,“晚上为了摆脱困意,我们都站



万雨慧上大学期间,获得了很多荣誉。

受访者供图

着学习。”

回忆那段经历,万雨慧总是笑着,她说,那段时光是她最为宝贵的财富。

读书期间勤工俭学

终于,万雨慧如愿地收到了辽宁师范大学的录取通知。读研的这两年对万雨慧来说,是真正飞速成长的两年,她接触到了更多优秀的同学、老师和留学生们。凭借着不懈的努力,万雨慧连续两年获得“对外汉语教学技能大赛二等奖”,被评为“2015-2016学年度辽宁师范大学三好学生”“国侨办2016年海外华裔青少年夏令营优秀志愿者”,并以优异的成绩被学校推荐到大连工业大学实习半年,续兼职至毕业,被授予“优秀实习生”荣誉称号。

其实,万雨慧的教师生涯从研一下学期便开始了。“我父母离异,还有一个弟弟,成年后就不想再让家里提供经济帮助了。”所以,万雨慧在开学之初,就向学校申请了助学贷款。而为了缓解经济上的压力,万雨慧开始利用一切机会勤工俭学。

“我在学院担任留学生本科班班主任助理,并担任留学生HSK强化班辅导教师,晚上还承接了一对一家教工作。”万雨慧说,尽管工资不高,但却都是她喜欢的工作。

从研二开始到大连工业大学实习,她负责教学、来华学生管理以及会议记录等相关工作,生活变得更加忙碌。“那些日子虽然很累,但却非常充实,虽然背着债务,但我还有美好的希望和梦想!有时候不拼一下,谁都不知道自己究竟会有多大的潜力。”万雨慧说。

作为一名兼职教师,万雨慧的学

生小到十六七岁,大到六七十岁都有。尽管年龄差距很大,但最后都能成为朋友,因为大家的目标都是一样的——就是学习汉语、学习中国文化。

万雨慧说,学生们对于学习的热情令她深感敬佩,无论多大的年纪,无论什么样的职业,却都有一颗上进的心。在学生们的身上她感觉自己学到了很多。

一本书改变了人生定位

毕业后,在导师的介绍下,万雨慧加入沈阳市某教育培训中心,负责高中语文教学并担任组长一职。在近两年的工作中,她不断刷题、不断学习、不断总结、不断分析,想尽方法去帮助学生提高成绩。耐心的讲解、幽默的风格,使她深受学生们的喜爱。

在此期间,万雨慧见证了学生的逆袭,看着他们考入自己理想的大学,成为北京大学、北京师范大学等211、985高校的学生……作为学生们曾经的语文老师,收到家长送来锦旗的那一刻,万雨慧深深地感受到了身为一名教师的自豪与感动。

为了尽快还清贷款,她主动请领导排课。最高记录是一天从早上7点到晚上10点都在上课,每天仅仅休息半小时吃个午饭。

2019年高考前,万雨慧带着学生们阅读刘慈欣的《乡村教师》,当读到乡村教师凭借着微小的生命个体,用原始方式艰辛地推动地球人类文明进步时,突然深感敬佩。这虽然是一篇科幻小说,但是现实中却也有很多这样的师者,扎根乡村默默奉献,为了帮助孩子们走出大山,不惜牺牲自

己的一切。

这也让她想到了对自己影响很大的老师,“我的初中班主任,也是从外面的世界回来的。和其他老师不一样,他总是有很多独特想法,也有很多故事,总会用自己的经历引导迷茫中的我们,激励我们坚定信念、勇往直前,他就是我最好的榜样”。

就在那一刻,万雨慧好像一下子找到了人生的定位。

放弃都市高薪工作 甘做乡村教师

于是在高考后,她不顾朋友的劝说,果断辞去了月薪过万的工作,回到家乡。

天德镇是铁岭市西丰县最偏远的一个乡镇,距离西丰县城大约四十六公里,近一个小时的车程。

2019年12月,万雨慧正式入职天德镇中心小学。由于疫情的缘故,至今她还没有见到班里的小可爱们,不过通过和家长的微信交流,她对孩子们有了一些初步了解——班里大部分孩子都是留守儿童,缺少关心和爱,更缺少学业支持。

作为一名教师,万雨慧非常清楚,小学生正处于个性、品德、习惯形成的关键期,小学阶段对孩子的一生都有着至关重要的影响,只有得到正确的引导和教育,才会促进他们的健康发展。孩子们需要的不是一个只会教书的机器,而是需要一个有血有肉的引路人和示范者。

“我也是从一个乡村走出去的学子,我见过乡村和城市教育的差距,所以我希望可以帮助更多家乡的孩子拓宽视野,走出乡村,放眼世界!”万雨慧说,这便是她的初心。辽沈晚报特派铁岭首席记者 赵天乙

从贫困户到带头人 女农商卖出400万斤盖州苹果

80后“水果女皇”华丽转身的背后

5月31日,广西罗城一场“民族风”直播吸引80万网友围观。“养在深闺”的仫佬族的五彩米、玉米头、牛肉干通过拼多多走出深山、推向全国……令人意想不到的,是直播镜头前,穿着民族服饰的当地电商的带头人马晓东,竟是辽宁盖州姑娘。

时光闪回到2016年11月,一场初雪在辽宁省营口市盖州市翩然而落。农户们看着滞销在冷库里的80万斤苹果,陷入绝望。成功破解这一困局的正是这个80后盖州姑娘。那一年,农民出身的马晓东忙活了7个日夜,盖州的滞销苹果全数搭乘“电商快车”销往全国。

这场漂亮的战役,让农户亲眼见证了互联网的力量,不仅成就了马晓东个人事业的飞升,也开启了盖州电商助农的崭新一页。据盖州市商务局数据显示,今年前四个月,盖州农产品电商销售额超过三千余万元。

