

新春走基层

跟着龙头企业种出生态好水稻

本报记者 刘永安

“村民们想一想，为什么化肥施用量越来越多、成本居高不下，产量却不上升，是什么出了问题？”1月24日，在盘锦市大洼区田家街道大堡子村，盘锦原梗态公司邀请的专家正在进行生态种植技术培训。

村民听了培训后，感觉这样的培训真管用，改变了很多错误观念。大家觉得还未“解渴”，纷纷要加专家的微信。村民李义说：“同样是种地，原梗态公司种的就是好，而且有人愿意认养水稻，一亩能卖出好几百的价钱，真让人羡慕啊！”

临近春节，村民都忙着置办年

货，之所以来参加培训，是因为看到了生态种植带来的实实在在的好处。

2019年，原梗态公司在大堡子村流转了1550亩地。流转前，村民看到了特别的一幕：公司工作人员在附近沟渠和要承包的土地上都取了样，待水样、土样结果符合要求后，才签合同。

按照生态思路种植，原梗态公司采用稻鸭共生的生态模式，利用鸭子除草、治虫，鸭子的粪便有氮、磷、钾等水稻生长所需的元素，既减少了农药使用，又保证了水稻顺利生长。另外，施用中药渣发酵制成

的有机肥，土地提高了地力。

生态模式出产的高品质水稻，得到消费者的认可。消费者以每亩3800元至4800元的价格，出资认养水稻。原梗态公司有1.4万亩土地，其中8000亩地被认养。大堡子村1550亩地，全部被认养。

看着原梗态公司用生态模式种出的水稻很受欢迎，去年，大堡子村有两户农民与公司合作，按照稻蟹共生、稻鸭共生的生态模式种植水稻。在水稻生长过程中，施用有机肥，限制化肥使用。秋后，达到要求，公司以高于市场价回收。

原梗态公司总经理姜鑫泽说：“我们有技术优势，是省农业科学院、沈阳农业大学等科研院所的技术合作单位。只有我们干出来了，农民才相信。”

由于多年来坚持生态种植模式，原梗态公司被评为全国首批生态农场。企业有了这个背书，原先的认养客户要求继续认养，新客户也多了起来。

当天前来听课的农民也纷纷要求和企业合作。李义说：“我们也要赶上‘生态’这班车，种出高品质的水稻。”

好日子越过越有奔头

本报记者 郑有胜

1月25日，位于辽阳市东部山区的辽阳县吉洞峪满族乡吉洞峪村七组村民夏波家里不时传出阵阵欢声笑语。昔日那栋低矮潮湿、倒了半壁山墙的危房已成为记忆，如今，宽敞明亮的砖混结构新瓦房为夏波家带来新的幸福生活。

“感谢党的好政策，我住上了崭新的大瓦房，不出村就有钱赚，曾外孙出生了，四世同堂，和和美美……这几年，我家真是好消息不断，舒心事不停啊！”夏波见到记者的第一句话就是对党的富民政策的感激。

64岁的夏波和老伴儿赵明英两口人仅有两亩地，夏波又因患病，干不了重活，全家几乎没有什么收入。更为窘迫的是，住了几十年的老房子漏雨、透风，年年维修。能住上漂亮的新房子，一直是夏波和老伴儿赵明英的期盼。

2017年，辽阳市实施农村改造工程，圆了夏波一家的梦。当年，夏波被纳入农村危房改造名单，10月开始施工。不到两个月时间，在原址，一栋60平方米的3间大瓦房建了起来。“6万元的危房改造补助金帮我们一家减轻了巨大压力。”夏波说，“住上新房子后，我过上好日子的信心

