

现阶段,全国各种规模的机器人竞赛可谓层出不穷,学生们在竞赛中挖空心思研究的各种技术也让人刮目相看,但大部分情况是,比赛结束之后,这些创新技术也就没了用武之地,最终没有形成效果实现落地。

创业·人物

这个问题,被沈阳工业大学电气工程及其自动化专业的毕业生孙天龙看到了,他毅然决然地辞掉不错的工作,选择回到母校读研,组建团队成立了创业公司,专注将各类机器人竞赛中的技术成果进行转化,同时着眼于青少年机器人培训行业,为青少年提供更加专业的机器人培训课程。

90后小伙辞职创业 瞄准青少年机器人培训



孙天龙。

机器人竞赛市场潜力大 他瞄准教育行业

目前,团队成员除孙天龙之外都是本科在校大学生,他们经过前期调研最终确定从事机器人教育及机器人竞赛这个行业作为创业的方向。“这个方向也是我在考研复习期间想到的,一开始的时候大家都对于团队的定位过高,想着去做一些像无人车之类的高技术含量的项目,后来随着大家对团队认识更加清晰客观,让我们最终把目光定位到了机器人教育行业。”

孙天龙表示,他们团队最初在参加一个大学生机器人比赛中发现,这个赛事在短短的4年的时间里,已经发展到参赛队伍达到了近200支。这个数量在机器人竞赛里是非常大的,所以孙天龙和团队认为机器人竞赛未来的市场潜力会很大,而且会逐渐下沉到青少年阶段,因此青少年机

器人培训也就成为他们的创业方向。

与此同时,青少年机器人培训也是现阶段比较流行的培训课程,很多家长都会选择让孩子在很小的时候就开始接触机器人,“既能玩又能动脑”是大部分家长的初衷。对于从事这一行业,孙天龙认为自己的团队也是很有优势的。

“目前青少年机器人教育培训很流行,但是这个市场又很混乱。首先是机构的师资力量不足,从业教师以师范类或幼儿教育专业为主,缺乏具有电子及计算机编程基础的教师指导,那么有丰富机器人竞赛经验的专业教师更是凤毛麟角。因此在机器人教育领域,特别是在机器人竞赛方面我们拥有着明显的优势。竞技比赛有着无穷的魅力和吸引力,机器人比赛也是如此。”

寻找志同道合的合作伙伴

在公司创立之初,孙天龙和团队也遇到了不少困难。“因为我是一个想法很多又追求尽善尽美的人,所以我在做每个决策的时候都会很谨慎。”

为了深入了解这个行业,孙天龙开始尝试联系已经成型的培训机构应聘兼职老师,对方在面试的时候对他的竞赛及专业背景非常感兴趣,但是后来当孙天龙提出自己的想法时,对方就明确拒绝了。

“我当时就是把我准备创业的想法和对方提了,因为我的初衷是希望可以后期可以建立合作。但是对方可能把我当成了竞争对手。”

随后,孙天龙就开始逐一走访沈阳的机器人教育机构,带着团队的想法与业内人士去探讨,也希望在这个过程中能够遇见志同道合的合作伙伴。通过了解他们的现状和需求,孙天龙不断丰富了自己对于这个行业的认识,也逐渐找到了公司未来发展的具体方向。

终于,功夫不负有心人,目前,团队

已经与沈阳好小子机器人教育机构达成长期合作,联合组建了青少年机器人竞赛训练营,主要为8岁以上的中小学生提供机器人竞赛的训练营活动。目前,训练营正在备战第14届全国青少年教育机器人奥林匹克竞赛及2019RobotChallenge国际机器人挑战赛。“目前的竞赛招生情况和学生的参与热情已经超过了我们预期的效果,我们相信机器人教育行业必然会随着家长认识的提高而变得越来越好。”

未来,公司还会针对教育机器人产品进行系统性的开发,与更多的机器人教育机构进行合作,推广教育产品和竞赛产品。“目前,我们推出的教育产品主要是图形化/C语言编程控制器竞赛产品有擂台赛机器人、寻迹竞速机器人、障碍赛机器人等”,孙天龙说,“我们的目的是让更多的孩子参与到机器人比赛中来,从而把青少年的注意力从游戏和手机中转移到机器人编程和机器人竞赛领域。”

辞职回校读研 开启创业梦想

今年27岁的孙天龙本科就读于沈阳工业大学电气工程及其自动化专业,目前是沈阳工业大学电气工程专业的在读研究生。大学毕业后,孙天龙就离开了在校一同参加机器人竞赛的团队,选择了就业,不过在工作中,他还一直在关注着团队的发展。

“我们团队在过去的几年时间,不论

是从技术积累还是人才的培养都取得了非常显著的效果,与此同时也出现了发展瓶颈。”孙天龙说,“大家都有想把现有技术进行产品转化的想法,但是又没人愿意牵头去做。恰好我有几年的工作经验,另外自身也想寻求些改变,所以我选择了辞职回校读研,去帮助大家也是帮助自己完成这个创业梦想。”

创业的动力来自从小对机械玩具的兴趣

其实,现阶段有关电子设计、机器人相关的比赛非常多,对于选择做成果转化的原因,孙天龙解释道,“首先,这个领域是我们积累时间最久,也是最擅长的。其次,我们的团队以竞赛为依托,在竞赛过程中深挖技术、培养人才。最后,我们对于机器人竞赛领域都有着特殊的情怀。特别是在创业的道路上,会面对各种困难和挑战。如果我们对自己所做的事情并不

感兴趣,那么,我们会失去很多创业的激情和动力。”

对于机器人的喜爱,可以说是从小开始的。“我认为男生大多会对这种动手的东西都很感兴趣,我小的时候还没有接触过机器人,那时候还都在玩四驱车。也是直到大学的时候才知道机器人竞赛,开始就是抱着尝试的心态对比赛很好奇,所以就报名参加了,然后就喜欢上了。”

前期市场调研、需求分析很重要

作为一名大学生创业者,对于那些同样有创业梦想的同学们,孙天龙也分享了自己的经验和建议。“在这个信息爆炸的时代,我们要学会接受资源共享,信息共享的这种模式。”对于有创业想法的人们,孙天龙建议,不论从事哪个行业,前期的市场调研、需求分析一定要详细认真。“尽可能亲力亲为,不要让网络上的信息影响你主观的判断。就拿机器人教育这一行业来说,网络分析给出的前景一片大好,各个品牌的加盟中心提供的分析数据也非常诱人。但是就我目前对沈阳市场的情况了解来看大多数机构

达不到加盟中心提供的预期效果。”

对于自己辞职创业的做法,孙天龙也认为这是一种优势,“因为我们有更多的社会经验和产品设计经验,也积攒了一定的社会资源。但是这也会给自己带来很大的压力,所以我建议辞职创业还是要谨慎些,提前把项目仔细的考察好,尽量能够在这个领域有熟悉的人来给予你适当的帮助,避免孤军奋战。不去在意一时的得失,但是要保证自己一直在不断学习和成长的路上前进。”

辽沈晚报、聊沈客户端记者 李娜