

11月10日,一场名为“童书通书院发展见面会”在辽宁少年儿童出版社举办。38岁的王娜以悠贝沈阳市场拓展总监的身份在现场做主持。那天,王娜特意化了淡妆,又穿了一件职业套装,显得很是干练。见面对开,见识过多个大场面的王娜略显紧张,几分钟之后,她进入到角色当中,主持也变得从容起来。

创业·人物

“我是一个平时不容易紧张的人,今天之所以这样,可能是面对这个具有无限发展潜力的项目,面对100多位我们长久以来合作的教育机构伙伴、区域和馆长合伙人以及4年来一直陪伴成长的会员家长们,有太多的内容想要表达。”王娜解释说。

开一家亲子图书馆,让孩子伸手就能够到书。一个有情怀的人,遇到了一项有情怀的事,于是,她义无反顾地辞职创业,从加入两个人的团队,到今天4个海归、11个硕士,平均年龄28岁组成的36人创业团队。在“一面墙、一架书、一个人”这样一个冷门、小众的创业项目里,他们激情四射,用脑力与体力践行梦想。

从一人团队到36人合伙 他们打造亲子阅读文化基地

“80后”精英辞职创建亲子图书馆

王娜,1981年出生,毕业于辽宁大学,古典文学硕士学位。先后就职于省内知名传媒集团、幼教集团。3年前的今天,王娜联合一位爱书的小伙伴,亲手打造的悠贝亲子图书馆东方俪城馆正式开馆,王娜的身份也由职场女性变身成个人创业者。

这是一个130平方米的住宅,外带一个30平方米的小院子。打造这个亲子图书馆,几乎倾尽了王娜所有积蓄。

“开亲子图书馆是一个市场上比较冷门的创业项目,在创办之初,我就考虑到它不会很火。之所以做这个,一方面源于我对阅读、对图书、对孩子的热爱,另一方面,也是因为自己想按照自己的想法,做一些自己喜欢的事情。”王娜说。

在成为亲子图书馆馆长之前,王娜是一个在职场上的活跃人物:在大型集团公司成功参与设计搭建了几个教育项目;跟随商界领军人物创业启动的幼教集团很快在市场上有了较高的知名度和占有率。

“晚上10时,我在单位开会开得热火朝天,母亲打电话来问我什么时候回家,说女儿不睡觉。我只能低声指责:孩子不睡觉,给我打电话有什么用?我能怎么办?!我在开会,我现在走不开,也帮不上忙啊!”11月20日,在接受记者采访时,王娜回忆当时自己在职场时的焦躁,表情依然苦涩,“女儿生病,我不在身边。女儿开家长会,我没有办法参加。我虽然表面上在职场风风火火,可对于家庭,我几乎一点贡献都没有。”

于是,有一天王娜静下心来思考:如果在职场却不能为家里的经济做出贡献,不如退归,做一点自己真正喜欢的事情,做一个不缺位的女儿、妻子、母亲。

一个非常偶然的机会,王娜接触到了亲子阅读,萌生了开一家属于自己的亲子图书馆的想法:既可以多多地陪女儿,又可以探索市场空间。

然而,她的想法却并没有得到家人的支持。“我的家庭比较传统,爱人的思想也相对保守,他们认为:一个女人,尤其是受过高等教育的女人,有一个体体面面的工作就足够,不应该瞎折腾;对于经商,我丝毫没有经验,只能白白地交学费;开家庭作坊似的亲子图书馆,一是前景不明朗,二是这种陪孩子读个故事的事儿,原本就是一个识字就可以做的没有门槛的工作,与我受到的19年教育、211高校古典文学硕士的身份不匹配。”王娜对记者说。

即便市场不热、家人反对,但是王娜建馆的决心却异常坚定:用个人少有的积蓄交品牌使用费,拆借来的钱租场地,用融资来的钱装修,用分期来的钱购书……几个月之后,王娜用心血熬成的亲子图书馆正式开馆。

让王娜欣慰的是,开馆第一天,就有会员注册,接下来,更多的小朋友走进图书馆……这使得她坚定了信念:项目虽然小众,但绝对有市场!而当每天做的事情从职业变成事业,当自己的身份从职员变成创业者,王娜说,自己内心深处是满满的获得感:累,但快乐。



作为悠贝沈阳城市合伙人的灵魂人物,在知识分子创业这件事上,王娜(左)、子超(右)体会颇丰。 辽沈晚报、聊沈客户端记者 董丽娜

意思,有时候,我也搞不懂家长的想法,无法洞察家长背后的需求。”

“无工作经验、无拓展经验、无市场认识,完成学业回到国内就开始创业,对于我这样一个‘三无人员’,艰难程度可想而知。一度曾有过一闪念:事情怎么会那么难!但庆幸的是,在我最难的时候,我也没有想到过退缩。”子超说。

