

创业·人物

辽宁朝阳小伙谢添华大学毕业后,在大连进入一家世界500强公司做研发工作,后来辞职返乡,在阿里巴巴助推生态农业项目帮助下搞起了订单农业。谢添华带领165户贫困户使用高新种植技术种植小米,合作农户更是辐射600多户、2300余人。目前,谢添华的建平县朱碌科镇怀志杂粮有限公司的创新合作机制为“公司+基地+农户+订单”。

谢添华返乡创业初衷是,“为了让更多的农户投入到纯净粮食种植事业上,让更多的百姓吃上安心放心的粮食,认真耕耘每一步,用心对待每一粒!”

放弃世界500强工作 小伙返乡创业



辽宁朝阳小伙谢添华大学毕业后,在大连进入一家世界500强公司做研发工作,后来辞职返乡搞起了订单农业。 本人供图

放弃世界500强工作 朝阳小伙返乡创业

1988年出生在辽宁朝阳建平县朱碌科镇的谢添华是名副其实的“农二代”。

2011年毕业于大连工业大学材料化学专业,在校期间谢添华成绩优异,曾担任校学生会干部,多次参与组织学校大型活动,并拥有极强的统筹策划能力。同年7月份在大连,谢添华被一家位列世界500强的德国化工企业大连分公司录用做研发工作。当时谢添华月薪近万元,对刚刚踏入社会的大学应届生而言,这份工作十分让人羡慕。

在外企工作那段日子里,谢添华经常跟老家的父母通电话聊天,了解到白手起

家的父母在当时经营小米加工作坊遇到的瓶颈时,谢添华也会发表自己的意见和看法,从不同的视角为父母出谋划策。

工作一年后,谢添华毅然决定返乡“子承父业”,接管父亲的小米加工作坊,用自己所学来继续完成父亲已坚持多年的“有机绿色小米”事业。

“刚开始,父母是极力反对我回乡搞农业,他们总说都走出去了,还回乡下显得没出息。我现在做出些眉目,大家的态度也转变了,我这就叫‘农创客’,国家提出实施乡村振兴战略,我们的事业也迎来新时代。”谢添华说。

与电商巨头合作 推动生态农业计划

做农业不只有情怀,还需要丰富的管理经验、渠道和人脉。

朱碌科镇地理位置位于建平县东南部,地处辽西努鲁儿虎山脉腹地,这里得天独厚的自然气候环境和富含矿物质的肥沃土壤,也确保了有机农产品的优良品质。

2012年,回乡的谢添华把父亲的小米加工作坊继承了下来,开始与乡亲们合作做起了订单农业。

谢添华希望用这种模式带动乡亲们致富,他算过一笔账,假如通过种小米,亩产实现1000美元,乡亲们就能过上城里人一样的生活。

可秋季回收的时候,谢添华才发现,这样的定价,百姓收益提高很多,但是公司却承受了高达接近50万的亏损。公司出货的利润每斤仅仅在几分钱,给市场供货以及给品牌商代加工的利润远远不及给农户的补贴,眼看着这种模式无法持续下去。

很快谢添华想到了利用电商平台网店销售。如何能更有效地将有机产品推广?

谢添华专程赶赴杭州,在阿里总部见到了为他指点迷津的生态农业项目相关负责人,“那次去阿里总部当面请教,很多很好的建议让我受益匪浅,真的感受到阿里为我们的这种店铺提供实实在在的帮助。”谢添华介绍,“让我们从基地直销中得到远高于给客户供货的利润,让订单农业模式能走下去。”

也就是这一年,与谢添华合作的贫困户亩产达3800元人民币。

谢添华的公司于2012年5月份开始尝试农产品电商渠道销售,截至目前,谢添华公司总计运营涉及网络平台5家,开设店铺7个。

谢添华介绍,这些平台目前带动公司发展当地农产品品牌5个,网络渠道全年销售额从2013年89万,跃升至2018年3760多万。

三年内努力实现 销售额1亿元

目前,谢添华公司是以优质小米、大黄米、黑米、薏米、亚麻等产品专业生产加工的当地龙头企业,自有完整、科学的质量管理、检测体系,主要渠道为国内杂粮市场、国内外连锁超市、国际进出口、国内自有品牌自营、国内多家电商平台等,并在农产品深加工产品开发及推广方面做出了更好的发展规划。

谢添华表示,公司目前拥有自主有机杂粮基地1.3万亩,地块种植有机杂粮22个品种,同时拥有有机加工资质。公司生产区占地16.5亩,拥有国内先进谷米生产线4条,全不锈钢全封闭无菌杂粮熟粉生产线一条,有机杂粮小包装生产车间600㎡,公司年产2.9万吨,产值7450万元左右。近20年的努力做好粮,获得了业界的认可。

2016年,在位于建平县朱碌科粮库,谢添华又建了建平县朱碌科镇杂粮专业批发市场,市场办公楼6000平方米,存储能力500吨的存储仓13个;脱壳加工车间1200平方米,小包装车

间1850平方米;烘干塔一座,成品存储仓3000平方米,加工车间及小包车间目前已投入使用,预计年产能12万吨。谢添华表示,公司新的目标是三年内努力实现销售业绩1亿元。

多年来,谢添华有着自己独到的合作经营机制,“公司+基地+农户+订单”。例如日本客户春季耕种前来谢添华公司订购当年秋季新粮预备订单,订单确定后,公司会在相应地块和农户签署同样需求大小的合同地块种植面积,更多的确定销售无忧的地块。

此外,谢添华还积极配合省、市、县农业技术推广中心的新项目,最近两年的滴管项目,就是典型的代表样例,推广中心按照预期发放种子、化肥、地膜、滴管,但是实际种植时的各种耗材使用情况又与预计情况不相符,在避免项目受到影响的情况下,公司自己出资,购买足够辅料,积极配合完成农业技术新项目,为政府耕作新项目提供了积极的条件。

带领165户贫困户种植小米 辐射600多户、2300余人

现在在政府和农村淘宝的推动下,谢添华带领165户贫困户使用高新种植技术种植小米,合作农户更是辐射600多户、2300余人。

相关合作伙伴也表示,将继续助力谢添华的扶贫事业,在标准化种植、品牌化打造方面对他进行助力。

谢添华说,“我们,同农户一起,正以自己的追求方式,严格遵循有机种植

和加工标准,立足还原自然种植本真,在这片土壤上培育出适合人们需求的好米。

六重守护、十年土壤净化、二十年行业专注只为真心做好粮!这一切,都为了老了以后,能欣慰地踩在生养自己的这片土地上……”

辽沈晚报、聊沈客户端记者王月宏 实习生 王冠锋



国外合作商到朝阳田间考察。

本人供图