

创新数字化产品“银联云”正式发布

本报讯 近日,中国银联正式发布了金融级云服务“银联云”,为金融业数字化转型持续赋能,与产业各方共同构建互联互通的数字金融新生态。

“银联云”是中国银联打造的具备全栈云计算能力的行业生态云,提供IaaS、PaaS到SaaS的上百项云计算产品能力以及全方位、高质量的安全管理和运维服务能力,打造具备高可用、高性能、高安全、高扩展等特点的银联金融级云服务。

中国银联董事长邵伏军表示:“中国银联充分发挥转接清算机构的平台和枢纽作用,把握金融科技发展

趋势,加快创新要素集成与科技成果转化,加速向科技型、数据型公司转型升级,积极赋能金融业数字化转型。

通过“银联云”提供的产品和服务,可以快速提升金融机构业务系统的上线速度,帮助金融机构释放IT建设负担,更多聚焦于自身业务发展,实现提质增效。某企业人员表示,使用“银联云”能让成本至少降低一半,后期的运维成本也大大降低。

未来“银联云”还将全面开放银联优势资源及支付枢纽服务,金融机构通过“银联云”,可以更高效便捷地

通过结合银联产品推动自身金融产品的创新孵化和落地。

中国银联做的不仅仅是自己的“银联云”,更是致力于和金融产业的上下游共同构建互联互通的数字生态,助力企业解决金融产业数字化痛点。

“银联云”在推动产业合作伙伴数字化转型和升级过程中,积极开展生态合作。例如,“银联云”将自己的科技能力,如支付能力、大数据分析、人工智能(视觉、语音、机器学习)开放出来,金融机构通过系统上云就可以天然具备以上能力,结合自身优势打造创新产品。

“银联云”以助力金融产业快速融入数字化时代为使命,提供自主可控、安全可靠的金融级云平台产品和服务。一方面将银联的支付能力全面开放出来,另一方面积极开展生态合作和市场拓展,为产业上下游增益赋能。

现如今,金融服务业正在加快数字化转型步伐。未来银联将进一步以移动支付为依托,不断提升技术转化能力,加快向市场化、国际化、科技型、数据型公司转型的步伐,以技术应用推动支付产业向高质量发展。

高宏伟

沈阳新民警方将“流动车管所”开进乡镇

本报讯 为减轻群众来回奔波之苦,有效节省时间和交通成本,惠及当地群众,新民警方将“流动车管所”开进乡镇,从根本上解决服务好群众“最后一公里”问题,打开了“让数据多跑路、群众少跑腿”的良好局面。

新民警方购置了搭载先进设备的专业车辆,经设备调试等前期工作后,现已成功上线运行,让当地群众在家门口就能享受到相关便民服

务。截至目前,“流动车管所”已累计为企业和群众办理补换机动车行驶证、驾驶证业务50余件次,提交驾驶人身体条件证明50余件,查询交通违章信息300余条,变更机动车及驾驶员信息100余件,发放各类宣传资料2000余份,接受群众咨询300余件次,向企业和群众征求意见和建议100余条。

在优化营商环境,包扶民营企业促发展过程中,“流动车管所”同

样发挥了重要作用。为解决企业“办事不求人”问题,新民警方为企业开通检车绿色通道。“流动车管所”主动走进企业,为企业及员工提供方便、快捷的车驾管、执法业务服务,现场办理包括咨询、补换证、转入换证、信息变更、驾驶员审验、免检车辆检验合格标志发放等车驾管业务;车内配备的计算机、打印机、制证机、复印机等可同步实现业务受理、打印、制证等服务,全程仅需几

分钟。
下一步,“流动车管所”将不断扩大服务半径,继续深入偏远乡镇为群众提供服务,为有较大办证需求量的社区、单位提供预约上门服务,探索推出“送考下乡”“现场体检”等一系列服务新举措,积极打造“一站式”“多元化”和“零距离”服务模式,提高服务效能,营造更好的发展环境。

吕佳宁

扶持十五载 维护种源安全

农发行辽宁省分行营业部累计投放13.48亿元支持育种企业发展

核心提示

农发行辽宁省分行营业部聚焦种源安全,15年累计投放贷款13.48亿元支持辽宁东亚种业有限公司发展壮大,助力企业成长为国家级农业产业化优秀重点龙头企业、国家级高新技术企业,为农业农村经济发展作出了积极贡献。

接续支持农业“芯片”十五载

2020年,农发行辽宁省分行营业部以优惠利率对辽宁东亚种业有限公司增信8500万元,投放流动资金贷款1.95亿元,用于种子繁育收购,抗击疫情。

自2006年建立信贷关系以来,累计投放贷款13.48亿元,占该企业累计对外融资总额的70%以上,持续

发挥金融补血造血功能,企业经营规模、收入效益、行业地位实现了质的飞跃。在农发行辽宁省分行营业部的支持下,15年来,企业育种面积从3万亩增长到8万亩;种子品类增至928个(次);种子年销售额稳定在4亿元左右;市场销售覆盖全国粮食主产区,企业发展成为集种子、化肥、饲料等科研、生产、经营、服务于一体国家级农业产业化龙头企业,成为全国育种行业骨干企业。

