

出身贫寒的90后孟祥辉从小就知道:唯有努力学习,才能改变命运。  
2017年,他放弃了年薪30万的工作,决定创业做微信小程序公司,却接连遭遇被骗、推广难等困境,项目险些破产。  
遭遇困境,他没有放弃,而是通过努力绝处逢生,最终拿到百万投资,建立起小程序联盟,将各行各业的商户团结起来,让更多的商户了解和利用好小程序。

# 放弃30万年薪创业 拿到百万投资



孟祥辉近照。

本人供图

## 不顾家人朋友反对 放弃30万年薪创业

2017年,微信小程序横空出世。孟祥辉认为这将是互联网行业的一次重大改革,于是他决定放弃丰厚的薪资待遇,进入小程序行业创业。“对于我这样的农村孩子,有一份年薪30万的工作实属不易,所以我的家人和朋友都劝我留在金融行业,继续干下去。”

“我觉得对于新出现的行业,越早行动,抢占到先机的可能性才越大。”所以,孟祥辉不顾家人和朋友的反对,毅然投身小程序行业,成立了沈阳豌豆科技公司。公司以开发商家应用微信小程序为主营

业务,为商家提供相应的后期服务,包括小程序的升级、美化和宣传。

创业初期,他和合伙人租了一间只有十几平方米的二层写字间。虽然这里的光线很昏暗,但他常鼓励自己,创业之路没有一帆风顺。

2017年,人们对小程序还不是很了解,所以推广起来并不容易。但是新鲜的东西总是有吸引力的,每个商家都会认真地听孟祥辉的讲解,这也给他带来了信心,他相信会有越来越多的商家了解微信小程序,并愿意使用小程序助力经营。

## 奔波寻找投资人 却被同行骗取商业秘密

进入2018年,一大批小程序公司涌入市场,行业的竞争变得非常激烈。

此时,孟祥辉决定开始吸引投资。“这不是一个单打独斗的时代,也不是一个只要一腔热血就能做成一番事业的时代。孟祥辉希望自己的公司能找到投资,提升软硬件和市场竞争能力。”

很快,他就找到了一家对小程序感兴趣的投资人。“一开始,对方告诉我想要先了解一下小程序的具体功能,我就将自己的计划和小程序能实现的功能和盘托

出。但后来,我才发现被骗了,对方其实也是一家小程序公司的老板,只是想窃取我们小程序的销售方向和运营功能。”

这件事给了孟祥辉一个教训,让他以后做事谨慎多了,但他们的团队依然坚持着寻找投资,“我们没有等着别人介绍,而是去大写字间挨个房间敲门,直接面对老板,介绍项目。”当然,这种方式遭遇拒绝是常有的事儿。“那段时间,我天天被人‘撇’得晕头转向。但我都习惯了,毕竟我们是不请自来的,人家对我们有戒备心是可以理解的。”

## 工作后靠着勤奋有韧劲 晋升为销售总监

1992年出生的孟祥辉从小在内蒙古农村长大,父母都是残疾人。贫寒的家境让他比同龄的孩子成熟独立。他意识到,唯有努力学习知识才能改变命运。虽然农村的学习条件没城市好,但他还是尽最大的努力学习,最终进入沈阳理工大学营销专业。

大学毕业后,孟祥辉进入金融行业,在一家投资管理公司做基金投资、信托工作。“那段时间每天都在公司加班到晚上8点多,到家都10点了,很累,但也锻炼人。因为公司提供泡面当晚餐,加班的我连续吃了

两个多月的泡面,最后看到泡面就想吐。”

靠着勤奋和韧劲,孟祥辉用五年时间就晋升为区域销售总监,年薪达到30万。他说:“成功其实没什么秘诀,就是靠真诚打动客户。有一次和其他竞争对手争取同一个女客户,我多方打听到她喜欢瑜伽,常去瑜伽馆锻炼,就提前到瑜伽馆等她,还带去了准备好的小礼物。在交流中,我很自然地向她介绍公司业务,让她取得了先入为主的印象。所以她最终选择了和我们的公司合作。”

## 公司获百万投资 建立起小程序联盟

找不到投资人,公司业务一度陷入低谷,但孟祥辉和团队没有就此放弃。“那段时间,团队的伙伴们都互相鼓励、坚持,让我十分欣慰。”

功夫不负有心人,孟祥辉最终找到了投资人。“他对小程序非常看好,投资100万元到我的公司。后来,我们搬到了新的办公场所,环境更好了。”

拿到了投资,孟祥辉开始思考如何将项目做得更大更好。他凭着对沈阳小程序市场的了解,决定建立一个小程序联

盟。希望通过小程序将各行各业的商户团结起来,这样无论是广告宣传还是营销成本都有很大的议价空间,能帮助商家降低运营成本。“我们要构建的是一个以商户需求为核心,以小程序流量为入口,为中小商家赋能的商业联盟组织。”

目前,孟祥辉的创业团队已经有10人,其中包括了小程序开发、销售人员。“这些人大多是在创业初期就跟着我一起奋斗的兄弟。我觉得,我们的团队正处于最佳的状态,我们要不懈努力,创造一个美好的未来。”

对话

## 团队最重要的是执行力和协作能力

记者:对于一个创业者和创业团队来说,什么最重要?

孟祥辉:我认为,对于创业者最重要的有几点。

第一是创新能力。当创业者之前,一定要知道自己是不是喜欢新鲜事物,创新能力够不够强?在我看来,创新能力越强,创业成功的可能性就越大。

第二要看行动导向。做事情能想到了就去做,能很快把想法变成行动的人,创业成功的可能性就很大。

第三是抗挫折的能力要强。自尊心

太强的人和脸皮太薄的人一被人骂,沮丧的情绪就无穷无尽,这样的人是做不了创业者的。这样的人一遇到挫折就会想得太多,所以最好不要考虑创业。因为创业会遇到很多意想不到的问题和麻烦,所以抗风险和抗挫折的能力一定要强。别人骂骂没关系,该做什么还做什么,这样胜算才会大。

对于一个团队,最重要的是执行力和协作能力。创新产品最主要的就是要将产品落地、执行,团队之间各司其职,同时又可以相互协作。

记者:创业给你带来了什么?

孟祥辉:创业带给我的东西很多,好的坏的都有。创业的好处是能掌握自己的命运,能不听命于人,能按自己的节奏工作,并凭借自己的工作赢得尊重、威望和财富,感受创造和贡献的乐趣;而创业的坏处是拿自己的积蓄去冒险,需要不分昼夜地长时间工作,无法度假和休息。很可能会失去稳定的工资收入,常常为发工资和债务担忧,甚至不得不做自己不喜欢的东西,也无暇和家人与朋友在一起。

记者:你的创业经历很曲折,面临困难时是靠什么绝处逢生的?

孟祥辉:我有一个相恋多年的女朋友,自从创业起来,她一直给我支持和帮助,所以我一直想要给女朋友一个幸福的家庭。每当遇到困难的时候,我都会想到我的女朋友,就又重新燃起了斗志。每当这时候,我就觉得自己必须振作起来,要努力地赚钱,将事业做到最好,让我和女朋友有一个幸福的未来。

辽沈晚报、聊沈客户端首席记者 朱柏玲