

创业·人物

大一时,他心中就埋下了创业的种子。家人担心影响学业,希望他在校期间以学业为重。

在工作了两年后,为了圆梦,他辞去工作,开启自己的创业之路。

带领创业团队,以小程序作为平台,主要面向母校沈阳工程学院的学生,提供跑腿服务、二手商品交易等服务,为学生提供最优质服务的同时,他也收获到了宝贵的创业经验,距离自己的梦想也越来越近了。

进入职场两年他不忘初心 辞职创业搭建校园服务平台

入职两年后选择创业 只为最初的梦想

26岁的宋红宇是沈阳工程学院机械设计制造及其自动化专业的毕业生。目前是BUFF校园服务平台项目的负责人,去年,他从职场离开,决定创业,并最终建立其自己的团队。他的团队主要是通过搭建微信小程序作为服务载体,为沈阳工程学院的在校生提供跑腿、二手商品交易等服务,并实现校内资源的共享。

在大学毕业后,宋红宇进入职场,在北京红牛饮料销售有限公司辽宁分公司市场部,从事市场推广工作。经过努力,工作方面也算得心应手,收入稳定,并且也收获到了很多宝贵的经验。但他还是决定在工作两年后,离开职场,加入创业大军,开拓一片新的领域。

“这主要是为了实现大学以来的创业梦想吧”。家境平凡的他在初入大学校园时就经常利用周末等节假日时间打工,在打工的经历中让他心中埋下了创业的种子。对此在大学的时间里,他积极参加学生会学生社团等,并积极地参加和组织各类文体活动,由于经常对接各类公司,在此期间提升自己的组织策划能力,更是使他对自主创业加深了进一步的印象。“我将更多的精力放在了学业以外的一些实践活动中,势必影响了学习,因此父母也非常担心我的学习情况,经过和家人的沟通,我选择了暂时放弃创业的想法,在校期间还是以学业为主。”



沈阳工程学院创新创业教育中心的老师们给予了宋红宇很多指导和帮助,并且还为他免费提供了办公场地。
本人供图

看好线上服务平台 瞄准大学生群体

宋红宇从没有彻底放弃创业的梦想,无论是在大学学期期间,还是毕业进入职场工作,宋红宇始终关注着关于创业的信息,也一直在为自己积攒着这方面的宝贵经验。

去年,已经经过了两天的职场打拼的宋红宇,决定为自己的梦想去努力,辞去工作,开启自己的创业之路。

“我一直在思考和观察,在移动互联网高速发展时期,众多线下经营项目纷纷转战线上平台,线上平台的应用早已成为时代发展的潮流趋势,众企业逐渐将目光聚焦在线

上平台营销模式上。由于智能时代带来对传统行业的冲击,单纯的门户商店,营销手段在市场竞争的大环境下已经越来越显现出一种疲倦的状态。线下服务,实体店在网络时代已经极大的不能够满足消费者的及时需求。因此,线上平台服务公司前景也愈加可观”。

在宋红宇看来,随着外卖行业的不断兴起,也成就了付出与回报成正比的外卖小哥职业。但对于大学生这一类年轻的消费群体,其服务范围受到校园的约束,他觉得自己可以从校园范围服务上下一些功夫。

建立校园服务平台 提供跑腿、二手交易服务

在进行进一步的市场调查中,宋红宇了解到,作为社会中消费群体的年轻力量,大学生这一群体占据了很多行业的市场,其中校内跑腿服务类行业尤为空缺,还未出现成熟经营模式以及成型的公司,同时,二手物品的交易平台,也是大学生群体在日常生活中十分需要的平台,这种旧物交易,也符合时下的共享经济的趋势,并且也确实是大学生群体需要的。

“由于我当时供职的企业,主要是负责省内高校市场工作的,让我得以了解到许多高校市场方面的情况。而且这两年的工

作,让我更加确定我还是更喜欢校园内的环境和生活节奏,并且被母校沈阳工程学院浓厚的创新创业氛围所感染,我决定回到母校,做我的创业项目”。

让宋红宇感觉到暖心的是,将自己的创业想法与沈阳工程学院创新创业教育中心方面进行了沟通后,创新创业教育中心的老师们给予了他很多指导和帮助,并且创新创业教育中心还为他免费提供了办公场地。这让他在创业的道路上得以轻松上阵。

去年11月,宋红宇的创业项目“BUFF

校园”启动了。

同时建立了自己的创业团队。“我们时刻关注着大学生市场的需求,把服务范围一再精准,服务项目一再全面为目的,满足不同大学消费群体的需求”。

目前,BUFF校园服务平台是一个专门从事大学生线下资源整合,生活跑腿服务,二手商品销售的一个平台。

通过我们的微信小程序就可以下单,付款,即可获得你想要跑腿服务;同学们在二手货物交易平台上,交易成功,我们会收取一定的费用;当然我们也会努力做

好我们的服务,做到实时接单,专人完成跑腿工作;在二手物品交易平台上,也有专门的客服为客户提供最适合最优质的服务,保障运行,客户反馈问题之后,我们会快速反应,立即组织人力解决,维护客户权益”。

宋红宇介绍,在项目的推广方面,则是利用团队成员及身边同学、朋友的自媒体应用,例如转朋友圈,集赞,平台政策鼓励,还有线下设立微信、QQ群等多种方式去推广“BUFF校园”平台,如今已经在校园内,平台也有一些稳定的用户。

建立默契、温暖的在校生团队

经过一年多的项目运营,宋红宇团队在人员构成上也趋于稳定。除了宋红宇以外,其他人都是一些沈阳工程学院的在校生。宋红宇希望团队小伙伴们在完成好学业的同时,可以通过大学期间的创业经历,了解创业,并得到能力的锻炼。他希望自己作为一个“队长”,希望能够建立一个“很默契、很温暖”的团队。

“我们的团队,我觉得最重要的应该是大家的配合,然后就是一个会指挥的队长。大家的配合,也考验团队精神,运用到我们的团队建设中,主要表现为员工对企业的绝对忠诚和处理问题的大局观念。如果没有一种团队精神,处处以个人或个别工作团队为重,只把自己看成一个打工挣钱者,大家可能就只做领导交办的事情,做到只要领导能够接受就行了”。

在宋红宇看来,如果这样,不管在什么公司、多好的团队都不可能谈到自身的职业发展,因为没有事业心,只有打工挣钱的心,就不会把整个团队的事当成自己的事来做,就只能过着碌碌无为的生活。“只有

我们在自觉思考到团队的整体利益的时候,我们才会在遇到难题时寻找根本,就不会为工作中跟相关部门的摩擦而耿耿于怀,也不会因为同事之间意见的分歧而斤斤计较,我们才能真正能做到精诚团结,协同作战,构造成有强烈凝聚力的企业团队”。

所以,在团队的管理方面,宋红宇通过设计一系列的高效团队绩效规则,为团队成员提供额外的学习机会;并且灵活授权,及时决策,为团队伙伴提供更大的表现空间;同时,利用合理的绩效考核和分配激发大家的积极性。“在校大学生,对于这个社会还不是很了解,在自主创业的过程中,可以更好地将理论运用到实际中去,同时,在创业过程中可以学习到很多在校园里学习不到的知识,让自己在社会中快速的成长”。

我希望团队的小伙伴们可以通过在团队的工作,更好的激发自己的事业心,可以让自己在今后的生活中更加自信”。