更足了。”在亲戚的帮助下，夏波把新房子进行了装修，铺了地砖，吊了顶棚，装了暖气，房子变得漂漂亮亮。

搬进新房改善了夏波一家的居住条件，更坚定了夏波脱贫奔小康的决心。夏波身体条件不好，干不了重活，就找零活、轻活干。他到村里的浴池当搓澡工、给村委会打更、看锅炉房。“挣一分钱是一分钱，咱不能等靠要。”夏波说。去年，他积极响应辽阳县开展的“庭院经济扶贫项目”倡议，在自家院子里养了4头猪，净赚4000多元。夏波告诉记者，去年他家收入2万多元。

让夏波感到幸福的还有女儿和孙女都很孝顺。外孙女和外孙女婿利用外出打工赚的钱给他买了一台按摩椅，帮他减轻疲劳，缓解腰椎病痛。去年5月，曾外孙出生，更让夏波感到幸福满满。“我现在是四世同堂了，孩子们孝顺，吃穿不愁，家有余钱，我认为这就是我们家的‘小康生活’。”夏波说。

新的一年，孕育着新的希望。夏波说，今年他要继续利用庭院养猪，进一步改善生活，“今后的生活会更加幸福，好日子越过越有奔头。”

锡伯人家年味儿浓

本报记者 陶 阳

1月21日，腊月十九，沈阳市沈北新区兴隆台街道孟家台村年味儿正浓。整齐的房子、干净的街道、袅袅的炊烟……冬日里的锡伯族村庄展示着独具北方特色的“高颜值”，而红灯笼、中国结等元素，更是给村子增添了一股喜庆劲儿。

村委会南边第二个路口向东走到头就是45岁的村民谢岩家。门口停着几辆私家车，院子里谢岩和大儿子正在两口大铁锅前为家宴添柴加料。“炖的是猪头肉和大鲤鱼，过一会儿就好。快进屋、快进屋，炕上暖和。”谢岩忙着招呼。

屋子里，男女老少身着传统民族服装，个个喜气洋洋。妇女们在厨房各司其职，切肉、洗菜、和馅儿……在东屋，客人们围坐在毡垫上款嘎拉哈，搂、抓、取、拿，各显绝活儿，让人看得眼花缭乱。

款嘎拉哈是锡伯族过年必不可少的节目，上百八九十岁的老人，下到几岁的孩童都能玩上几把。当地“款协”会长、四龙湾村70岁的关忠占说：“一局几百个嘎拉哈，比的就是眼疾手快，谁抓得多谁就赢。”

沈北新区是全国最大的锡伯族聚居区，有27个锡伯族聚居村。为保护和传承锡伯族文化，沈北新区挖掘出40余个涉及锡伯族的市级以上非物质文化遗产项目，款嘎拉哈、喜利妈妈信俗等名列其中。

“这条绳索就是喜利妈妈，类似于家谱，上边系的小物件讲述的是一部家族史，小弓箭代表儿子，红布条代表女儿，嘎拉哈代表一辈人……”傅永林是沈北新区民族团结进步促进会会长，在西屋，他给大家讲述着喜利妈妈信俗。

不知不觉，已是晌午。外边突然热闹起来，锡伯族传统美食“六碟、六碗、八中盘、四大件”摆上了桌。

“锡伯大饼、花花草、辣罐，这都是咱锡伯族的特色。锡伯大饼有花纹的一面要朝上放，来年就会风调雨顺、五谷丰登……”谢岩的母亲、72岁的魏玉芬慢悠悠地讲起民族传统。

每逢过年，请出结绳记事的喜利妈妈是锡伯族的一项重要民俗。



款嘎拉哈是锡伯族过年必不可少的节目。

本组照片由本报记者杨靖岫摄



每逢过年，请出结绳记事的喜利妈妈是锡伯族的一项重要民俗。



院子里，支起大铁锅，炖鱼、蒸猪头肉。

红旗大集里看变化

本报记者 徐 鑫

东北人对赶大集有着特别的热情，尤其是进入腊月，大集里年味十足。

1月25日，北方的小年，在营口市鲅鱼圈区红旗镇，红旗大集“过大中国年”系列活动进入“民俗文化市集”阶段。

当天一大早，营口市市民周志便驱车赶到红旗镇，想着在大集上“淘弄”些好东西。刚进集市，周志就被一筐笨鸡蛋所吸引。简单的讨价还价后，周志和卖家商定以1.2元一枚的价格购买了100枚鸡蛋。