在与有职场经验、有市场经验、有生活阅历的“行动主义者”王娜的接触中,子

超得到了启发,于是,她联合最一开始就一起创业的刘争征和王娜三人决定携手并进,取长补短,去实现这样一个共同的梦想:将一个个单体的馆联合起来,将一叶扁舟修成航母。

思考了很多,积累了经验,子超完成了自己对于回国创业从零开始的适应过程,开始迸发出高知分子创业的优势:如今,沈阳悠贝在她们的带领下,已经发展到25家馆,区域和馆长合伙人达到36人。

从央企辞职 理工男当起“爸爸馆长”

赵凯,1988年出生,重庆西南大学本科工学学士,先后在国企、央企做项目经理、主管工程师。

常年在工地的工作环境,每天朝九晚五地机械般的工作节奏;虽然努力拼搏,但没有达到预期;不自由的时间和一眼看到头的职场。这一切,让赵凯内心涌动着跳出去,挑战一下自己的想法。

工作之余,给女儿讲故事成为赵凯最为开心、最为放松的一件事情。久而久之,赵凯发现自己的女儿因为听绘本、看绘本而发生的变化,“无论是行为习惯、思维习惯、想象空间,还是看到图书的兴奋感,都让我感到震惊,同时也感受到绘本对于孩子的吸引力和引导力所在。”

赵凯和妻子带孩子在某机构上早教课,在绘本馆给孩子买了借书卡。在一次换书的过程中,赵凯夫妻俩偶然听到馆长在讲亲子图书馆合伙人的事情,原本以为一听而过的事情,却在夫妻俩的心里都种下了种子。

“回到家里,我们又同时提到开亲子图书馆的事,觉得这事儿挺有意思,心想要是自己也能开一个也不错。”赵凯对记者说。

于是,第二天,赵凯就开始考察市场,并且咨询合作模式。在此之前,赵凯先后

在国企和央企当过工程师。而对于开图书馆,对他来说是一个挑战:“专业上相当于从以前的完全做专业做技术,转到市场营销;身份上,由大企业职员变成小成本老板。”

有了上述的认知,经过几个月的筹备,今年7月,沈阳悠贝亲子图书馆k11馆正式开馆,赵凯顺利由企业工程师的身份转变成“爸爸馆长”。

在馆内给孩子们讲故事,根据孩子的年龄、兴趣,为家长推荐适合孩子的绘本。与家长沟通孩子的行为习惯、引导方式成为赵凯的日常。得益于赵凯“三个月开始看黑白卡,六个月开始看布书,一岁开始看纸质绘本”的育儿经验,在给小朋友讲绘本和与家长沟通上几乎全程无障碍。

“我们对这个项目有恰当的定位:这不是一个可以一夜暴富的行当,是一个需要扎实去做的创业项目,兼具商业价值和社会价值。”赵凯对记者说。几个月下来,赵凯对自己和自己做事业也有了更多的认知:趁着年轻,多多体验多多尝试是一件非常值得的事情;而阅读本身,是一件受益终身的事情。希望在这个过程中,用我的努力给更多的孩子带来快乐与思考并重的幼年回忆。”

海归硕士回国创业 成亲子图书馆合伙人

子超,女,标准80后,韩国国民大学教育心理学硕士。

2014年,在韩国留学5年的她经过深思熟虑,回到沈阳。

“2015年,几乎整个一年,一边慢慢适应沈阳,熟悉沈阳,探索沈阳,一边规划自己的生活。”11月20日,在沈阳市沈河区WeMonday联合办公室,子超接受记者采访说。

子超是沈阳悠贝城市合伙人,出生于黑龙江。她的个子很高,思维严谨、语言缜密。

“放弃在国外的生活,回到国内也是经过深思熟虑的决定。然而,回到国内,尴尬也就明晃晃地摆在那里:30岁的年纪,陌生的城市,没有任何资源,如果简单地从基层做起,年纪上不尴不尬。每个月三五千的工资,也无法满足我对生活的期待。”她说。

“鉴于自己7年在教育学方面的所学和研究,我开始了解与教育相关的创业项目:成本投入要在我可接受的区间,团队精力和资金主要放在研发上,要有专业的

研发人员……做研究生论文时艰难的经历让我在专业上变得特别严谨,对这种专业的做事态度的苛求程度,让我否决了一些看起来不错的项目,于是做出了自己的选择。”

对于女儿的决定,家人义无所顾地卖掉了他们在烟台的房子,做起了她的天使投资人。

“这笔钱,我20万用在投资项目上,20万在沈阳贷款买了房子。”子超说,有了房,她有了安顿的落脚的地方,有了项目,她也有了事业。虽然时间不长,这两笔投资对她来说意义非凡。如今,投入已经数倍收回。

2016年,子超在沈阳开了属于自己的亲子图书馆,有了支点和着力点的她正式成为沈阳悠贝城市合伙人。

2016年上半年,沈阳接连开了5家馆。但随即,在运营中便出现了问题。

“最初,我以为做一个亲子图书馆很容易,只要会讲故事就可以。在和家长的沟通中,有时候,家长会听不懂我说的