

# 向高处行 往深里走

## ——从辽洽会看辽宁与日韩合作的广阔前景

本报记者 李越 李波

“辽宁与日本、韩国经贸合作基础深厚,具有强劲的韧性和巨大的潜力。”

“未来要加强产业链和供应链合作,扩大经贸文化投资,合作共赢。”

11月13日,以“共享发展新机遇·开创东北亚合作新篇章”为主题的首届辽宁国际投资贸易洽谈会(以下简称“辽洽会”)在沈阳新世界博览馆开幕。作为本次辽洽会的重要组成部分,辽宁日本经贸合作恳谈会、中韩经贸合作峰会在其间举行。

盛会上,日本、韩国工商企业界人士代表齐聚一堂,就如何在以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局下,进一步深化与辽宁各领域交流合作发表真知灼见。同时,诸多日韩企业携产品亮相,抢抓辽宁振兴发展的良好机遇,释放心系辽宁、扎根辽宁的强烈信号。

真挚的话语,合作的诚意,让这个冬日的沈阳暖意融融。

### 深厚基础蕴藏无限可能

一组数字,记录下辽宁与日韩经贸合作的“亲密度”。

截至去年底,日本累计在辽设立外商投资企业7770家,累计投资242.4亿美元;去年,我省对日本进出口总额达到982亿元人民币。

目前,有1.1万家韩国各种类型企业在辽投资发展,累计利用外资近170亿美元。

众多日本、韩国知名企业“抢滩”辽投资兴业,深深融入辽宁改革开放,也获得丰厚回报。究其原因,得天独厚的地缘优势不可或缺,对辽市场发展信心必不可少。

作为东北地区唯一的沿海沿江沿边省份,我省与日本一衣带水、隔海相望;与韩国是“望亲友好、邻睦安”的友好近邻。多年来,我省与日韩在开展经贸活动上有内容、有基础、有市场、有平台。

“辽对日经贸合作历史悠久、基础牢固、成果丰硕。”中日友好协会常务副会长程永华表示,互为重要近邻,共同利益深度融合,双方经贸合作有强劲的韧性和巨大潜力,相信辽宁在今后必将承担起打造中日开放合作重要平台的使命。

希杰集团中国区总裁朴根大表示,“将通过多种方式,持续加大与辽的合作,扩大在生物、物流、影院、食品等方面的投资,拓展新的投资领域。”

日本财产保险(中国)有限公司副董事长、总经理宇都宫史彦同样对辽市场十分看好,作为外资企业,他对辽的营商环境充满信心,相信辽在扩大对外开放、深化合作领域等方面将日益完善。

辽的巨大市场,如磁石般吸引日韩企业入驻。

三星中街全产品旗舰店店长周晓芬用“超乎想象”形容辽潜力,此次带来了折叠屏手机、可移动画框电视等旗舰产品,下一步还要主动走到消费者身边,通过“量身定制”,加密与消费者的联系,进一步拓展市场。

会议的溢出效应在放大。

日中经济协会北京事务所所长川合现表示,辽以及东北有巨大



辽洽会韩国周商品展现场。

本报记者 郑磊 赵敬东 摄

潜力,作为经贸促进组织,把在会上获得的信息广泛地传递给日本经济界以及产业界,帮助未能与会的企业家了解辽蕴含的商机。

韩国贸易协会北京代表处部长沈基原表示,因疫情原因,很多看好辽市场的韩国企业未能到场,他将帮助有合作愿望的企业通过线上洽谈等方式加深了解,达成合作。

### 携手前行共迎明日精彩

合作共赢是我省与日韩关系的“压舱石”“助推器”,在哪些重点领域推进深层次合作,与会代表各抒己见。

产业是根基。进一步加强重点领域合作成为热议话题。

我省产业基础雄厚,工业门类齐全,与日本在船舶、汽车、电子、医药等领域有广泛合作,韩国制造业实力强劲,半导体、电子、汽车、船舶、钢铁、化工、机械、化妆品等产品

产量均居世界前10位。与会代表认为,装备制造、数字经济等产业均是未来合作重点。

韩国驻华大使张夏成表示,韩国和辽都拥有制造业方面的优势,双方在人工智能、新能源、高端物流等高附加值的高端制造业领域,有广泛的合作潜力,能相互促进创新发展。希望韩国企业家积极探讨投资合作的方案,加强企业间合作。

全国日本经济学会副会长吕克俭建议,既要巩固传统产业,又要做好创新发展。辽应结合对日韩合作和文化交流优势,用好用足众多品牌资源与平台,做强做细服务商贸与数字经济。

强化合作平台建设。日本贸易振兴机构大连代表处首席代表重冈纯表示,双方应以高端装备制造以及新材料这两个产业为中心,围绕技术创新、产业合作、金融服务、人才信息等构建合作平台。