在人们的传统印象中，都是农村人过年进城采购年货。现在，却有越来越多的城里人开始下乡赶集。

红旗大集已经有超过300年的历

史，占地面积约10万平方米，足有14个足球场大小。平日里是农历每月逢二、五、八开集，营口各地的商户都会掐着日子到这里赶集。

今年，集市里设立了民俗年货区、营口风物区、稻米文化区、国潮区、大集精选区等。民俗文化与集市节庆相结合，让红旗大集人山人海，热闹非凡。

各地农村大集红火，催生出一批专门赶集摆摊卖货的“职业商人”。王鑫来自大石桥市周家镇，这几年，他每天都会把山区特产拉到各个集上去卖。“到红旗大集来摆摊是从去年开始的。这里虽然路远，但是人流大，东西好卖，多跑点道也值了。”王鑫笑着说。

办年货 过大年



1月25日，北方小年。凌海市沈家台镇大集上，土鸡、土鸡蛋、农家猪肉备受欢迎，手工黏豆包、大缸酸菜飘散着东北农

家的烟火气。集市上，办年货的人们拎着大包小裹，准备欢欢喜喜过大年。

本报特约记者 江 波 摄

药价再降，咱老百姓的负担减轻了

本报记者 王荣琦

“孩子得了这个罕见病，要靠打进口药维持，高价药根本承受不起。现在，医保部门把药价谈得这么低，咱老百姓的负担减轻了。”1月24日，在医院走廊，脊髓性肌萎缩症患儿天天(化名)的妈妈擦着眼泪，连连说着感谢。

2022年1月1日起，大连正式执行新版国家药品目录，昔日的“天价”进口药诺西那生钠注射液最终以每针3.3万元“落地”。包括天天在内的两名SMA患儿在大连市妇女儿童医疗中心(集团)接受了鞘内注

射，成为新医保落地实施后首批使用诺西那生钠注射液治疗的患者，两个孩子本次注射每人仅自费1.4万元。

2019年12月，天天被检查出患有脊髓性肌萎缩症，需要终生维持治疗。当时的诺西那生钠注射液，国内定价已从70万元降至55万元一针。而按照治疗方案，每年7位数的支出，是普通工薪家庭根本无法承受的。

2021年12月3日，国家医保目录调整，74种新药进入医保目录，其中包括7种罕见病用药。

诺西那生钠注射液降价94%，每针3.3万元。大连市妇女儿童医疗中心(集团)神经内科主任陶哲第一时间把喜讯发到病友群里，群一直在刷新欢呼的文字和表情。

据大连市医保局医药服务管理处副处长马丹介绍，国家医保局公布新目录后，大连市医保局将包括诺西那生钠注射液在内的117个药品纳入高值药品管理，通过定点医疗机构和高值药品定点零售药店“双通道”的供药政策，确保药品买

得到、用得上。今年，大连进一步下调高值药品的个人先行自付比例，将包括诺西那生钠注射液在内的117种高值药品由原来的30%降到20%，患者的用药负担进一步降低。

“国家通过谈判，将药品价格大幅降低，进入医保后又报销一大部分，销售终端再实行‘双通道’供药，让患者能够买得到药品。”马丹说，在政策的综合叠加作用下，大连市参保患者特别是大病患者的用药需求得到进一步保障。

游、小额存取等，在这里都可以实现。同时，提供所在镇村5公里半径30分钟配送服务。目前，这家便民店辐射前阳村、新安村等周边3000多户村民。

“我妈妈养了几只鹅，眼天下冷路滑，老人赶集卖鸭蛋让人不放心。我利用‘东港圈’平台上传文字和图片，很快就找到了买家。”前阳镇榆树村村民徐欣告诉记者，她常利用平台卖东西，也通过信息平台买了不少日用品和农资。

