

创业·人物

总被亲戚朋友请求帮忙填报志愿，沈阳师范大学大四学生孙鹏伟发现大学生群体能在高考志愿填报中起到重要作用，其中蕴含的商机无限。

于是，她在大二上学期发起了一个专注于高考志愿填报的大数据服务平台项目，她希望通过这个项目为更多的高考生服务。

大学生创建大数据平台 为高考生报志愿



大四学生孙鹏伟发起了专注高考志愿填报的大数据服务平台项目，希望通过这个项目为更多高考生服务。
受访者供图

常遇考生求助 产生创业想法

“最初产生创业的想法是在大一下半学期，真正启动还是在大二上学期。”孙鹏伟是沈阳师范大学2015级国际商学院金融学专业的学生。2016年6月，高考结束，就有亲戚去找她，问她报考什么专业，报考什么学校好。

“我发现，父母和孩子双方的意见总是不契合，存在一定的交流障碍，但我分别和他们交流的时候，效果就很好。后来，同样的事情又发生了很多次，我突然

意识到，大学生群体能在高考志愿填报中起到重要作用。”孙鹏伟说，作为同龄人，自己可以很好地与考生交流；而作为较为成熟的大学生，也可以顺利地与家长交谈。因此，她萌生了创业的想法——成立一个专业公司，靠数据分析，帮助更多大学生填报志愿。

大一期间，孙鹏伟接触到了学校的大学生创新创业中心，看到了许多成功的项目案例。“自己就比较动心了，想要做一点事情。”

创业初期困难多 常有成员退出

和每一位创业者一样，孙鹏伟在创业初期也遇到了很多困难。“首先，

团队刚刚组建，大家虽然都是一腔热血，但却不了解科学的高考报考流程应该是怎样的，在进行路演答辩时被专家评委一问一懵。”遭遇了失败，他们开始总结经验，归纳原因，但效果都不理想。于是，部分成员开始动摇，有的甚至退出了。

大家都在动摇，孙鹏伟自己也开始怀疑项目到底能不能做好。这时，项目指导老师许硕向他们提出了宝贵建议。“他说，既然不知道怎样科

学报考，为什么不去与其他报考机构寻求合作，就算无法合作，学习一下也是好的。”

孙鹏伟觉得，这是一条可行之路。便开始向身边的机构学习与寻求合作。在老师的帮助和团队的努力下，他们终于找到了一家愿意合作的机构，学到了很多报考相关的知识和经验，再结合自身的优勢，孙鹏伟和团队逐渐找到自信和方向。

拥有校外合伙机构 定期培训团队成员

与校外机构合作成功后，孙鹏伟就拥有了合伙人和自己的团队。

校外高考报考机构有比较成熟的体系、有经验的报考老师及稳定的合作学校。孙鹏伟会定期组织团队成员向他们学习。“这对我们团队有很大帮助。”

同时，团队建设也从刚开始的混乱发展到现在的大家各司其职。“目前，我们分为管理、财务、招生、报考、

保障几个部门，各部分均有人负责。”其中，管理部门主要做决策与协调各个部门的工作；财务部门主要负责财务相关工作，由金融、会计专业学生负责；招生和报考作为主要部门，负责招收报考的学生并完成报考，主要由师范专业的学生负责；保障部门主要负责学生的成绩追踪、心理疏导及团队保障工作，由学习心理学的学生负责。

引入数学建模 增加报考科学精准性

在一年的实践过程中，“云海网帆”通过在辽宁多个地区开展公益活动，为73名考生提供了个性化服务，实现压线录取19人，满意度达98%以上。

“我们在讲座中发现，学生及家长虽然信任大数据，但理解并不深入，我们从中看到了广阔的市场。在报考中，我们吸取大数据报考和职业规划的经验，总结出在报考可能出现的职业规划问题，为未来的项目运营提供了基础。”孙鹏伟介绍。

后来，“云海网帆”实现了与高考报考数据资源库“第一高考网”的合作，同时决定以微信小课的形式在线免费报考，为报考积累经验。

明年，他们将改变原有机构高考报考的固化模式，在高考志愿服务中心

引入数学建模手段，进一步增加指导工作的科学精准性，同时提供线上线下“双线”服务，提高学生以及家长对志愿填报的直观感受。

“数学建模服务就是通过考生的模拟考试成绩、大学目标地域、未来职业方向等定量分析，通过数学模型计算得出最优结果，并接受检验。”孙鹏伟介绍。

“双线”服务则是在线上提供精准数据、初步职业规划、专家在线一对一等不同层次的服务，由考生及家长自主选择。线下提供私人定制服务、为期半年的跟踪服务，通过高考前、高考后、出分后三步走，实现科学报考，同时针对考生压力大等问题进行心理疏导。

对话

创业要脚踏实地、保持热情

记者：为什么选择了这个项目创业？

孙鹏伟：上大学以后，身边的亲戚朋友就会找我帮他们的孩子填报志愿。我发现，大学生能很好地跟家长和孩子双方沟通。如果成立了专业化团队，以后就能帮助更多的考生。

记者：创业中有哪些难忘的事情？

孙鹏伟：就是在我们接到第一个客户时，尽管是免费服务，但心情依然很激动。我们第一时间在群里通知大家，当天晚上开会到很晚，大家一边吃外卖一边工作。后来，我们把最终报考结果交给机构老师，他给出修改意见，我们重新修改。反复几次后，把最终的报考方案呈现给家

长和考生。就这样，我们完成了第一单，也收获了第一个在线好评。

记者：对未来有什么规划？

孙鹏伟：首先，我们现在刚刚起步，以后会朝着更加专业的方向发展；其次，我们要完善和磨合团队，实现高效的合作；最后，我们打算拓展职业生涯规划部分，

逐步实现从高一开始明确大学专业方向，大一开始就明确未来职业方向。使报考学生不再面临“毕业即失业”的问题。

记者：对其他创业者有什么想说的？

孙鹏伟：脚踏实地、保持热情、坚持努力、不怕吃苦。

辽沈晚报、聊沈客户端记者 胡婷婷