

沈阳浑南区出台23条新政支持企业上市

企业可提前兑现鼓励资金进行上市冲刺

本报讯 记者金晓玲报道 6月8日,沈阳市浑南区(沈阳高新区)关于支持企业上市发展的23条政策措施正式发布。据测算,企业从上市报辅开始到最终上市成功,最高可享受700万元资金支持。在企业上市的关键时间节点,还可提前兑现鼓励资金,以支持企业完成上市冲刺。

近年来,浑南区紧扣金融服务实体经济这个中心,立足高新区产业发展实际,不断加大科技企业融资服务力度,扎实开展金融创新,积极发展多层次资本市场,持续提升服务水平。目前,全区有上市公司7家,其

中芯源微电子有限公司是我省科创板“第一股”,也是全国半导体光刻设备“第一股”。此外,浑南区有新三板挂牌公司20家,辽股交挂牌企业292家,数量均居沈阳市首位。

为进一步满足科技型企业的融资需求、支持产业发展,浑南区政府、沈阳高新区管委会制定出台《浑南区(沈阳高新区)关于支持企业上市发展的政策措施》,致力于打造一套贯穿科技企业全生命周期的融资服务体系,为企业发展提供充沛动力。

该政策措施主要包括:加大企业上市扶持力度;支持股权投资机构、

基金管理机构发展,鼓励投资机构投资上市后备企业;鼓励上市企业到高新区发展;加大对上市后备企业的融资支持力度等6方面23条内容,扶持对象主要为浑南区(沈阳高新区)上市后备企业、上市企业及股权投资机构、基金管理机构。

其中,企业上市辅导期3年内,企业所得保持年均递增15%的,每年最高给予100万元补助;以公司制形式、有限合伙形式注册的股权投资基金,按照实缴资本额,最高给予200万元扶持资金;基金公司当年投资上市后备企业,按实际投资额,最

高给予200万元奖励;对在境内首次公开发行上市的企业分阶段奖励200万元等一系列支持举措备受关注。为提高奖励的实际效果,浑南区加大政策兑现力度,在企业上市的关键时间节点可提前兑现鼓励资金。

在8日的政策发布现场,浑南区发放首批上市奖励和激励资金:奖励科创板上市企业芯源微电子有限公司200万元,奖励已申请科创板上市企业成大生物公司100万元,提前兑现上市报辅企业东软医疗、中科仪、何氏眼科、风驰软件、麟龙科技5家企业鼓励资金各100万元。

大连重工5月翻车机订单超2亿元

本报讯 6月10日,记者从大连华锐重工集团股份有限公司获悉,5月份,该公司装卸机械制造业部连续中标9个项目,共计15套翻车机单机设备,累计合同额超2亿元。

疫情防控期间,大连重工的营销策划工作始终没有放慢脚步,技术与营销系统密切配合,通过视频会议和实地走访服务等形式,及时完成了多个项目的精准报价和投标方案,合同中标率显著提升。9个翻车机项目涵盖俄罗斯等国际国内市场以及国内钢铁、物流、化工、电力等行业领域,既有“公转铁”项目,也有存量市场订货;15套产品

的类型除传统单车、双车翻车机外,还包括存量改造、多功能单车翻车机、集装箱及敞车两用翻车机新式产品和出口国际市场的高端翻车机型号。其中,装卸事业部与某公司签订的4台双车翻车机设备均为“公转铁”项目,且翻卸物料为铝矾土,在国内尚属首例。

此外,公司与央企密切合作、借船出海签订的出口俄罗斯翻车机项目,也是企业翻车机产品首次打入俄罗斯市场,提高了企业翻车机产品在海外市场的品牌知名度,为进一步拓展海外翻车机市场打下了良好基础。

孙龙 本报记者 杨丽娟

东港扶贫大数据全程可追溯

本报讯 近日,丹东东港市为40个行政村、198户建档立卡贫困户建立电子档案,并针对每户生成带有二维码的扶贫“明白卡”,张贴在贫困户家中,实现扶贫大数据全程可追溯。

2019年6月,东港市组织75名扶贫干部深入贫困户家中开展数据信息核查,正式启动扶贫大数据平台建设。在两轮排查和抽查审核的基础上,东港市扶贫办按照“一户一档”原则,将全市建档立卡贫困户纸质档案信息以高清扫描形式录入丹东市精准扶贫信息管理系统。电子档案内容包括贫困户家庭基本情况、致贫原因、应享受政策、帮扶责任人以及体现“两不愁三保障”、落实政策等信息。

黑沟镇土门村建档立卡贫困户孙涛和妻子通过手机扫描“明白卡”上的二维码,看到自家信息显示得一清二楚,他激动地说:“俺家情况都在这上面,这些年多亏了党和政府的关怀和帮助,给俺们盖了房、送了牛,让俺的日子有了奔头。”当地扶贫部门对电子档案实行动态管理,及时记录、更新贫困户的脱贫进展,保证档案信息真实、完整、准确。

