

创业·人物

90后北漂小伙儿放弃北漂发展机会,决定回到故乡盘锦种植碱地柿子创业,打造碱地柿子生产、教学、科研、网销于一体的新型模式的现代农业科技公司,并帮助200多农户共同致富。

# 90后小伙儿种植碱地柿子创业 帮助200多农户共同致富



郭佳明在柿子地里研究种植技术。

本人供图

## 遭遇货物被退回 积极解决获得对方认可

碱地柿子丰收了,考验郭佳明如何销售出去。

在郭佳明看来,近年来信息技术的不断进步、互联网技术的产生与迅速发展,B2C、C2C、O2O等网络销售平台层出不穷,在很大程度上扩大了互联网群体,越来越多的消费群体采用网上购买。越来越多的农产品销售商开始关注与应用网络市场,越来越多的农产品销售开始由传统营销转变为网络营销。

为此他作出了很大努力,把工作重点转移到网络销售上,在传统销售模式基础上增加互联网营销平台,从而达到线上线下同时销售的目的。更好更全面的宣传,“让更多的人知道,了解我们地方特色,让合作社的产品走出去,走向辽宁,走向全国”。

克服了种植技术关和销售关,郭佳明在创业的第二年也面临了同样的危机,但还是得到了顺利解决,“当时刚签好销售订单,货物发出去之后,第二天就被退回来了。采购方反馈说柿子很苦,这对于创业刚起步的他无形中是一个很大的打击”。

但这却没有将郭佳明击垮。郭佳明积极配合采购方解决售后问题,全部收回发出货物,并且进行了集中销毁。而在随后的半个月时间里,郭佳明每天查阅相关资料,和团队每天采样抽检,咨询相关技术专家后终于解决了这个问题,这也让跟着郭佳明种植的农户重拾信心。采购方对郭佳明这种积极处理售后的做法给予了高度评价,并且愿意继续加大采购量。

## 北漂时萌发回乡创业想法 种植碱地柿子

90后郭佳明是沈阳农业大学农林经济管理专业的毕业生。

2015年秋,大学毕业的郭佳明,怀揣梦想走上了北漂之路,在北京一家农业科技做技术员的工作。工作勤奋的他,在不到一年的时间里,便晋升为公司负责广东区域经理,年薪在12万左右。

在工作中他了解到广东这座沿海城市的现代农业的发展规模、速度、效益,这让他大开眼界,也使他萌发了回乡创业的想法。

郭佳明的父母一直都是从事农业科技方面的工作,他从小就一直生活在农村,他们特别支持郭佳明创业的想法,在与父母、身边的朋友讨论和调查后,郭佳明决定种植碱地柿子。

“碱地柿子就是西红柿,因为是种

植在含碱量比较大的盐碱地上而得名。知道有这种西红柿是在2010年左右,因为口感好,营养丰富,这几年挺受欢迎的。我很看好碱地柿子的种植。”郭佳明说,当时就是觉得家乡的农民并没有掌握好碱地柿子种植方面的技术,所以种植碱地柿子并没有带来多么大的经济效益。他希望通过自己的努力,改变这种现状。

郭佳明从父母以及朋友那借来部分资金,加上他自己北漂工作攒下的工资,以及当地政府给与的惠农贷款,郭佳明筹资百万元资金在田家镇大堡子村的棚菜区新建一座占地面积2000多平方米的高档全自动智能多功能大棚,作为公司生产示范基地,并注册了“盘锦菜根堂农业科技有限公司”。

## 总结出碱地柿子种植技术规程 获市级奖项

如今,在郭佳明的指导下,农户种植出的碱地柿子因高质量而得到了消费者的喜爱。

而为了种出优品的碱地柿子,郭佳明也付出了很多的努力。

从苇塘里运来腐质土,实行客土盒栽农艺,苇塘土是由苇叶腐烂后沉积多年形成的,无任何农药残留和污染,专用多孔塑料盆透气透水升温性能好。

同时郭佳明结合书本知识和实践总结,在盘锦大米口感好只因为含微量元素锌镁等原因的启发下,他配制使用添加硒、镁、锌、钾、钙、硅等微肥技术。在

有理想的土壤肥料的基础上,又采用滴灌技术手段,全程电脑智能控水,使用补光控光技术,让他的柿子得到的光照适度、温度适宜。就这样郭佳明与父母,经过多年的理论与实践探索,总结出《盘锦碱地柿子种植技术规程》,被盘锦市科协推荐为市级科技进步一等奖。