近20年的奋斗,马晓东从深陷贫困的农民,成为在全网销售400万斤苹果的电商带头人,助农足迹遍布全国各地。她的华丽转身,是一个热血故事。

辍学回家务农 合作社模式落地东北

马晓东成长在建档立卡贫困户家庭,母亲罹患乳腺癌。2001年,她被大连外国语学院录取,还没来得及好好感受美好的大学生活,便得知母亲癌症扩散的噩耗。“考上了大学,我却一点也不高兴不起来。”

勉强支撑了半年,马晓东不得不放弃学业,回家照顾母亲,供弟弟上学。



5月25日,马晓东走访当地西瓜种植区,向农户了解西瓜的生长情况。

(盖州市电商产业园供图)

她一边做乡村代课老师,一边帮家里种苹果,大学梦从此被埋在了心里。

生活的重担没有绊住马晓东奋斗的脚步。母亲病情稳定后,她又辗转回到深圳和厦门打工,接触了农产品进出口贸易。她经常在心里琢磨:大部分出口水果都是合作社供应的,南方的农村合作社做得有声有色,这种模式能不能移植到东北呢?

2009年,马晓东把心里多年的想法落了地。她回到家乡盖州,帮助弟弟在矿洞沟镇宋堡村办起了合作社,一户一户说服村民,从最开始只有几户,发展到152户,为当地农民提供产销一条龙、全链条的服务。合作社经营进入稳定期后,马晓东与丈夫又奔赴天津发展。

痛失亲人回乡创业 滞销苹果“触电”创造7天奇迹

时间来到了2016年,这一年盖州

苹果迎来大丰收,马晓东却遭遇了人生中最沉痛的打击。母亲病重,3月离世。同年端午节又传噩耗,弟弟因车祸去世。

“我的大后方没了,我感觉天塌了。”马晓东纠结过,以后还要不要回盖州生活。当时她在天津的进出口贸易公司做得小有起色,年收入达到几十万元。“小时候总想要远走高飞,妈妈弟弟离开以后,我反倒希望离他们更近一点。”马晓东说,她生在农村,长在农村,农业永远是她的根,所以她决定回乡接手合作社。

当时,合作社面临股东抽资,遭遇一系列债务问题。当年盖州的寒富苹果、国光苹果贱卖到几毛钱一斤,大量的滞销苹果被倒进小清河……到了11月份,仍然有80万斤滞留在冷库里。

当时马晓东已经开始尝试探索电商销售模式,但是大部分农户仍然是拒绝的。“没有看到有车来拉货,这靠谱吗?”

面对大家的质疑,马晓东做出了一个大胆的决定——在拼多多上开设盖州苹果旗舰店和数十家盖州农产品专营店。综合考量佣金、服务费、流量获取成本等因素,马晓东把拼多多这个电商后起之秀选定为盖州农产品“触电”的主赛道。“这个决定对于我来说也是个挑战,如果平台选错了,几十家店铺的运营成本就会损失掉,我们当时已经输不起了。”

结果是让人欣喜的。大约40万斤的滞销苹果在拼多多上打开销路,发往全国各地。7天内滞销苹果基本全部被消化掉了。

创新“敷面膜”技术 盖州苹果雄起网络市场

盖州苹果“触电”,牛刀小试,尝到了甜头。但是新疆阿克苏苹果、烟台苹果早已进入网络市场,电商运营趋近成熟,而盖州苹果明显竞争力不足。

为了让盖州苹果在网络市场中脱颖而出,她做的第一件事情就是提质。以前的盖州苹果普遍采用的是套袋技术,一方面阻隔虫害,也能让苹果表皮光滑,但苹果被长期“罩住”,口感欠佳。马晓东从日本引进了海藻生物膜技术,给苹果敷上“面膜”,用有机种植的方式从根本上避免农害,提升口感。

同时,马晓东建立了专业的运营团队,在拼多多上又开设多家店铺,齐头并进,占据流量入口,苹果年销可达到140万斤,品牌影响力日渐强大。马晓东还带领村民不断开发新品种,做起了跨境电商,精准对接需求,将精品水果销往泰国、缅甸、韩

国、日本。截至2019年底,她在全网累计销售盖州苹果400余万斤,其中拼多多平台占了一半。

研发560学时电商课程 助年轻农人改变命运

事实上,农村电商是一门“技术活”,包括了种植、质量、采购、设计、包装、物流、机械等20多个专业,涵盖了“三农”工作的方方面面。电商人才正成为乡村振兴的主力军。

从农民到农商,只是马晓东转型的一个层面。随着团队影响力的扩大,马晓东开始为整个营口市的海蜇、油桃、海参等特色农产品进行包装运营。同时,她被中组部、农业农村部聘为电商培训讲师,自主研发实用电商课程560课时,把鲜活实用的电商技术带进校园,带进村屯。马晓东在多所高校兼职特约讲师,以另一种方式圆了曾经的大学梦。

去年,在盖州市政府的支持下,马晓东创办了盖州市电商产业园,吸引了一大批年轻农人拥抱互联网。“电商发展给了我们这些没有资本的人弯道超车的机会,给了我们这些不用靠父辈的根基便可以成就一番事业机遇,我想让更多的年轻人看到,并且帮助他们创业。”她说。

去年7月份,马卓来到产业园学习电商运营技术,她在拼多多上开了一家销售东北酸菜的店铺,目前已经冲到了该品类排行榜前三名,疫情期间日均发货1000余单。她说:“现在一个月的收入能抵得上过去一年,我也算是改变命运了。”目前盖州电商产业园孵化的成熟企业40余家,日均发货量达到数万单。辽沈晚报记者 王月宏