扶贫大数据平台解决了贫困户纸质档案更新的问题,促进了扶贫对象精准化、资金使用透明化、扶贫措施多样化、扶贫责任明确化、扶贫效果显著化。

王春莹 本报记者 蔡晓华

辽阳石化以销定产调结构抢市场

5月份生产优质柴油35.65万吨,超计划7%

本报讯 记者严佩鑫报道 “5月份,我们紧紧抓住市场回暖的有利时机,打好挖潜、保稳‘组合拳’,增产优质柴油,柴油产量达35.65万吨,超计划7%,为公司增效创收奠定了坚实的基础。”6月8日,中国石油辽阳石化分公司炼油厂生产技术科科长王彤对记者说。

辽阳石化分公司生产的柴油因品质好、不易产生积炭,一直深受消费者好评。随着国际原油价

格持续较低运行以及国内复工复产和春耕生产带来的巨大市场需求,柴油市场水涨船高。辽阳石化分公司克服疫情和低价影响,以市场需求为风向标,强化转危为机、拓市增效能力,以销定产,抢抓生产的黄金季节,加大柴油生产管控和成品油出厂力度,积极化解疫情和低价带来的负面影响,全力促进提质增效。

今年以来,辽阳石化分公司各

岗位员工从优化调整装置运行入手,严格执行工艺技术规程,想方设法挖掘装置生产柴油的潜力,通过调整常减压装置,优化全馏分石脑油干点指标,压减石脑油产量,紧盯成品罐柴油调和操作管理,严控柴油产品质量,及时优化调整操作,千方百计保证装置增产增收。同时,安全管理人员认真落实柴油生产调和出厂各环节的安全环保管控工作,切实提升员工的安全意

识和安全生产能力,确保企业生产安全全面受控。

在挖掘装置生产潜力的同时,辽阳石化分公司积极畅通“储运销”关键环节,优化铁路和管道产品运输;优化柴油出厂方案和流向安排;强化装车栈台鹤管及柴油长输泵等关键机组的运行管理;高效组织车辆进厂,最大限度地缩短对车、装车、调车时间,实现产品高效出厂、产品生产后路畅通。

田间学本领 技术助脱贫

为打赢脱贫攻坚战,朝阳市龙城区就业局帮助建档立卡贫困户完善“造血”功能,实现真正的脱贫。

5月以来,龙城区劳动就业部门先后深入多个乡镇村屯,对建档立卡贫困户开展农业技能培训,包括玉米及高粱种植技术、蔬菜栽培技术、牛羊养殖技术、葡萄种植技术等,300余名村民受益。

图为在西洋店镇西岗村现场举办的农业技术培训。

赵金华 文
本报特约记者 李松编 摄



禾丰牧业延长产业链实现量利双增

饲料总销量同比增长47%,归母净利润同比增长115.38%

本报讯 记者陶阳报道 6月10日,记者从辽宁禾丰牧业股份有限公司获悉,该公司充分发挥品牌和战略采购优势,完善客户线上线下服务,全力推动复产达产,不断提升市场占有率,企业实现量利双增:饲料总销量同比增长47%,归母净利润同比增长115.38%。

新冠肺炎疫情发生以来,禾丰牧业积极响应“稳生产、保供应,丰富老百姓菜篮子”的号召,认真做好园区防疫、员工测温等工作,积极组织安

全复产、高效达产。公司采取内部激励推荐以及网上招聘相结合的方式克服用工短缺问题,利用雄厚的产业基础和协调运作能力解决原料不足问题。

“赠送消毒液、提供购买口罩专项资金、开具向外运输产品的通行证……在政府的帮助下,防疫物资、交通运输等方面问题得到了有效解决。”禾丰牧业相关负责人说。据悉,位于沈阳市沈北新区的禾丰饲料工业园仅用10天时间就实现全面复产

达产,产能迅速达到停产前的水平,日常产量超千吨。

为进一步提升市场占有率,禾丰牧业全面导入卓越绩效管理,在坚持做大做强饲料及原料贸易的同时,加大肉禽产业链的投入和精深管理,加快生猪养殖布局与发展。加强同大型商超以及火腿、熏肉等加工单位的合作,共同开拓市场。一季度,禾丰牧业猪料销量同比增长71%,禽料销量同比增长40%,反刍料销量同比增长23%。同时,白羽

肉鸡养殖和屠宰规模持续增长,屠宰量同比增长11%,养殖量同比增长22%。

据了解,禾丰牧业还通过自建、合资的方式,在东北三省、河南、河北、安徽等生猪养殖优势区域积极进行生产建设与布局,目前,多地母猪场项目已开工建设。为加快生猪产业链建设,禾丰牧业与合作伙伴共同建设生猪屠宰场,已具备年屠宰生猪100万头的产能,并配套建有2万吨低温储藏冷库。

