

2019年度辽宁银行保险业普惠金融宣传特刊

有力度 有温度 有高度

——交行辽宁省分行大力推进普惠金融工作纪实

核心提示

无论是在“双创”背景下的中小微企业，还是在精准扶贫政策下的农村和农民，都离不开“金融活水”的持续滋润。在服务实体经济、践行普惠金融的道路上，交通银行辽宁省分行的工作体现出有力度、有温度、有高度。该行充分发挥国有大行金融主力军作用，大力推进改革创新，支持我省经济发展，充分展现着交行人践行普惠金融的深情厚意。

有力度 全行一盘棋

纵观近几年交行辽宁省分行普惠金融的发展，可谓纵横联动协同、全行一盘棋，真正把一池金融活水引向实体经济。

组织架构上，坚持“事业部+分支行”双轮驱动，2017年，省分行、辖行同步进行普惠金融事业部制改革，省分行成立小微业务营销中心，并在分支行成立小微专营团队，组建小微专职客户经理营销队伍，打造普惠金融服务大平台。

政策制度上，专门制定加强普

惠金融和小微企业服务政策，从业务发展、产品创新、渠道建设、绩效考核、资源配置和数据支撑等方面予以支持和引导，根据区域特点和市场定价情况，坚持“一行一策”管理，切实降低企业的融资成本。

产品服务上，突出专业化经营，结合市场需求不断创新，建立了包括小微、“三农”、双创等领域普惠金融产品体系，为客户提供涵盖开户、结算、存款、理财、融资等综合化、一体化服务。

有高度 不断创新金融产品

小微企业主常常遇到经营急需周转资金的情况，虽有房子等固定资产可做抵押贷款，但既要跑银行，又要跑不动产登记中心，手续麻烦不说，申请时间还长，常常是贷款到账了，却错过了生意上的好机会。

交通银行顺应“大数据+金融”新形势，以解决客户“手续繁、融资慢、成本高”为切入点，创新推出“线上抵押贷”“线上税融通”等全线上产品。

“线上抵押贷”面向符合交行准入标准的企业主，只要借款人能够提供交行认可的满足线上评估条件的抵押物，通过“线上评估授信审批+线下标准化核实调查”就可以轻松贷款。通过微信扫描二维码在线上发起申请，手机端填写抵押物房产等信息，不用找房产评估公司，系统实时反馈评估价格和可贷金额，贷款最多3天即可到账。且免除担保费、抵押费等费用，将融资成本降至最低。“线上抵押贷”从客户角度出发，实现让数据多跑路，客户少跑腿，银行多费心，客户省成本。

“线上税融通”是交行顺应“互联网+金融”新形势，通过线上交互渠道获取数据、完善信用信息共享机制等手段，弥补银企信息不对称，利用互联网

让普惠金融“翩翩起舞”的鲜活例子——交行与税务部门合作，有效解决了银企信息不对称的问题，根据小微企业纳税情况、信用状况等进行综合评价，将纳税信用盘活成融资信用，在解决小微企业融资难题的同时也保障了信贷安全。

创新为交行普惠金融插上了一对“隐形的翅膀”，推出“线上优贷通”“房二贷”等一系列线上融资产品，打造“智慧普惠金融平台”，提高信贷效率；打造适用小微客户的手持移动终端，提供开户、结算、理财、信贷等在线申请功能，改善客户体验，提升客户服务能力。

“普惠金融”不是一个抽象的概念，对于交行来说，它是一个国有大行集全行之力服务普惠客户的真心，是以客户为中心打破融资壁垒、支持实体经济的诚心，是不断创新金融产品与服务、提供更加便捷和高效金融服务的恒心。

普惠大众、惠及社会，这是普惠金融的真谛。

金融服务的融入人心，这是交行给予的承诺。有力度、有温度、有高度，这是交行对普惠金融的正确解读！

田丽荣 本报记者 张学军



交行辽宁省分行普惠金融事业部负责人(左一)向养殖户了解融资需求情况。



交行辽宁省分行小微营销中心客户经理现场宣传普惠金融产品。

以上图片为田丽荣摄

有温度 当好服务“三农”排头兵

与西装革履、坐在优雅的办公环境里工作的银行人不同，交行辽宁省分行的小微客户经理们，常常驱车百公里深入乡镇，在田间地头现场办公，晴天一身土、雨天一身泥，服务“三农”无怨无悔。

多年来，交行辽宁省分行不断加大涉农、精准扶贫领域信贷投放力度，对接特色产业金融服务需求，扶强带弱，让金融活水流向“三农”领域，在落实乡村振兴、打赢脱贫攻坚战战略中体现“交行温度”；改变传统对单个“三农”小微客户和贫困户支持的做法，通过与龙头企业、担保机构等合作，实施批量化服务；重点围绕“三农”产业，发展“核心企

业+农户+银行+担保”的业务模式，由核心企业与小微生产企业或农户签署采购协议，并为其提供回购，担保公司进行担保，交行为小微生产企业或农户发放流动资金贷款。近年来陆续为东港草莓基地、丹东特色农业种植、中粮上游种植户、营口淡水鱼养殖、辽粮“联农宝”等项目提供融资服务。依托中粮集团作为核心企业，开发了“粮抵贷”产品，服务其上游种植玉米的农户，交行辽宁省分行将把“粮抵贷”嵌入核心企业APP软件“粮圈儿”之中，优质、便捷、高效地为农户们提供全线上融资服务。形成普惠金融、“三农”服务和脱贫致富的正反馈良性循环。

普惠金融 小微助力 平安产险伴您同行

辽宁平安产险助力普惠金融，针对小微企业成长风险，打造专属小微企业产品，用行动守护小微企业。公司结合市场需求，重点推出乐企e生和店家宝保险产品。乐企e生针对财产、员工和顾客三类保险标的，一单满足风险保障，是小微企业成长的守护神；店家宝专为个体工商户保驾护航，每天一块钱，保障全面、投保简便，保店又保家。

中国平安 PINGAN 金融·科技 专业 让生活更简单

小微企业

乐企e生 小微企业的成长守护神

- 保财产：资产存货皆可保，最高可保4000万
- 保员工：意外伤害有保障，1-4类职业全覆盖，最高可保50万
- 保顾客：经营场所三者责任保障，最高可保200万

中国平安财产保险

中国平安 PINGAN 金融·科技 专业 让生活更简单

店家宝 1天1块钱，保店又保家

- 保咱的·店：店铺财产保障
- 保咱的·家：人身意外保障
- 保咱的·客：店内三者责任保障
- 保咱的·娃：子女共享业主人保额

中国平安财产保险