

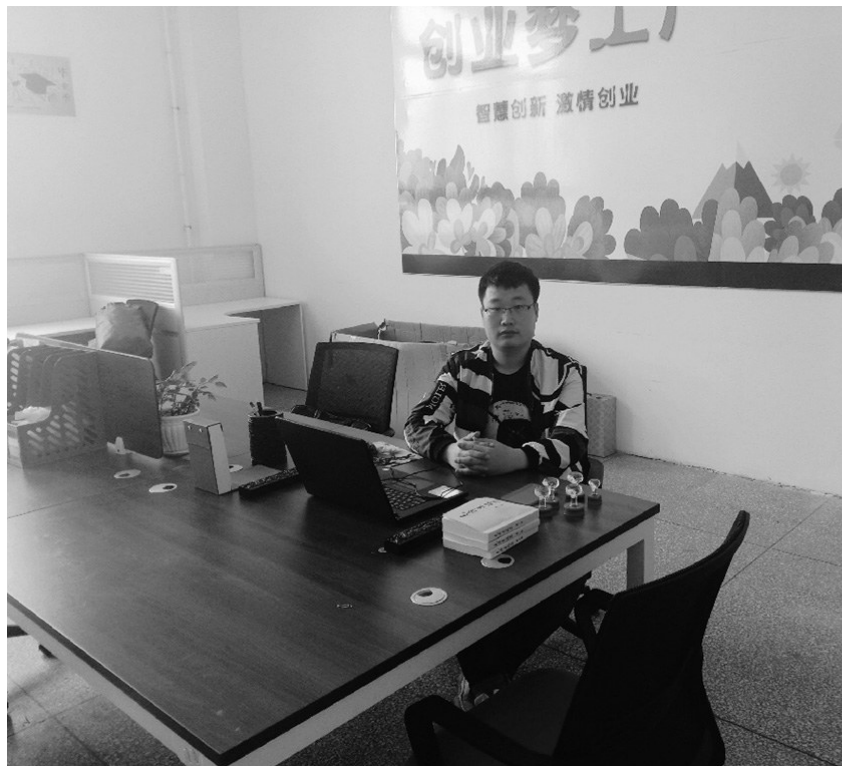
创业·人物

从大二开始,吴国国就开始创业,先后成立了沈阳清叶旅游服务有限公司、沈阳清叶文化传媒有限公司、北京清风化雨信息科技有限公司等三家公司,业务涉及了旅游、校园广告传媒、电商运营等三大板块。

在兼顾学业的同时,吴国国还要忙碌于三家公司的经营,比普通大学生而言,他的大学生活是忙碌而充实的。对于自己的创业过程,吴国国也坚信,“选择创业就要选择跟自己死磕到底,你的时间在哪里,你的价值就在哪里。”

“选择创业就要选择跟自己死磕到底”

大三起创业 两年成立三家公司



吴国国在工作中。

本人供图

协调学业与创业 一边妥协一边默默努力

在创业之初,吴国国和团队也遇到了不少困难,其中最让他头疼的就是学习与创业的平衡,在这个过程中有家人与伙伴的不理解。“我是普通家庭出身,创业最开始只能靠父母给的生活费维持,面对更多的机会,我无法像一些人那样勇敢地去赌一把,我只能一步一步来,即使知道这是一个机会,我也不敢用尽全力去做。”但就是这样脚踏实地的谨慎思考,才让吴国国最终探寻出自己的商业模式。

在创业的过程中,吴国国遇到了一些生活中必须要解决的问题,最主要的就是学业缺失,这里面有父母的失望,也有老师的督促。“我无法成为一个全能的人,各方面都兼顾到,我

父母很多次劝我,让我好好学习,之后找个单位上班,我知道他们希望我是一个听话的儿子,而不是一个冒险的儿子。”这种父母的期望让他备感压力,而吴国国能做的只是协调这中间的关系,一边妥协、一边默默努力,在慢慢实现盈利之后,这种情况才逐渐好转。

同时,由于创业早早接触了社会,也让吴国国的世界观发生了变化。“一开始我只是一个学生,认为这个世界非黑即白。但创业之后,我经历了很多成功与失败,从中明白了很多道理,也收获了很多宝贵的经验,使自己变得更加成熟。”

