

创业·人物

如今,二手交易受到人们的普遍认可,其中,校园二手书交易是一个很有前景,很有潜力的市场。

沈阳建筑大学的一群大学生发现了这个市场,团队带头人李淳和伙伴们成立了“蚂蚁二手书”平台,采用实体收书、网络销售的方式对各类二手书籍进行循环利用和资源共享。

大学生成立二手书交易平台服务师生



李淳和伙伴们成立了“蚂蚁二手书”平台,采用实体收书、网络销售的方式对各类二手书籍进行循环利用和资源共享。

受访者供图

低且浪费资源。”

李淳认为,二手书价格一般只有新书价格的30%-45%左右,进行二手书交易,可以使同学们节约很多资金。“很多二手书都非常新,完全能再次使用,尤其是教科书。现在不少老师讲课都以讲义为主,课本只是一种辅助,用新书实在是可惜。”

因此,李淳和同学们的目标便成了建立一个自主开发、管理及运营的二手书网上交易平台,依托于微信公众号,采用实体收书、网络销售的方式对二手书进行循环利用和资源共享。初期以本校师生为客户源,以服务师生为主要目标。

成立“蚂蚁二手书”交易平台

2016年11月,李淳和同学们秉持着创新服务、优化体验,促进绿色阅读、环保用书的理念,在沈阳建筑大学创立了蚂蚁二手书。其核心业务为买卖二手书,将收书、卖书一体化,在有用户下单的时候可以当天送达,为师生提供便利。

在定价方面,李淳和同学们根据

调查发现,69.23%的人愿意接受以每本3-5元的价格出售二手书,而44.71%的人群愿意接受每本5-10元或原价的3折购买二手书。因此,团队根据消费者的偏好,将主要书籍的价格定位为8元,让消费者有物美价廉的感受。

发现二手书交易市场前景广阔

李淳刚上大学时就对互联网很感兴趣,还特地选修了相关课程,但真正开始实践还是在大二上学期。

“因为自己很喜欢读书,而书价又一直居高不下,所以就结合互联网思维,萌生了做线上二手书的想法。作为大学生,接触二手书交易比较多,有了做消费者的经验,就更容易站在消费者的立场去思考问题。”李淳说,“近年来,二手物品的回收利用逐渐为人们接受。有需求便有交易,因此我们认为将

其作为创业项目有着广阔前景。”

李淳和同学们在学校里针对二手书市场进行了问卷调查,发现有79.33%的人买过二手书,98.56%的人表示能接受二手书,只有1.44%的人表示坚决不买二手书,可见大家对二手书的接受程度极高。同时,76.83%的学生称有大量的二手书需要处理,69.71%的学生愿意出售自己需要处理的二手书,二手书的处理成为一个迫在眉睫的问题。

创业初期 冬日里往返寝室收书送书

创业初期,李淳团队一直在二手书店和专业二手书网站间挣扎求生存,经过多方调研,他和成员们产生了“与二手书店比价格,与旧书网站比物流”的想法。

“学校二手书店的定价为五折,我们就比它的价格更便宜;网上买二手

书物流就需要好几天,我们就做到每天18点前下单当日即达,还可以上门收书、送书到寝室。”

为了节省成本,所有的工作全都由4个人的小团队完成。冬天,收书回来的路上,大家手冻得生疼,但新鲜感和责任感支持着他们。

交易高峰期一天可达到400多单

目前,团队已由最初的4个人变成了23个人,高峰期一天可以达到400多单的交易,还开展了买书送笔记和读书会等线下活动。“我们开展了‘学霸笔记’等活动,让同学们不只能买到二手书,还能买到知识库。”

现在,李淳已经从沈阳建筑大学毕业,成为一家知名电商平台总部的

采购经理。李淳坦言,自己能有机会得到这份工作,二手书项目有很大的助力。

即使毕业了,李淳仍然没有离开二手书平台。未来,他希望跟团队一起把项目做大,进入到沈阳甚至辽宁的每一所高校。

设置创业目标——网上交易平台

从大一到大四,每个大学生都会积攒很多书籍,然而由于不便携带和储藏等原因,很多同学都会选择在每个学期开始和结束时将自己的旧书处理掉。“我们发现,大学生处理旧书主

要有三种方式——第一是论斤卖给学校书店,每斤只能卖五毛左右;第二是在校园内摆地摊,但学校的跳蚤市场只有在毕业季才有;第三是送给学弟学妹。无论哪种方式,利用率都很

对话

激情是创业路上最强大的动力

记者:项目的名称为什么叫“蚂蚁”?

李淳:首先,不计其数的二手书通过我们回收搬运,平台循环利用,我们有蚂蚁的特性;其次,蚂蚁代表着团结,希望我们的平台能为广大师生提供更多方便,为资源的循环利用和环保事业贡献一份自己的力量;最后,希望我们的公司能像蚂蚁一样遍布整个大地。

记者:创业中印象最深刻的是什么?

李淳:去年十月份,投资人突然撤资,没有了运转资金和卖书平台,整个团队陷入了困境,让正在筹备双十一活动的我们压力巨大。那天晚上得到消息后,我在操场上跑了一圈又一圈,直到筋疲力尽。幸好我们后来遇到了新的合作伙伴——北大阅邻二手书团队,大家一起熬了七八个通宵,顺利赶上了双十一。这让我发现,如果你想做一件事,那

么全世界都会帮你。

记者:你认为创业最重要的是什么?

李淳:想要创业,首先要有执行力,不能只停留在想法,想到就要去尝试,哪怕最后发现这个想法是错的,但只要你敢去做,就是你的成长;其次,创业团队要永远保持激情,创业之路必将坎坷难行,但务必要保持激情,激情是创业路上最强大的动力。

记者:对于有同样想法的创业大学生,你有什么想说的?

李淳:每一位有创业想法的人都是不甘平凡的人。不要轻描淡写地度过大学四年,选择创业吧!创业路上的每一次成功都会让你感受到无与伦比的成就感,让你变得不平凡,这种经历会影响你的一生。

辽沈晚报、聊沈客户端记者 李那