



对外开放激发中国内陆经济发展活力

■近年来,在全方位、多层次、宽领域的对外开放格局中,中国内陆地区抓住“一带一路”、自贸区建设等一系列机遇,唤醒自身优势,激发内生动力,蓬勃发展

■中国内陆地区发展成绩既有中央各项政策的支持,也有地方独特优势潜能的发挥,还要看到,它们积极转变政府职能,狠抓营商环境,提升公共服务水平

■管中窥豹,可见一斑。在改革开放40周年的新起点上再出发,中国内陆腹地正奋勇前行,在中国扩大开放的新征程中,定会朝气蓬勃,创造新的辉煌

详见二版▶

新春走基层 喜悦

小袜子织出乡村美好新生活

本报记者 严佩鑫

大年初三,辽阳县小北河镇,一座新建的现代化建筑“中国·小北河袜艺城”格外抢眼。

看着眼前即将投入使用的“中国·小北河袜艺城”,辽宁众益实业有限公司总经理吴春光很欣慰和自豪。从2017年开始,小北河镇3家民营企业集资投入,政府帮助协调贷款2000万元,兴建“中国·小北河袜艺城”项目,已完成总工程量的95%,建成后将为全国袜业企业提供批发、仓储物流、电子商务、科技研发、检验检测等服务平台。

小北河镇生产棉袜的历史已有30多年,目前,全镇有202家织袜厂、大型电脑袜机2万台,年产袜子20亿双,棉袜产量稳居全国第二位。“全镇4.8万人口,有1/3从事袜业生产,还吸纳周边乡镇4000多人在这里就业。年轻人做看台工,月收入能达到5000元,老人在家叠袜子一个月也能挣3000多元,袜业生产已是富民强镇的支柱产业。”镇长王洪旭说。

谈及近年来袜业的发展,辽阳县翔翱针织厂负责人焦旗很是感慨,“产品创新最重要了,我们得抓住每一个学习的机会,改进工艺,跟上时代的步伐。目前,我家在袜艺城的产品展厅已建好,还在吉林辽源成立了工作室,专门用于产品研发”。去年,焦旗的企业成功拿下重庆、无锡等地大超市的袜子订单,产值近千万元,创历史新高。

对小北河镇及周边乡镇的农民来说,小小的袜子承载了他们美好生活的期盼。在焦旗的袜厂里,64岁的黄泥洼镇黄泥洼村村民于洪芬就是受益者,“我一年的收入能有4万元,老板人好,工作很舒心。我又带了3名乡亲来上班”。

“目前,一家大型仓储中心已经投入使用,120余家袜企入驻袜艺城。”吴春光说,不久的将来,这里将举办中国·小北河袜艺产业博览会,小北河的袜业产业将会越做越大。

金牌月嫂孙霞累并快乐着

本报记者 杨丽娟

2月7日,大年初三,记者在大连市妇产医院月子中心见到金牌月嫂孙霞时,她正在帮产妇做当天的康复护理。这边刚刚收拾妥当,旁边的孩子“哇啊,哇啊”地大声啼哭起来。

今年53岁的孙霞3年前开始从事月嫂职业。因为活儿干得好,不到两年,她就成为金牌月嫂,月收入从7000元涨到9000元左右。许多客户听了朋友的介绍,都提前预订她的服务。去年一年,孙霞一共接了8份月嫂服务的订单。

“月嫂这份工作看似简单,但每个细节都影响着宝宝和产妇的健康。要想干好,技术和责任心一个都不能少。”孙霞说,自己要反复给宝宝的奶瓶消毒,哄宝宝睡觉,为宝宝拍嗝、洗澡、抚触,还要同时给产后妈妈做乳房保健、产后恢复,向产妇、家属传授科学护理、养育宝宝知识,等等,每天工作很繁重,只能睡四五个小时的觉。

孙霞告诉记者,刚开始做月嫂是奔着挣钱来的,干上以后,才发现自己是真的喜欢孩子,只要身体好,就会一直做下去。

文化展演庆新春



2月6日,演员在沈阳故宫博物院为观众演出。当日是大年初二,辽宁各地举行丰富多彩的文化展演,吸引游客观赏。

新华社记者 潘昱龙 摄

解决农民卖粮难 推进“一改革”建立“两平台” 调整种植业结构 合作社理事长赵玉国今春干了三件大事

本报记者 狄文君

大年初三,记者来到铁岭县蔡牛镇张庄玉米新品种推广专业合作社,当被满院金灿灿的玉米吸引住了。“我们合作社的粮食都卖完了,这些是附近农民的粮食,都是年前收购来的。”合作社党委书记、理事长赵玉国说。