合作,需要创新。不仅要重视大企业,更要重视有发展前景的“雏鹰、瞪羚、独角兽”们。在辽这片沃土上,要让每个“生命体”都发展壮大。

启迪控股股份有限公司董事长王济武建议,将合作范围再扩大,“过往的合作中,大家大多侧重大企业间合作,今后应将关注点更多地放到中小企业身上。我们将以启迪中韩科技园为载体,主动加大力度引进中小企业。”

三井物产(中国)有限公司董事长小野元生表示,将在发展好现有业务的基础上拓展新产业,瞄准环保、保健、零售产业、生活产业、食品、农业等重点领域深耕细作。

全方位、多领域、深层次的交流,让辽与日韩更加紧密地走在一起。广泛的共同利益,广阔的合作空间让大家对更高水平、更高质量的共赢充满期待。

### 对话 /

## 与辽一道探索新的发展路径

### ——三菱商事(中国)有限公司董事总经理中塚润一郎

本报见习记者 刘璐



辽作为面向东北亚开放的窗口,一直以来是三菱商事(中国)尤为关注和重视的省份,合作十分密切。

早在1981年,三菱就设立了大连事务所。1997年,三菱汽车发动机和航天集团成立合资企业生产汽车发动机,在中国国内取得了很高的市场占有率。在房地产领域,我们在沈阳和大连成功开发了4个中高端住宅项

目。近两年,我们又在辽开展了鸡肉深加工全产业链项目,去年8月和沈阳副食集团合作成立了罗森辽合资企业,业务发展很顺利,单店销售额超过全国平均数。

可以说,与辽省的历次合作,都让我们有很好的体验,也让我们感受到辽省优良的营商环境,更加坚定了我们进一步在辽深耕的决心和信心。参加此次辽洽会,无论是开幕式上的主题分享,还是恳谈会上的发言,均让我感受到辽省政府对日资企业的重视。

接下来,我们将继续不断关注辽自贸试验区、辽中日产业园,以及辽中日地方合作示范区等一系列省内国家级项目,并在新能源、多功能房地产项目、新零售以及天然气等贴近民生、改善民生的领域,同辽省一起探索新的发展路径。

## 扎根辽 深耕辽

### ——欧力士集团大中华区董事长刘国平

本报记者 李越



今年,欧力士步入了在辽投资发展的第二个十年。作为最早进入辽发展的日资企业之一,多年来,欧力士扎根辽、心系辽、深耕辽。

2009年,欧力士将中国区总部设在辽,2017年同辽省签署总体战略合作协议,去年又同辽阳市政府签署战略合作协议,就能

源环保基础设施、城市更新、中日产业园区开发等开展合作。此外,我们正在推进落实浑南区中日合作园区项目合作,在辽建造欧力士中国总部大厦,大连项目是目前国内唯一在建的日资背景5A级金融中心。

欧力士一直致力于与辽省政府以及各市政府共同打造金融实业投资平台,以投融资为纽带,为日资企业来辽投资以及促进在辽企业对外合作,提供量身定制的综合商业解决方案。我们将继续充分发挥“中日产业合作超级链接者”的作用,重点推动日本细分行业隐形冠军的中小企业来辽投资合作,以形成大企业引导、中小企业跟进的产业集群,全面推进扩大中日之间的技术创新合作和产业合作,实现互利共赢发展的局面。

## 借力省级平台 达成更多合作

### ——中国韩国商会会长李浩哲

本报见习记者 刘璐



在与辽进行洽谈合作、项目对接以及历届韩国周举办的过程中,我们感受到了辽省政府及辽阳市政府对招商引资,对与韩国合作表现出的极大诚意。

在过去的17年间,我们连续举办韩国周活动,取得了非常好的效果。今天大家可以感受到,

本届韩国周在升格为省级活动后,其规模与规格都比以往高出了很多,实现了峰会与展会交融、经贸与文化互动。张夏成大使在开幕式上表示,期待在省级活动的背景下,能够继续扩大韩国与辽省、辽阳市之间的合作。我们也与大使约定,明年举办一个更加盛大的活动。

辽是装备制造业基地,辽省的工业实力也很雄厚,在重工业、制造业方面都有坚实的基础。我相信,接下来,辽日益向好的营商环境将会继续吸引更多的韩国企业到辽投资兴业。

作为中韩经贸合作的桥梁,中韩投资贸易博览会暨中国(辽)韩国周活动将会继续加强双方的了解与交流,为两国带来更好的发展前景。

## “油头大”是辽石化产业的優勢

### ——中国石油和化学工业联合会会长李寿生

本报记者 孙大卫



辽是我国重要的石油化工基地。人们常用“油头大、腰身细、化尾小”来形容辽石化发展的现状,但我认为,“油头大”于辽而言,不是劣势而是优势,是伸出“腰身”舞起“化尾”的基础。