两年成立3家公司 不断保持对市场新鲜感

当旅游公司运营逐渐步入正轨之后,吴国国又将目光瞄准了广告传媒行业,而选择这个行业的原因就是自己的热爱。“对于写作这件事,我一直很激情的,尤其是在有了一些对美学的看法之后,我就一直想把这套价值观付诸实际。”目前,公司主要在做校园视频录制、小区灯箱电梯广告、景区旅游策划等工作。

在大四的时候,吴国国又选择加入了电商运营行业,成立了第三家公司。“加入电商运营行业,纯粹是无心插柳成荫,是一个学长推荐给我一个创业的外校朋友,我们合作之后做的这个项目,并且迅速找到了几位从

事电商行业四五年的朋友加入进来,目前大家普遍的年收入都在二三十万。”

随后,吴国国又抱着结交更多朋友的心态,在北京成立了一家科技公司。从旅游到传媒再到电商,吴国国可以说是从事很多行业的创业者,对于这种不断跨行业的选择,吴国国认为这是一种永远保持对市场新鲜感的做法。“踏入一个新行业并不代表我对之前行业的嫌弃,相反,过去的事情、过去的坑都是我的老师,它们教会了我更多的经验,我希望自己能一直这样精力充沛地干下去,干一行爱一行,永远保持对市场的新鲜感。”

大一成立旅游协会 为众多会员提供服务

2015年9月,吴国国开始了大学生活,也许是高中压抑了太多个人情绪,抱着想要自己做主的心态,吴国国开始了全国各地的旅行计划。“我用了一个学期的时间走遍了国内的很多省份,在大一的第二个学期,遇到了几个志同道合的好朋友,我们在学校成立了一个旅行协会,宗旨是想为更多的大学生旅行提供一个平台。”

旅游协会这个平台主要就是给大学生提供各种和旅行有关的服务,它下面分设四个俱乐部,骑行、摄影、美食和登山。采取会长支书负责制,下设四个

副会长,若干部门部长,管理众多会员。“平时,我们会开展各种美食鉴赏活动、爬山骑行活动、关爱山区老人活动,还会定期分发各类国内外景区介绍,向大家介绍各种攻略。”

旅游是吴国国的爱好,在旅行中可以领略祖国山川的美好,感受各地人文景观的差异,从而更好地理解事物的各种差异性。但是后来开始做旅游协会之后,吴国国就慢慢把它当做一种职业。“原来没有那么多烦心事,现在全来了。而且更重要的是,你要让它盈利,这就和爱好完全无关了。”

校门口接送 解决旅游最后一公里对接

在旅游协会忙忙碌碌到大二下学期,吴国国认为旅游可以作为一个创业方向来做了。自己又是大学在校生,他便和同学们在大三刚开学的时候成立了一家旅游公司。

对于把旅游作为创业方向,吴国国还有个“先天”的优势。早在做旅游协会的时候,他就接触了上百家大大小小的旅行社,很多单位在吴国国还在上大二的时候就已经给了他各种offer,在这个过程中,他也在本校的师生中有了一点名气。“这种可以利用上的资源,给了我创立旅游公司的底气。”

目前,市场上做旅游的公司非常多,对于自己的优势,吴国国自豪地表示,公司最大的优势就是直接对接学校,可以在学校门口车接车送。“大家都知道,沈阳有两大旅游集散地,铁西广场和市府广场。但对于很多在校学生来说,早晨六七点钟就让他们去这两个地方等待,不太现实,但是我们可以完成这种最后一公里的对接。”吴国国说,“学生只要出校门就可以坐上我们的大巴车去旅行,这是很多旅游公司都无法做到的。”

选择创业 就要选择跟自己死磕到底

作为一个大学生创业者,吴国国认为自己只是个例,并不是一个普遍案例。他认为自己离成功差得还远,如果从参考意义上讲,他希望大家可以从他的故事里获得一种对生活方式的理解。“还记得2017年年底,公司账上没剩下多少钱了,那时候工作室11个人,在学校的创业孵化基地里研究下一步该怎么办。”吴国国说,“当时每个人都领着微薄的薪水,同时还要顾虑学业的事情,有些人就此离开了。”

时隔两年,生活经历渐渐丰富,吴国国想给有创业想法的大学生们一句话,“如果选择创业,就要选择跟自己死磕到底。”这么做既是为了自己,也是为了他人,因为这是一份沉甸甸的责任。“想要有所获得,就必然有所牺牲,跟我的合伙人聊天,我也经常感受到她大学生活的单调,但是这也同样解释了她在这个行业的重要性,因为时间在哪里,你的价值就在哪里。”

辽沈晚报、聊沈客户端记者 李娜