俺要让日子过得更“牛”气

本报记者 王晓波

6月9日一大早,铁岭县阿吉镇魏家村村民金成礼就在自家牛圈里忙活起来,喂水、添草、打扫……在他的照顾下,圈里的4头大小黄牛毛色锃亮、膘肥体壮。

“来来来,多吃点。再过半个月,你俩争取给俺卖上个好价钱。”一边添草料,一边估算着今年的收入,70岁的金成礼脸上露出笑容。

如今干劲十足的成礼,2016年还是一名日子过得紧紧巴巴的建档立卡贫困户。金成礼的老伴儿患有多种疾病,使原本就不富裕的生活更加拮据。2016年,成礼家被认定为村里唯一的建档立卡贫困户,陆续享受到低保、基本医疗保险、D级危房改造等扶贫政策。

“党的政策好,可俺也不能老靠政府救济,脱贫致富的关键还得靠自己。”成礼清楚,光靠家里的几亩地,根本不能脱贫致富,还得有持久的增收渠道。

“金叔,养黄牛可是咱村的传统,咱村党员随时可以为你提供支持。”村党支部书记孟令强的一句话,点醒了成礼。2017年,在亲朋和村里的帮助下,成礼购买了一头黄牛。

“自从养了这头牛,村里的党员吴贵就成了俺家的常客,指导我如何打疫苗、防炭疽病、科学饲养,有了他的帮助,俺心里老有底了。”成礼的养牛技术不断提高,日子也好了起来。

养牛的第二年,成礼家的黄牛产下两只牛犊,年底出售一只,收入9600元。尝到了甜头,成礼逐年扩大养殖规模,现在已经有了4头黄牛。2019年,他不仅还完了外债,年底还成功脱贫。

如今,成礼家的经济状况明显改善。他告诉记者:“今年,老伴儿的身体好了不少,俺再攒一些钱,争取把家里的院子翻修一下,让日子过得更‘牛’气!”

阜新产裘皮服装叫响欧洲



6月9日,在阜新市清河门区皮革产业基地内,辽宁聚宝源科技股份有限公司的员工正忙着赶订单。自2015年11月打入俄罗斯市场以来,该公司生产的裘皮服装和服饰备受国际市场青睐,同时申请了多项发明专利。公司还在俄罗斯、波兰、丹麦、德国等国家和地区设立了销售机构。

凭借先进的技术、精良的设备,辽宁聚宝源科技股份有限公司不断发展壮大。去年,公司出口产品总额达5000万美元,纳税1500万元。今年,公司销售情况虽然受到新冠肺炎疫情影响,但通过加强与俄罗斯ALEF和德国BLEED等知名品牌的合作,公司在欧洲的市场继续扩大。

本报特约记者 朱学著 摄

脱贫攻坚在一线

种下“脱贫香菇” 收获三份喜悦

本报记者 狄文君

“今年,我家大棚里种植了两个新品种,蘑菇颜色好,价格高,从5月一直到10月末,能采六七茬。去掉成本,一棚纯利润可达2万多元。”6月9日,铁岭市西丰县振兴镇农民王强兴奋地说,他家5栋大棚预计全年可收入10万元。

从2015年开始发展香菇产业,振兴镇现有15家香菇种植专业合作社,每年种植香菇1200万袋,实现产值7200万元,纯收入2400万元,带动924户贫困户、1854人实现脱贫。短短5年,振兴镇变成了“辽北香菇第一镇”。

为种植户打造产业平台,给贫困户提供务工机会。2018年,振兴镇投资300万元建成香菇大市场,年收购量达1.2万吨。依托大市场,福建、广东、浙江等地的收购商在振兴镇设立了17处收购点,保证了盛产期全县18个乡镇生产的香菇及时卖到全国各地。

“我们俩一天能削20筐左右的蘑菇根,一筐3元钱,能挣六七十元。”在大市场的烘干车间,78岁的刘煊功麻利地忙碌着,“我和老伴儿都70多岁了,在这里一年干5个月活儿,能赚八九千元,还一点儿都不累。”

今年,振兴镇通过招商引资,引进鹿宝堂有机食品深加工有限公司。该公司与振兴镇宝丰食用菌种植专业合作社等7家合作社合作生产香菇食品,进一步完善了“生产基地+产品仓储物流+精深加工”三位一体的产业链条。

“扶贫资金+专业合作社+贫困户”是振兴镇香菇产业发展的又一法宝。在振兴村、忠义村两个香菇主产区的大地里,一排排大棚一眼望不到头。用扶贫资金建大棚,再承包给合作社种植户,承包费用用于产业分红,实现了种植户有收入、群众有活干、

贫困户有分红,收获了三份喜悦。

宝丰食用菌种植专业合作社负责人周红旗告诉记者,合作社今年引进的两个新品种,品质和产量较之前都有大幅提升。“我们还成立了‘专家工作站’,组织种植户外出学习,为种植户协调贷款。今年,合作社可产300万根菌棒,为当地提供96个就业岗位。”周红旗说。

“未来,我们要进一步在香菇提质增效上下功夫,确保生产、销售、加工环节相扣,不断完善产业化链条,促进香菇产业可持续发展。”振兴镇党委书记守军说。