

做过海外工程项目主管,拟上市公司董事长助理,股权投资基金高管等工作,而当他在人生的关键选择上,一边是高薪职位,一边是前途未卜的创业理想,身边亲朋好友竭力劝阻,王梓臣仍是毅然创业,投身室内醛苯污染清除事业。

为万千家庭安全 东大学子向室内醛苯污染宣战

由管理者转为创业者

王梓臣说起创业感慨良多,毕竟之前都是管理者的身份,人在海外做工程虽背井离乡,但后面有人依靠,自己不是决策者;股权投资基金的压力在于项目的风险控制,但是同样有公司体系来协助。

而真正投身创业,直接面临市场风

险,尤其是实体行业涉及制造、整合、营销、策划、售后各个环节,理想是伟大而丰满的,现实道路上永远铺着细碎的玻璃碴,追求产品完美的每一天,永远有着无数个煎熬。但是王梓臣说,自己每天积累着的煎熬,可以让心中解决万千家庭健康安全的火越烧越旺。

职场经历为创业积攒力量

80后创业者王梓臣本硕博都是在东北大学完成的,他没想到自己的第一份工作,居然直接从大学的象牙塔空降到了沙漠明珠——迪拜。

2007年,王梓臣拿到硕士学位后,应聘到一家港股上市企业,赶赴迪拜参与正在进行的玻璃幕墙项目,职位是工程师。

玻璃和其他材质的幕墙是大型高层建筑除土建外最重要的附属工程,也是能够体现一栋建筑档次和品位的“外衣”。

虽说是项目经理的副手,但王梓臣要负责的是与外方总承包方、外方顾问和业主的协调工作,不仅如此,他还要与十多个国家的工程人员泡在一起沟通样品、样件、图纸和其他技术问题。王梓臣说,在这个过程中,既要斗争又合作,不仅要守住自己服务公司的立场,为公司创造利益,也要保持与外方合作的润滑。

“这三年对我来说是一个很大的提升,我从大学走出来就到了国外,有种被直接扔到丛林的感觉。举个最简单的例子,虽然这种国际工程里的人都说英语,但美国人、英国人、埃及人、印度人说英语那口音也是天差地别,你刚和印度人说完话再听别的国家的人说话,又要重新适应。”

这是项目负责人之间的沟通,有时王梓臣还要和国内外施工队的工人沟通施工技术问题,这种认知差异也需要时间来适应。和公司内部物流、通关、施工、设计、财务、人事等部门协调,有时沟通要跨越四个小时的时差才有回应。“这种感觉就像网恋,没见过人,每个时间段都有黑客帝国虚拟时空的味

道。”

有时候忙得连口水都喝不上,临近中午电梯停电就直接爬楼梯上23层,等工作处理完事之后,工作服的汗水已经顺着后背往下淌;最惊险一次,一边往工地上赶,一边打电话,前边一个小水洼没注意就踩过去,结果那是一个半米的深坑!掉下去的瞬间,当时他心里突然想:“我得赶紧撑住,下边有钢筋就完蛋了!”

三年的磨炼,让王梓臣成为一名优秀的项目经理,但因为家庭原因,他不得不放弃已经驾轻就熟的项目回国发展。

回国后,王梓臣在一家股权投资公司担任投资经理,在两年时间里他负责参与、跟进和扶持的项目接近2亿元,值得一提的是,他被参投企业,一家铁岭农业产业化的龙头企业聘为董事长助理,在这个过程中,帮助有机绿色猪肉进大卖场、超市,建立数十家直营店和加盟店,也成为他进一步磨砺自我的机遇。

“以前做的是国外项目,打交道最多的是工程师、工人,协调工作做得多;后来做股权投资,更多服务于各个行业的优秀企业,和企业家一起沟通,宏观的思考比较多;但从未这样在一家企业做营销、树品牌等大战略,又从管理到营销一条线顺下来做微观战术执行,那个时候简直是每一天都痛苦着,让我在‘压迫式成长’。”