“顺应互联网应用时代要求，镇党委、镇政府通过打造村

级电商服务中心，与好客便利店叠加合一，实现便民服务融合发展，推动商品和服务下沉，促进更多本地农产品上行，促进农村消费，提高农民收入，让农民获得感满满、幸福感满满！”前阳镇服务业发展办公室主任宋绪辉说。

村级服务站设施免费向村民开放，通过积极引导、广泛发动，吸引更多村民从事电子商务、直播带货等创业致富活动，增加村民收入。目前，全镇电商产业年产值达20亿元，增加村民就业岗位5000余个。

“新型”乡村便利店真便利

本报记者 蔡晓华

“从家走过来也就三五分钟，取快递非常方便，顺道再买点日用品，这个便利店对村民来说真是太便利了！”1月26日，在丹东东港市前阳镇新安村好客便利店，村民宋丕臣按照手机尾号，迅速从寄存架上找到自己的快递，随后又在服务区选购了一桶豆油。

71岁的宋丕臣把智能手机玩得挺熟练，是好客便利店的常客。和普通便利店不同的是，这是一家线上线下融合经营的“新型”乡村便利店。

“作为国家电子商务进农

村综合示范项目村级示范店，我们依托实体店，利用微信功能推出‘东港圈’，形成线上线下融合发展的新销售模式，让村民实现买进卖出指间操作、下沉和上行无缝对接。”在好客便利店电商产品展示区，负责人王欣宇说。

店内设置代买代卖、百姓服务、快递收发、电商直播、农产品展销等区域，为村民提供网上购销、代缴代取、快递收发、农产品电商销售及农产品展销等便捷服务。村民需要办理的保险缴存、水电费缴纳、机票车票、旅行出

游、小额存取等，在这里都可以实现。同时，提供所在镇村5公里半径30分钟配送服务。目前，这家便民店辐射前阳村、新安村等周边3000多户村民。

“我妈妈养了几只鹅，眼天下冷路滑，老人赶集卖鸭蛋让人不放心。我利用‘东港圈’平台上传文字和图片，很快就找到了买家。”前阳镇榆树村村民徐欣告诉记者，她常利用平台卖东西，也通过信息平台买了不少日用品和农资。

“顺应互联网应用时代要求，镇党委、镇政府通过打造村

级电商服务中心，与好客便利店叠加合一，实现便民服务融合发展，推动商品和服务下沉，促进更多本地农产品上行，促进农村消费，提高农民收入，让农民获得感满满、幸福感满满！”前阳镇服务业发展办公室主任宋绪辉说。

村级服务站设施免费向村民开放，通过积极引导、广泛发动，吸引更多村民从事电子商务、直播带货等创业致富活动，增加村民收入。目前，全镇电商产业年产值达20亿元，增加村民就业岗位5000余个。

级电商服务中心，与好客便利店叠加合一，实现便民服务融合发展，推动商品和服务下沉，促进更多本地农产品上行，促进农村消费，提高农民收入，让农民获得感满满、幸福感满满！”前阳镇服务业发展办公室主任宋绪辉说。

村级服务站设施免费向村民开放，通过积极引导、广泛发动，吸引更多村民从事电子商务、直播带货等创业致富活动，增加村民收入。目前，全镇电商产业年产值达20亿元，增加村民就业岗位5000余个。

级电商服务中心，与好客便利店叠加合一，实现便民服务融合发展，推动商品和服务下沉，促进更多本地农产品上行，促进农村消费，提高农民收入，让农民获得感满满、幸福感满满！”前阳镇服务业发展办公室主任宋绪辉说。

村级服务站设施免费向村民开放，通过积极引导、广泛发动，吸引更多村民从事电子商务、直播带货等创业致富活动，增加村民收入。目前，全镇电商产业年产值达20亿元，增加村民就业岗位5000余个。