原来,因市场玉米价格较低,许多村民惜售粮食。“我们把农民手中的余粮全收购了,前后院有1万吨,收购这些粮食,合作社不挣一分钱。但解决了农民卖粮难问题,一来可以让他们过个好年,二来不误农时春耕备耕生产。”万吨订单,合作社零利润,老赵说,这事儿做得值。

事实上,玉米价格走低,土地流转成本增高,也是老赵过去一年思考最多的一个问题。

“国家号召调整农业产业结构,我们要率先积极响应。再说,合作社成立11年了,也该进行改革了。”种粮大户、“全国十佳农民”、今年63岁的赵玉国告诉记者,他们的改革首先瞄准了合作社的分配机制。

“为充分发挥员工特点,调动他们工作的积极性,今年,我们合作社将不再垫付工资,年末按绩效发工资。同时,合作社将组建土地流转及托管平台、农机作业平台。”赵玉国告诉记者,按照绩效发工资,建立两大平台,目的就是增强员工的责任感,为农民兄弟提供更好的服务,“责任心上去了,服务让农民真正满意了,合作社才能持续发展,大伙挣的钱才能越来越多”。

在去年调减玉米增加大豆播种面积

的基础上,老赵说,今年,合作社还将引进试种一个新品种——藜麦。“我们已经聘请了四川大学一位专家,作为台湾红藜种植管理技术指导。合作社试种成功后,再向农民进行推广。”按老赵提供的资料,藜麦原产自南美洲,是人类珍贵的生物多样性粮食资源之一,是唯一的植物界全蛋白谷物,唯一的单体植物即可满足人类基本营养需求的食物,有“超级谷物”之美誉。

如果说帮助农民解决卖粮难题进一步夯实了合作社的群众基础,那么推进“一改革”建立“两平台”、调整种植业结构则再次激发了合作社的内生发展动力。老赵说,做完这几件大事,他很开心,对合作社发展的信心也更足了。

■记者手记

我奋斗 我幸福

李波

腊月二十九下午2点,沈阳街头一家丹东草莓专卖店。店主孙大姐一边把自家腌的咸黄瓜送给没买到草莓的顾客,一边说着抱歉的话,“能摘的草莓都摘下来了,真没有了,全村都卖断货了!”关好大门,贴对联,坐上自家的厢式货车,孙大姐比计划提前一天回家过年。

除夕,当成龙唱响“我只是努力奔走,夜色在身后奔波”时,孙大姐早已忘记两个月没回家的艰辛,早已忘记起早贪黑的忙碌,她和家人围坐在餐桌前尽情地享受奋斗带来的幸福。

“心之所托,我风雨不躲”,央视春晚这首《我奋斗我幸福》,唱出了孙大姐和无数奋斗者的心声,只要努力拼搏、坚持不懈,奋斗的幸福就会慢慢呈现。

无论是彰武县丰田乡双龙村的贫困户、铁岭市铁岭县的“全国十佳农民”、辽阳市小北河镇袜业专业村的村民、沈阳奥吉娜药业有限公司的职工,还是在城市里打拼的外卖小哥、家政大嫂,经过一年的拼搏,每一个奋斗者都带着满满的收获。

钱袋子更鼓了,物质更丰富了……每一次努力奔走,都带来了生活水平的上涨船高;大包小包,大车小车……每一个回家过年的身影,都记录着在奋斗中收获的幸福。我奋斗,我幸福,这是春天里最美的风景!

双龙村100多名农民领到分红款

本报记者 年旭春 文并摄

大年初三,13时,彰武县丰田乡双龙村村委会办公室被农民挤得水泄不通,100多名农民准时来领合作社的分红款。农民罗勇说:“入合作社好处多,合作社不仅高价收购我们的粮,年终岁尾还给我们分红!”