金融“输血”聚力研发优质种

在农发行稳健的政策性信贷支持下,东亚种业聚精会神做研发,经营发展连年盈利、稳步向好。截至目前,企业拥有育种所13个,试验站和测试中心遍布全国,被评为“玉米生物育种国家重点实验室”,95%以上的品种为自主研发,拥有独立知识产权,品种和资源数量全国领先。自育玉米新品种累计推广面积已达3.2亿亩,累计增产粮食96亿公斤,为我国农业、农村经济发展和粮食安全作出了积极贡献。

银企携手共助脱贫攻坚

在农发行的倡议下,企业积极投身“东西部协作扶贫”。

2017年以来,农发行累计向辽宁东亚种业投放政策性产业扶贫贷款4.88亿元,用于在甘肃省临泽县种子种植生产基地育种,使政策性金融精准扶贫惠及扶贫一线。

2020年,东亚种业与临泽县暖泉村、鸭暖村的20户贫困户签订了精准扶贫帮扶协议书,指导建档立卡贫困人口繁育种子,垫付地膜、农药、化肥、灌溉等生产费用,共计帮扶贫困人口52人。

2019年国家扶贫日,辽宁东亚种业与农发行辽宁省分行营业部重点帮扶对象——法库县秀水河子镇獾子洞村签订扶贫协议。两年来,该公司累计向11户建档立卡贫困户捐赠种子220公斤、化肥5500公斤及其他生活物资,带动当地贫困户脱贫不返贫。

吴鹏韬 田 超

90后新农人的“拼”元年:4个月售出15万单红薯

本报记者 刘大毅

核心提示

曾几何时,“走出去”是农村孩子实现梦想的第一步。如今,“回乡来”是许多在城里受过高等教育的农村孩子拼搏奋斗的开始。2020年,以阜新90后小伙梁洪涛为代表的一群年轻人,带动左邻右舍,把当地的农特产品通过电商平台销往全国各地。梁洪涛喜欢这种拼搏,他常对身边的伙伴说:“2020,谢谢一起拼过的你。”

背后是一个“拼”字。

阜新市彰武县电商办主任马谡见证了梁洪涛的成长。“他脑子活,有干劲儿,今年转型到线上以后,一刻也没有休息过。这样的年轻人,能成事儿!”马谡说。

15亩地试水8个品种 在东北也能种出糖心蜜薯

梁洪涛毕业于沈阳工业大学机械设计专业,2013年,他成为阜新蒙古族自治县的一名大学生村官。

“红薯是阜新的特色农产品,农业又是乡村振兴绕不开的大板块,所以我的创业就是从种红薯开始的。”



本报记者 刘大毅 摄

梁洪涛回忆,为了能在东北种出口感甜糯的蜜薯,他从海南、山东、浙江引进了8种不同的红薯种苗,在村里辟出15亩地,用最“笨”的方法一遍遍尝试,花了3年时间筛选出两种最适合当地种植的优质红薯品种,其中一种就是被誉为“薯界皇后”的烟薯25。

新品种在市场上获得成功,周边100多户村民陆续跟上步伐,合作社越做越大,不仅带动村民脱贫致富,也推动了当地红薯产业的规模化生产。

2016年,卸任村官的梁洪涛在阜新市彰武县注册了自己的公司,并在当地建立了红薯种苗研发基地。在

彰武县政府的支持下,基地被纳入院县科技扶贫计划,对接上辽宁省农科院的专家资源。尽管创业初期赚不到什么钱,但公司每年都投入几十万元专门用于种苗培育研发。“种子是源,这块硬骨头,必须有人来啃。”梁洪涛说。

一场直播嗅出商机 四个半月领跑新赛道

线下市场稳定之后,小梁也曾试水互联网平台,但是屡屡碰壁。“一是农产品品种单一,二是运营人才缺乏,我们找过第三方来代运营,效果不是特别好,总之走了很多弯路。”

今年6月18日的一场直播,成为梁洪涛事业的转折点。当天,彰武县政府联合拼多多推出了一场公益助农直播,彰武县主要领导走进直播间为当地农产品代言。当时,梁洪涛也作为生产商受邀参与了这场直播活动,亲眼见证了60万网友的线上围观。

“这场直播带给我们这些创业者

很大的信心,同时也让我看到了拼多多对农产品上行的强大推动力。”直播结束后,梁洪涛思考了几天,拼多多平台深耕农业领域,从产地直达消费者,如果能在整个赛道上一跑,不断优化仓储、物流等供应链成本,未尝不是一个新的机遇。

直播后的第一个月,梁洪涛招聘了专业运营人员,联系好了物流公司;第二个月,建立了自己的代发体系。8月末,沙泉薯甜官方旗舰店正式在拼多多平台上线,然而最初的销售量不尽如人意,每天只有几十单……梁洪涛没有急于求成,而是沉下心来研究运营规则。

经过近半年的运作,目前,店铺最高日销量已经达到4000单,线上销售总量已经超过15万单。10月,多多买菜在沈阳开城,梁洪涛成为最早的一批供货商,正式入局社区团购赛道。生活还在继续,拼搏远未停止。梁洪涛说,明年他要带领团队打造东北红薯的区域公共品牌,做敢于“啃硬骨头”的人。

“讲文明树新风”公益广告

圆梦启航

你双桨摇动的那一刻,
就注定了伟大与辉煌!
走过百年风雨,
共产党人旗帜高扬。
噢,红船
中国梦,启航!

铁林



中国精神 中国形象 中国文化 中国表达

中国网络电视台制 山西广灵 王增荣剪纸