对整个企业运作已经熟稔于心,并且在数个领域有所建树的王梓臣,已经开始从理念和头脑上,具备了全盘操作的实力。



东大学子王梓臣(中)。

本人供图

的患儿集中的病区。这让他意识到,白血病给人和整个家庭带来的痛苦与折磨,是普通人难以想象的。

医生告诉他,先天白血病的比例很低,很多的家庭父母健康,但孩子患病,这多是后天影响的结果。

王梓臣在广泛查阅资料后发现,儿童是对室内甲醛污染最敏感的群体,而

他身边就有这样的案例。一个是王梓臣妻子同事的孩子,20多岁在企业仓库工作,因为有几个月工作特别忙,不得不连续住在仓库,结果三个月后就感觉身体困倦,终于有一次在路上晕倒,经检查是白血病晚期,即使全家人变卖了所有家产,也没能挽回一个年轻的生命。

创业终极梦想:让万千家庭不为甲醛困扰

在一次沙龙活动,王梓臣遇到了让自己理想启航的人,一位在上世纪80年代就拥有千万身家的东大学长,他尊敬地称为张师兄。

这位学长毕业于东北大学化工专业,从事环保材料研发十多年,事业上也是三起三落,两个人一番深谈,在治理室内污染问题上不谋而合,于是决定携手来做这个事业。

在王梓臣眼中,张师兄率队研发的醛苯清除产品历经10年,2000多次失败,在实验室里熬过大夜,夏天蚊虫叮咬到天明,同时投资2000多万工厂倒闭,又重新崛起。这种如山的压力,也让自己想起在迪拜的煎熬。

不过好在有了阶段性的进步,公司推出由东北大学资源与环境研究所联合研发的一款多功能、多场景的室内空间有害物质清除类产品,利用分子捕捉络合反应原理,达到快速除甲醛、效果可视的双重效果,同时对苯、TVOC等有害物质,也有明显清除作用。该款产品已通过中国顶级权威检测机构华南空气净化中心进行安全性和有效性检测。

“这款产品首先是安全,本身无毒

无害,反应物也是安全的,另外就是性价比,和其他清除甲醛、苯的产品比起来,费用只是十分之一,而且使用起来特别方便,可以随意摆放。”王梓臣对自己的创业项目充满信心。

目前王梓臣的公司刚刚起步还没有进行市场推广,就已经有了200多名经销商,在他看来,室内空气污染治理项目发展多年,仍然没有解决人们对于环境健康安全的基本需求,仍然是未来全社会亟待解决的大问题。

“我们算是先行者,未来会有越来越多的组织、公司甚至是巨头参与进来,把更多的资源投入进来,我们强烈希望,所有人一起努力,达成共识,让所有人重视室内健康安全的问题,让全社会都能摆脱室内污染的困扰;我们要帮助大家不再受甲醛和苯的侵害,成为3000万个家庭的安心伙伴。”自称是室内健康生态建造师的王梓臣说,这是创业三年内的计划,而十年后,他希望能够打造出家庭健康生态圈理念,不仅仅推出一种产品,而是提供一种生活方式,塑造安全健康的生活理念,让生活更健康,更环保,更舒适。

创业进入新赛道 选择室内醛苯污染治理

令王梓臣心有所感的创业项目,竟然是在做股权基金调研时看到的。

因为某第三方医疗平台项目,王梓臣需要到医院去实地走访相关模式落地情况,他在走访到一家本地最有名的医院住院部三楼时,发现整个院区都是白血病患儿的,当时的场景让他震撼:他以前

从未在现实生活中碰到这么多患病的孩子,他们只有3-6岁,哭声此起彼伏。“要知道白血病治疗的痛苦是成年人都难以忍受的,何况是才几岁的孩子,很多家长都处在极度痛苦当中,我承认我被震惊了。”

他在别的医院走访时,也遇到类似