近年来,双龙村“两委”积极引导农民调整种植结构。为让村民敢于弃种玉米,尝试种抗旱性较好的小麦,2017年7月,双龙村“两委”筹建建丰小麦种植专业合作社和面粉加工厂,高价回收社员种植的小麦。经过近两年的经营,合作社积累了阜新市周边城乡的上百名经销商资源。双龙村村委会主任许文博说:“在经销商的努力下,2018年面粉市场形势很好,比2017年多卖出6万公斤。”

面粉有了广阔销路,村集体经济强大起来,合作社社员也跟着受益。分红现场,双龙村党支部书记王玉江介绍了分红规则:“去年我们赢利40万元,按照约定70%留给集体经济,30%用于分红和保证合作社运营。我们村共有190名社员,人均可分得287元,大家可别嫌少!”话音未落,人群中有人回应:“白给的,嫌什么少?”其他村民也纷纷表示,自己没付出啥劳动,年底能分到分红很高兴。

分红开始,领到分红款的社员个个面带微笑,心满意足地回家了。出纳员孙立平仔细查看,发现有社员未按时来领分红款。“估计是走道费劲,我们给送家去吧。”合作社的马清源提议。

孙立平和马清源于是开车来到李红军家。李红军今年53岁,几年前患上股骨头坏死病,做手术花了9万多元,成了建档立卡贫困户。不过,如今的李红军对生活重拾信心,“得益于危房改造项目,我家的小土房换成了温暖的大房子。通过土地流转,我拿到了2000多元收入,在合作社打工又挣了2万多元,今年我是脱贫了,这又赶上合作社分红,我这日子会越来越红火”。



图为村民李红军(右一)收到孙立平和马清源送来的分红款。



沈阳中街流光溢彩

2月6日晚,节日中的沈阳中街商业街流光溢彩,在这里举办的2019新春民俗艺术灯会吸引了众多游客,一组组展现古老盛京深厚历史文化底蕴的传统花灯,为前来赏灯的人们营造出梦幻般的景象。据了解,春节期间,沈阳沈北七星公园灯会、中街灯会、盛京灯会等大型灯会同时向市民开放,人们徜徉在各大新春灯会现场,感受节日的喜庆氛围。

本报记者 万重 摄

生产部经理李智杰谈起这10年满满的获得感——奋斗,每个人都有人生出彩的机会

本报记者 李波

大年初三,沈阳奥吉娜药业有限公司生产部经理李智杰就备好工装,为上班做准备。心里想着工作,甚至有点盼望上班。李智杰说:“那是一种奋斗带来的喜悦!”

李智杰的喜悦中有一种获得感。用他自己的话说,“收入十连涨!”2008年,刚刚走出校园的李智杰迈入奥吉娜药业的大门,他至今仍然清楚地记得当时的情景——因为公司不通公交车,一路步行的他,报到那天在路上就用了两个半小时。10年之后,他买了小汽车,同样的距离只需要15分钟就到了。更大的变化是工资收入,上班第一年,他一共挣了1万

多元,而现在李智杰已经实现月入万元。

李智杰的喜悦中有一种成就感。刚加入奥吉娜药业时,李智杰是一名质检员,10年时间他潜心钻研,努力奋斗,一路升职到生产部经理,成为公司的核心力量。这10年,奥吉娜药业年销售收入从百万元快速发展到20多亿元,连年增长的背后,李智杰和他所率领的生产部功不可没。凭借对生产质量的严格管控,奥吉娜药业的产品质量已经达到国际先进水平。

李智杰的喜悦中还有一种自豪感。他说:“企业高速发展,我们员工不仅收入水涨船高,在能力上也快速提升。在这个

开放的平台上,我们增长了见识,拓宽了视野,增强了自信。”过去几年,作为业务骨干,李智杰先后参加了企业组织的法国和俄罗斯的培训游学活动,也曾沿着红色足迹一路探寻星星之火可以燎原的真谛。

李智杰说:“在这样一个‘多劳多得、好劳好得、能劳多得’的平台,在这样一个可以不断自我提升的企业,每个人都有人生出彩和梦想成真的机会,我们员工都非常珍惜。”

说起上班后的打算,李智杰说:“公司已经确定以网络链接消费者、靠智慧生产高质药的发展方向,我得提前进入状态,先学习,再奋斗,争取2019年再有新收获!”