考虑到大多数用户是网上订购产品,对于每个订单,郭佳明团队都认真对待,“每个用户是上帝,我对装箱的产品要求极严,对每个柿子的果型大小、成熟度等都达到我们的标准才可以发货。”

## 柿子地里研究种植技术 提升果实商品率

在创业初期,郭佳明对于自己的创业项目有着清晰的规划。

那就是将公司打造成碱地柿子生产、教学、科研、网销于一体的新型模式的现代农业科技公司。

于是,他与辽宁省盐碱地利用研究所建立起合作关系,引进技术引进人才,创建了农业技术培训学校,使不懂太多技术的农民也能学习到科学化管理种植。在此基础上,他成立创办起了盘锦市大洼区菜心堂蔬菜种植专业合作社。加入合作社的农民,在专业人员的指导下进行碱地柿子的种植,郭佳明公司负责在柿子成熟后的销售。

而在创业初期,郭佳明面对的第一个难题就是如何提高农户种植的碱地柿子的商品率,实现高质量增产。因为在种植碱地柿子的第一个年头就出现了这一问

题,种植出来的碱地柿子大的大小的小,商品率十分低。

那段时间,郭佳明起早贪黑,凌晨两三点就起来去柿子地干活,解决种植技术问题,整个人又黑又瘦,但是整个人却是干劲十足。

他天天蹲在柿子地里研究怎么通过科学种植让果实商品率提高。“其实我也是通过向专家请教交流和自学”。为此,他每一次灌溉都记录好相应的肥水量,经过多次摸索得出每株碱地柿子上水量,精确到毫升;根据气温每隔多久上一次水,昼夜温差控制在15℃-20℃。

通过不断摸索和提高种植水平,每天在柿子地里研究种植技术,观察记录生产中碱地柿子生长时各项数据数值,来完成最合适的种植方式,这样使得果实商品率高达85%,并且果实饱满,酸甜可口。

## 创办农业技术培训学校 为农户答疑解惑

为帮助农户解决农业技术问题,他申请创办了农业技术培训学校,为农户答疑解惑,提供农业技术交流平台。他充分利用业余时间,阅读农业技术教学的书籍,不断拓宽自己的视野,不断用理论武装头脑,指导实践。

目前对于合作社中的农民,从翻地选种到盖膜育苗,从浇水施肥到病虫害防治,从日常管理到高产采收。每一道工序,每一个环节,他都始终亲自和科技技术人员服务到村,入户入大棚,手把手地给菜农教技术,实地示范教经验。还制定了检查指导、日常管理与科技服务相结合的管理方法,坚持这种方法落实到每一户农户、每一个大棚,发现问题及时解决,出现苗头早预防。

不仅产量高、卖相好,而且质量上乘。赶上了春节上市,价格也比较理想,帮助农民实现了增收。

而在去年,郭佳明团队与辽宁省盐碱地利用研究所共同对土壤中氮磷钾含量的监测和分析总结出的《全国农田氮磷全面源污染检测技术体系创建与应用》,更是获得了国家科技进步奖二等奖。

如今,在郭佳明创业团队的努力下,公司已经被打造成碱地柿子生产、教学、科研、网销于一体的新型模式的现代农业科技公司,他的创业构想已经初步完成。

在他的合作社中目前有120余户会员,辐射带动周围农民种植碱地柿子,为农户免费提供土壤水分检测、农产品统一分拣,让全村200多农户共同致富,合作社成员年增收500多万元,使大堡子村的碱地柿子已成为盘锦的特色产品。

辽沈晚报、聊沈晚报客户端记者 朱柏玲