在我看来,辽发展石化产业

优势突出。首先,这里有良好的石化工业基础。2019年辽省石油和化学工业主营业务收入居全国第五位,炼油能力占全国15.1%,煤、油、气、盐、化学矿等资源丰富。同时,辽工业门类齐全,配套产业条件好。这里港口多且适合原油运输,还拥有大连理工大学、辽石油化学工业、中科院大连化物所等闻名全国的科研院所。

要把优势用好,才能焕发新生。辽需要在思想观念上寻求突破,无论企业还是政府都要进行更有远见、科学的顶层设计。要在产业结构上实现突破,开创高端且有特色的新局面。同时还要在“领头羊”企业培育上实现突破,开创出一流企业集群成长的新局面。

## 辽商总会会长、东软集团董事长兼CEO刘积仁在辽洽会上真情演讲 “在辽有可干的事,也能干成事”

11月13日,首届辽洽会开幕式上,一位辽本土企业家的演讲,引起在场嘉宾的共鸣。他用自己企业近30年的发展实践讲述着辽的环境之暖、机遇之丰,用一个生动的案例展现了辽企业的自信和坚定,并代表所有辽商欢迎八方来客与辽携手向前。

他就是辽商总会会长、东软集团董事长兼CEO刘积仁。

提起刘积仁和东软集团,在场的嘉宾并不陌生。东软是中国第一家上市的软件公司,以软件技术为核心,业务领域覆盖智慧城市、医疗健康、智能汽车互联及软件产品与服务。东软在中国建立了覆盖60多个城市的研发、销售及服务体系,并为全球数十个国家和地区提供服务。特别是在今年疫情期间,东软集团及其大健康产业抓住机遇,向全球多国驰援“雷神”方舱CT等高端医疗产品,助力肯尼亚、巴西、智利等20多个国家抗击疫情。

### 这里是企业 成长壮大的沃土

在刘积仁看来,环境和机会是企业对一个地区最为关注的地方,而这两点在辽都能找到满意的答案。

30年前,在辽做软件产业被认为是天方夜谭,然而刘积仁和他的团队在辽的校园里选拔人才,靠梦想、靠人才、靠教育、靠技术,从3个人发展成为近2万人的软件和信息服务公司,成为行业翘楚。25年前,中国大型医疗设备全部依赖



辽商总会会长、东软集团董事长兼CEO刘积仁。 本报记者 赵敬东 摄

进口,没有人认为辽企业能做高端装备,但东软将软件与辽制造融合开始进入大型医疗设备产业,生产出中国第一台自己的CT。今天,东软将信息技术与汽车融合,与大健康产业发展融合,不断把“辽制造”的标签贴到世界各地,得到了认可和赞誉。

刘积仁表示,这一切都得益于辽这块生机勃勃的热土。这里拥有优质的教育资源、人才资源,雄厚的工业基础、配套能力,这里更拥有丰富的应用场景和不断优化的营商环境,我认为这里是辽最适合东软发展的地方。

“在辽有可干的事,也能干成事。”刘积仁说。

### 辽优势产业 期待以智赋能

作为辽商总会会长,很多人问过刘积仁,在辽最适合做什么?他总是这样回答,我们有很多优势产业期待通过科技赋能,释放出更大潜力,与这些有关的事业,辽都会热烈欢迎。

在中国走向创新经济、数字经济的今天,每个行业都是科技行业。辽人性格实在,做事也也喜欢实业。辽在汽车、钢铁、化工、能源、机器人、软件和信息服务、半导体芯片等方面都有产业基础,在

辽做智慧产业会有很好的产业基础和场景,当我们更长线地投资到扎实的事业时,短线遇到的问题会大大减少。

刘积仁认为,辽是变革中的辽,作为企业家,就是要能够在困难中看到机会,看到潜力。

### 比邻而居 是最优的合作条件

远亲不如近邻,合作共赢是历史潮流。在刘积仁眼中,比邻而居是最优的合作条件,优势互补是最好的合作基础。

他认为,辽与日韩合作有区位优势,也有语言人才优势,还有较长时间的合作历史。日韩两国在诸多产业上有很多经验可供辽企借鉴,同时也有很大的合作空间,比如汽车、医养服务、医疗科技、新材料等领域双方都有很多合作机会。

在形容中日韩的密切往来时,刘积仁举例:每天从辽、辽往返日本的航班上,都有东软的员工;东软有3000多名软件工程师与日本的合作伙伴一起为汽车信息化开发软件;东软的超声探头技术公司就在韩国;现在集团正在积极推动与日本企业在大健康产业的合作。而东软仅仅是辽企业与日韩企业众多合作中的“一粟”。

刘积仁说,当今的辽,正全力打造办事方便、法治良好、成本竞争力强、生态宜居的营商环境,我相信辽的未来会更好。

本报记者 孙大卫 采访整理